

«Базис» продолжил рост и подтвердил прогноз на 2026 г. Выручка 1-го полугодия выросла на 30% г/г, OIBDA – на 26% г/г, NIS – на 25% г/г.

4 августа 2026 г., Москва

ПАО «Группа Компаний «БАЗИС» (далее — Группа или «Базис»), крупнейший российский вендор и разработчик ПО управления динамической ИТ-инфраструктурой, объявляет промежуточные консолидированные финансовые результаты деятельности за второй квартал и первое полугодие 2026 г. по стандартам МСФО. Отчетность размещена на сайте Компании в разделе [«Отчеты и результаты»](#).

Основные финансовые достижения 6 мес. 2026 г.

- **Выручка** увеличилась на **30%**, до 2,5 млрд руб., по сравнению с 6 мес. 2025 г.
в том числе за счет роста во II кв. 2026 г. на 26%, до 1,45 млрд руб.;
- **OIBDA¹** выросла до **1,17 млрд руб. (+26%)** при рентабельности OIBDA на уровне 46,5%
в том числе за счет роста во II кв. 2026 г. на 26%, до 717 млн руб.;
- **NIS²** вырос на **25% г/г**, до **497 млн руб.**, рентабельность по NIS составила 19,7%
в том числе за счет роста во II кв. 2026 г. на 10%, до 355 млн руб.;
- **Акционеры¹** утвердили выплату дивидендов в размере **7,2 руб.** на акцию;
- **Подтверждён прогноз на 2026 год: +30-40% рост выручки с рентабельностью OIBDA ~ 60%.**

Генеральный директор ПАО «ГК «БАЗИС» Давид Мартиросов:

«Результаты второго квартала и первого полугодия в полной мере соответствуют нашим ожиданиям по росту внутри 2026 года. Мы наращиваем продажи флагманских продуктов, спрос на которые по итогам первого полугодия вырос на 19% к аналогичному периоду прошлого года, при этом кратно быстрее – на 63% г/г, растет спрос на наши комплементарные инновационные решения, доля которых в выручке устойчиво увеличивается – все это результат зрелости технологической экосистемы «Базиса» и высокой безопасности наших решений, позволяющих заказчикам повышать эффективность работы ИТ-инфраструктуры и оптимизировать затраты на ее управление и развитие.

Высокая доля рекуррентных доходов (45% по итогам первых шести месяцев 2026 г.) обеспечивает устойчивость нашей бизнес-модели и помогает сглаживать сезонность, а чистая денежная позиция позволяет комфортно развиваться, обеспечивая запас для финансирования текущих операций и инвестиций в развитие продуктовой экосистемы. В частности, мы обогатили портфель продуктов за счет новых версий Basis Workplace, Basis Dynamix Enterprise и Basis SDN, заявили о начале разработки собственного протокола Basis

¹ Годовое заседание общего собрания акционеров утвердило выплату дивидендов по результатам 1 квартала 2026 года, фактическое значение которых определено с учётом финансовых результатов Группы за 2025 год.

Connect для удаленного доступа, представили конструктор платформенных сервисов Basis Automation Studio, обновили сертификаты ФСТЭК России.

Мы также расширили круг клиентов и партнеров: к экосистеме «Базиса» присоединилось рейтинговое агентство «Эксперт РА», крупные инфраструктурные проекты реализованы с Т2, РусГидро и «МегаФоном». Кроме того, мы заключили стратегические партнерства с СберТехом, Гистехом, БФТ-Холдингом, «Аквариусом» и ФГУП «ГлавНИВЦ», что расширяет применение наших решений в госсекторе, промышленности и телекоме.

Наши успехи и лидерские позиции регулярно подтверждаются экспертным сообществом. Второй раз подряд компания возглавила рейтинг CNews по решениям VDI, сохранила статус лидера серверной виртуализации по версии «Квадранта технологий». А по данным опроса Ассоциации менеджеров, 85,7% ИТ-директоров называют нас лидером рынка инфраструктурного ПО. Дополнительным признанием стали премии Global CIO, TAdviser IT Prize и «Приоритет: Цифра» за проекты с Т2, ВТБ и «Росгосстрах Жизнь».

Важным фокусом остается поддержание высоких стандартов публичности и выстраивание доверительных отношений с инвесторами. «Базис» выпустил свой первый годовой отчет в публичном статусе, где мы подробно рассказали о нашем инвестиционном кейсе и всеобъемлюще осветили бизнес, продукты и перспективы целевых рынков. А уже через несколько дней компания выплатит утвержденные на ГОСА дивиденды в размере 7,2 рубля на акцию, о чем менеджмент заявлял в начале года, при объявлении результатов 2025 года.

Результаты работы в первом полугодии позволяют нам уверенно подтвердить прогноз по 2026 году: рост выручки на 30–40% при рентабельности по OIBDA около 60%. Мы нацелены на продолжение роста и создание дополнительной стоимости в интересах всех наших акционеров».

Детальные комментарии представлены ниже.

Ключевые финансовые показатели

Показатель	6м 2025 г.	6м 2026 г.	Изм. г/г	II кв. 2025 г.	II кв. 2026 г.	Изм. г/г
Выручка, млн руб.	1 944	2 524	+30%	1 154	1 451	+26%
OIBDA ¹ , млн руб.	929	1 174	+26%	571	717	+26%
Рентабельность OIBDA, %	47,8%	46,5%	-1,3 п.п.	49,4%	49,4%	0 п.п.
OIBDAC ³ , млн руб.	370	517	+40%	307	375	+22%
Рентабельность OIBDAC, %	19,0%	20,5%	+1,5 п.п.	26,6%	25,9%	-0,7 п.п.
Чистая прибыль, млн руб.	437	469	+7%	318	337	+6%
Рентабельность чистой прибыли, %	22,5%	18,6%	-3,9 п.п.	27,5%	23,3%	-4,2 п.п.
NIC ² , млн руб.	397	497	+25%	323	355	+10%
Рентабельность NIC, %	20,4%	19,7%	-0,7 п.п.	28,0%	24,5%	-3,5 п.п.
FCF (Свободный денежный поток) ⁴ , млн руб.	310	(1 151)	-1 461	(330)	(181)	+149

Показатель	31.12.2025 г.	30.06.2026 г.	Изм. за 6м
Чистая денежная позиция на конец периода ⁵ , млн руб.	1 478	379	-74% (подробнее в комментариях менеджмента)
Чистый долг на конец периода / OIBDA LTM (за последние 12 месяцев)	(0,4x)	(0,1x)	+0,3x

Комментарии менеджмента

Выручка Группы за II квартал 2026 года выросла на 26% г/г, до 1,45 млрд руб., благодаря чему данный показатель за первые 6 мес. 2026 года достиг 2,5 млрд руб., что на 30% больше, чем за 6 месяцев 2025 г.

Выручка за 6 мес. 2026 г. выросла главным образом за счет увеличения продаж лицензий и подписок на ПО (+26% г/г), а также значительного роста выручки от технической поддержки (+64% г/г). Аналогичные тенденции роста продаж лицензий и подписок, и технической поддержки отмечаются по итогам II квартала: +22% г/г и +64% г/г, соответственно. Придерживаясь лучших мировых практик, «Базис» предоставляет услуги технической поддержки своим заказчикам. Так, по итогам 6 мес. 2026 г. доля выручки от лицензий и подписок составила 86%, техническая поддержка – 13%, а доля прочих услуг составила около 1%.

- Выручка **от флагманских продуктов**, включающих решения для серверной виртуализации и виртуализации рабочих мест, **выросла на 19%** за первое полугодие по отношению к аналогичному периоду прошлого года и **составила 1,72 млрд руб.** Доля флагманских продуктов в структуре выручки отчетного периода составила 68% (против 74% за аналогичный период 2025 г.).
- Выручка **от комплементарных решений**, дополняющих экосистему продуктов «Базиса», по итогам отчетного периода **увеличилась на 63% г/г до 0,8 млрд руб.** (против 0,5 млрд руб. по итогам 6 месяцев 2025 г.). В результате доля комплементарных продуктов в структуре выручки увеличилась с 25% годом ранее до 32% по итогам 1 полугодия 2026 г.

К комплементарным продуктам Группа относит ПО в области контейнеризации, резервного копирования, защиты виртуальных сред, автоматизированной миграции, а также программно-определяемых хранилищ (SDS) и сетей (SDN) и другие решения. По мнению Компании, рост доли комплементарных продуктов в выручке подтверждает устойчивый спрос на экосистемный подход «Базиса», а также способность дополнять основную линейку востребованными решениями и увеличивать ценность для клиентов.

Показатель OIBDA за II квартал 2026 год увеличился на 26% г/г, до 717 млн руб., благодаря чему данный показатель **за 6 месяцев 2026 года увеличился на 26% г/г, до 1,17 млрд руб.** Рост OIBDA обусловлен продолжающимся масштабированием бизнеса Группы, улучшением продуктового портфеля и фокусом на клиентоориентированность.

Рентабельность по OIBDA по итогам 6 месяцев 2026 года составила 46,5%, что ниже годового ориентира ~60% в силу особенности бизнес-модели Компании. Исторически около 70% годовой выручки формируется во втором полугодии, тогда как операционные расходы, влияющие на показатель OIBDA, распределяются более равномерно в течение года. На этом фоне рентабельность в начале года традиционно находится ниже среднегодовых значений. При этом Компания сохраняет высокие темпы роста по итогам 1-го полугодия 2026 года, что отражает устойчивый спрос на продукты и эффективность бизнес-модели.

Чистая денежная позиция (отрицательный чистый долг) составила **379 млн руб. на 30 июня 2026 г.** в сравнении с 1 478 млн руб. на 31 декабря 2025 года. Динамика показателя обусловлена особенностью вендорского бизнеса, для которого основная часть доходов и поступлений денежных средств характерно смещена на второе полугодие, а расходы более равномерно распределены внутри календарного года.

Отношение чистого долга к OIBDA LTM (за последние 12 месяцев) составило (0,1x) в отчетном периоде против (0,4x) на конец 2025 года.

Показатель OIBDAC вырос во II кв. 2026 г. до 375 млн руб. (+22% г/г), что обеспечило его **рост на 40%, до 517 млн руб., по итогам 6 месяцев 2026 года.**

Рентабельность по OIBDAC по результатам 6 мес. 2026 г. составила 20,5%, увеличившись на 1,5 п.п. в сравнении с аналогичным периодом 2025 года.

Чистая прибыль по итогам II кв. 2026 года выросла до 337 млн руб. (+6% г/г), благодаря чему этот показатель за 6 мес. 2026 г. вырос на 7% г/г и составил 469 млн руб.

Показатель NIS за II кв. 2026 г. вырос до 355 млн. руб. (+10% г/г), что обеспечило **рост по итогам 6 мес. 2026 г. на 25%, до 497 млн руб.** Такая динамика показателя соответствует планам Компании и учитывает финансирование стратегических проектов и операционной деятельности.

Рентабельность NIS по итогам 6 месяцев 2026 г. скорректировалась на 0,7 п.п., до 19,7% в сравнении с аналогичным периодом 2025 г.

Свободный денежный поток компании зафиксирован на уровне (181) млн руб. по итогам II квартала 2026 г., в результате чего этот показатель по итогам 6 месяцев 2026 года составил (1 151) млн руб. против 310 млн руб. годом ранее. Отрицательное значение FCF главным образом отражает изменение графика поступления денежных средств на фоне сохранения высокого уровня операционной эффективности. В 2025 году значимая часть платежей, которые ранее приходились на первый квартал следующего года, была получена в конце 2025 г. Это сместило пик инкассации на IV квартал 2025 г. и сделало сравнение первого полугодия 2026 года с аналогичным периодом прошлого года несопоставимым. Дополнительно на FCF повлияли плановые инвестиции в продуктовую разработку. Компания ожидает улучшения показателей оборотного капитала во втором полугодии 2026 г. по мере погашения дебиторской задолженности по контрактам, заключённым в конце 2025 г. и начале 2026 г.

В отчетном периоде Компания продолжила укреплять позицииⁱⁱ на рынке капитала и развивать продуктовую экосистему.

Развитие продуктового портфеля и корпоративные события:

В течение первого полугодия Компания последовательно развивала продуктовую экосистему; ключевые обновления коснулись следующих продуктов:

- Компания начала разработку собственного протокола Basis Connect для платформы виртуальных рабочих мест Basis Workplace — решение усиливает продуктовую экосистему и качество работы в VDI-инфраструктуре, включая ресурсоемкие сценарии.
- Представлен и обновлён до версии 2.4 конструктор платформенных сервисов Basis Automation Studio (часть Basis Dynamix Cloud Control) — продукт автоматизирует развертывание сложных ИТ-систем; новая версия добавляет интеграцию с Basis Virtual Security и гибкую ролевую модель.
- Обновлен флагманский Basis Workplace 3.3: нативная интеграция протокола Basis Connect, поддержка крупных распределенных инсталляций и программно-определяемых сетей Basis SDN.

ⁱⁱ В I полугодии 2026 года Базис возглавил рейтинг крупнейших разработчиков платформ виртуализации CNews по объему выручки Базис занял первое место в рейтинге крупнейших разработчиков платформ виртуализации, подготовленном CNews Analytics (рейтинг основан на величине выручки 2024 года). По оценке аналитиков, лидерство «Базиса» обусловлено расширением внедрений в корпоративном и государственном секторах, развитием экосистемы продуктов Компании и устойчивым спросом на отечественное инфраструктурное ПО, [пресс-релиз](#) на сайте Компании.

- Basis Digital Energy и Basis Virtual Security получили обновленные сертификаты ФСТЭК России — решения применимы в защищенных сегментах инфраструктуры (КИИ, ГИС, ИСПДн, АСУ ТП), что подтверждает зрелость продуктовой линейки в части ИБ.
- Подтверждена совместимость сервера ICL teamRAY с инструментами виртуализации Basis Dynamix Standard — развитие экосистемы отечественных совместимых решений.
- Техподдержка переведена на платформу «Диво» — повышена прозрачность сервисных процессов и заложена основа для дальнейшей автоматизации, включая интеграцию с собственным ИИ Компании.
- Вышли обновления Basis Dynamix Enterprise 4.6 (свыше 60 доработок, включая автобалансировку нагрузки), Basis Dynamix Cloud Control 5.5 и Basis SDN 1.2 с усиленной безопасностью.

Ключевые клиентские кейсы и технологические партнерства:

- В числе ключевых клиентских кейсов, Компания отмечает переход российского рейтингового агентства «Эксперт РА» на решения «Базис»: платформу Basis Workplace и СХД Basis SDS.
- «Базис», СберТех и Гистех начали совместную разработку конвейера безопасной разработки для платформы ГосТех. Решение позволит создавать, тестировать и сопровождать государственные информационные системы в сквозном импортонезависимом контуре.
- Компания подписала стратегическое соглашение о технологическом партнерстве с БФТ-Холдингом, разработчиком программных продуктов и заказных решений. Цель партнерства — расширить рынки присутствия компаний через продажу основных продуктов «Базиса»: Basis Dynamix и Basis Workplace.
- «Базис» и «Аквариус» заключили соглашение о стратегическом сотрудничестве для создания импортонезависимого программно-аппаратного комплекса виртуализации. Проект объединит программные решения «Базиса» и вычислительную инфраструктуру российского производителя.
- «Базис» стал технологическим участником проекта по развитию интеллектуальность системы учета электроэнергии Группы РусГидро. Участие «Базиса» в проекте позволило усилить инфраструктурную основу облачного контура, на котором работает одна из крупнейших в стране систем умного энергоучёта. Вся ИТ-инфраструктура проекта работает в облаке МегаФона GCloud, построенного на решениях «Базиса» - Basis Dynamix Enterprise и Basis Virtual Security.
- «Базис» и T2 запустили первое в России импортонезависимое телеком-облако на базе платформы Basis Dynamix. Решение обеспечивает работу функции PCF ядра мобильной сети, а в 2026 году планируется его масштабирование еще на 10 вычислительных центров оператора. Продукт получил премию «Импортозамещение года» от издания CNews.
- В апреле подписано соглашение о сотрудничестве с ФГУП «ГлавНИВЦ», которое позволит сформировать дополнительные возможности по использованию решений экосистемы «Базиса» при создании специализированных отраслевых продуктов для подведомственных организаций Управления делами Президента РФ.

Число активных клиентов Группы по итогам первых шести месяцев 2026 года составило 224 (+124% к аналогичному периоду прошлого года).

Инсталлированная база лицензий по итогам отчетного периода составила 156,4 млн шт., что на 18% больше результатов аналогичного периода прошлого года.

Дополнительные корпоративные события:

- Акции «Базиса» включены [в сектор РИИ](#) Московской биржи, что повышает инвестиционную привлекательность бумаг Компании.
- Обыкновенные акции Компании включены в Перечень ценных бумаг высокотехнологичного (инновационного) сектора экономики, что дает частным инвесторам возможность воспользоваться [льготой долгосрочного владения](#) уже после одного года непрерывного владения бумагами.
- Размещение акций Компании признано «[IPO года](#)» в рамках Russia IPO Awards, подтвердив значимость размещения для российского рынка капитала.
- Акции «Базиса» [включены](#) в базы расчета Индекса широкого рынка Московской Биржи MOEXVMI и Индекса информационных технологий MOEXIT, коэффициент free-float установлен на уровне 16,7%.
- Акционеры ПАО «ГК «БАЗИС» [утвердили выплату дивидендов](#) в размере 1,188 млрд руб. или 7,2 руб. на одну обыкновенную акцию.
- «Базис» выпустил свой [первый годовой отчет](#) в публичном статусе.
- «Базис» [открыл](#) офис в Санкт-Петербурге, который стал третьим собственным офисом компании на территории России (офисы «Базиса» присутствуют в Москве и Казани). Санкт-Петербург – один из ключевых регионов для дальнейшего роста компании.

¹ Выручка сегмента за вычетом операционных расходов (исключая амортизацию и обесценение основных средств и нематериальных активов и активов в форме права пользования; величину расходов по программам долгосрочной мотивации, возмещение по которым выражено акциями Группы, а не денежными средствами). Показатель OIBDA не является показателем финансовой деятельности по МСФО. Расчет показателя OIBDA Группой может отличаться от расчета аналогичного показателя другими компаниями, и поэтому он не может использоваться для сравнения одного предприятия с другим или для замены анализа операционных результатов Группы по МСФО

² Чистая прибыль за вычетом капитализированных расходов, увеличенная на величину расходов по программам долгосрочной мотивации, величину амортизации нематериальных активов.

³ OIBDA за вычетом капитализированных расходов (затрат на создание и приобретение нематериальных активов).

⁴ Денежные средства, остающиеся после осуществления операционной деятельности, капитальных вложений в нематериальные активы и основные средства.

⁵ Денежные средства и их эквиваленты за вычетом обязательств по аренде.

За дополнительной информацией обращайтесь:

Инвесторам:

Дмитрий Колесник

ir@basistech.ru

+7-916-736-48-27

СМИ:

Александр Попов

alvpopov@basistech.ru

+7-916-640-31-97

Справка о Компании

«Базис» – крупнейший разработчик ПО управления динамической инфраструктурой⁶ (ПО УДИ) в России по итогам 2024 г.⁷, лидер в крупнейшем сегменте рынка ПО УДИ – ПО виртуализации ИТ-инфраструктуры, включающем серверную виртуализацию и VDI. Также по результатам 2024 г. Группа является вторым крупнейшим игроком в сегменте ПО контейнеризации⁷.

В отчетном периоде Компания продолжила укреплять позиции на рынке капитала и развивать продуктовую экосистему. Дополнительным подтверждением лидерских позиций Компании стало первое место «Базиса» в рейтинге крупнейших разработчиков платформ виртуализации, подготовленном CNews Analytics по итогам 2024 года (рейтинг основан на величине выручки 2024 года). По оценке аналитиков, лидерство «Базиса» обусловлено расширением внедрений в корпоративном и государственном секторах, включая проекты с участием ВТБ, Газпромбанка, Т2 и платформы ГосТех, а также развитием экосистемы продуктов Компании и устойчивым спросом на отечественное инфраструктурное ПО⁸.

Группа предлагает широкой клиентской базе единственную на рынке экосистему ПО управления динамической ИТ-инфраструктурой корпоративного класса, которая позволяет комплексно проектировать, развертывать и эксплуатировать ИТ-системы любой сложности. Продуктовое предложение включает 10 решений, разработанных на собственной кодовой базе, а вся экосистема покрывает полный спектр потребностей корпоративных и государственных заказчиков, обеспечивая высокое соответствие функционалу мировых лидеров.

На сегодняшний день решения компании лежат в основе более 230 федеральных и региональных государственных информационных систем, и сервисов. Экосистема «Базис» обеспечивает соответствие инфраструктуры всем законодательным требованиям, формирует надежный и безопасный фундамент для устойчивого развития в условиях необходимости цифровизации и технологического суверенитета.

⁶ Динамическая ИТ-инфраструктура – это гибкая и настраиваемая ИТ-инфраструктура предприятия, которая может автоматически масштабироваться и адаптироваться к изменяющимся потребностям корпоративных заказчиков.

⁷ Согласно исследованию iKS-Consulting [«Рынок ПО управления динамической ИТ-инфраструктурой»](#), 2025.

⁸ «Базис» возглавил рейтинг крупнейших разработчиков платформ виртуализации CNews по объему выручки. [Новость](#) на сайте Группы.