



Хэдхантер объявляет финансовые результаты за 2 квартал 2024 года

16 августа 2024 года. МКПАО Хэдхантер (далее «мы», «Хэдхантер», «Компания» или «Группа») объявляет неаудированные финансовые результаты за три и шесть месяцев, закончившихся 30 июня 2024 г.

- Выручка за II квартал составила 9 821 млн рублей и выросла на 39,6% год к году
- Скорректированный показатель EBITDA составил 5 717 млн рублей или 58,2% от выручки
- Объем денежных средств на 30 июня составил 27 262 млн рублей
- Торги акциями МКПАО Хэдхантер на Московской Бирже стартуют 25 сентября

Дмитрий Сергиенков, генеральный директор МКПАО Хэдхантер:

«Мы продемонстрировали значительные темпы роста выручки несмотря на заметное замедление общей экономической деятельности. Это стало возможным за счет продолжающегося роста клиентской базы нашей платформы, а также увеличения потребления наших продуктов существующими клиентами. В этом квартале карьерную экосистему наших продуктов пополнила Сетка – приложение для профессионального нетворкинга на основе больших данных hh.ru и применения технологий искусственного интеллекта. Корпоративная реорганизации Компании вышла на финишную прямую и уже в сентябре на Московской Бирже начнут торговаться акции новой головной структуры Группы – МКПАО Хэдхантер. Следующее ключевое и ожидаемое для нас событие – возобновление дивидендных выплат, станет возможным по завершению процесса редомициляции Headhunter Group PLC в Россию, потенциально к концу текущего года».

Основные финансовые и операционные показатели

- Выручка во 2 квартале 2024 года выросла на 39,6% по сравнению с аналогичным периодом 2023 года в основном за счет роста средней выручки на клиента («ARPC») на фоне сохраняющегося высокого спроса и повышенной конкуренции за соискателей, а также увеличения количества платящих клиентов.
- Скорректированный показатель EBITDA во 2 квартале 2024 года вырос на 38,4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 5 717 млн рублей, а рентабельность скорректированного показателя EBITDA составила 58,2%.
- Скорректированный показатель Чистой прибыли во 2 квартале 2024 года вырос на 83,5% по сравнению с аналогичным периодом 2023 года и составил 5 520 млн рублей. Рост чистой прибыли обусловлен существенным ростом выручки, увеличением доходов от процентов по депозитам на фоне роста остатков денежных средств и процентной ставки, а также снижением расходов по налогу на прибыль в связи с применением льготной ставки для ИТ-компаний 0% с 1 января 2024 года. При этом чистая прибыль за квартал снизилась, в основном за счет валютной переоценки депозитов в иностранной валюте на фоне укрепления рубля.

в миллионах рублей	3 месяца, закончившихся 30 июня			6 месяцев, закончившихся 30 июня		
	2024	2023	Изменение	2024	2023	Изменение
Выручка	9 821	7 038	39,6%	18 449	12 590	46,5%
Выручка сегмента Россия ⁽¹⁾	8 968	6 459	38,9%	16 865	11 569	45,8%
Скорректированный показатель EBITDA ⁽²⁾	5 717	4 130	38,4%	10 749	7 176	49,8%
Рентабельность скорректированного показателя EBITDA, % ⁽²⁾	58,2%	58,7%	(0,5 п. п.)	58,3%	57,0%	1,3 п. п.
Чистая прибыль	2 283	3 044	(25,0%)	7 177	5 251	36,7%
Скорректированный показатель Чистой прибыли ⁽²⁾	5 520	3 008	83,5%	10 540	5 176	103,6%
Рентабельность скорректированного показателя Чистой прибыли, % ⁽²⁾	56,2%	42,7%	13,5 п. п.	57,1%	41,1%	16,0 п. п.

(1) Показатель включает в себя выручку наших операционных сегментов «Россия (hh.ru)» и «Россия (Зарплата.ru)».

(2) Показатели «Скорректированный показатель EBITDA», «Рентабельность скорректированного показателя EBITDA», «Скорректированный показатель Чистой прибыли» и «Рентабельность скорректированного показателя Чистой прибыли» не предусмотрены МСФО. Описание указанных показателей и их сопоставление с ближайшими финансовыми показателями по МСФО приведены в разделе «Использование финансовых показателей, не относящихся к МСФО» и других разделах настоящего пресс-релиза.

Краткий обзор квартала

- Количество клиентов из сегмента малого и среднего бизнеса продолжило показывать положительную динамику во 2 квартале, достигнув 293 тысяч – рекордный показатель за всю историю Компании. На положительную динамику повлияли в равной степени рост проникновения в регионах России и расширение клиентской базы в Москве и Санкт-Петербурге. Среднее количество активных вакансий в течение 2 квартала 2024 года увеличилось до рекордных 1,6 млн ежедневно. Мы наблюдаем стабилизацию ключевых операционных показателей в течение этого года, однако отмечаем некоторое замедление темпов прироста на фоне резкого оживления рынка в середине 2023 года.
- Во 2 квартале произошел ряд значимых продуктовых релизов – запустили возможность звонков рекрутера соискателям в интерфейсе hh.ru, внедрили новый флоу поднятия вакансии, и расширили профиль соискателя. Продолжаем развивать инструменты мэтчинга и алгоритмов машинного ранжирования в поисковой выдаче. Активно инвестируем в рост пользовательской базы на нашей платформе для обеспечения необходимой эффективности клиентам.
- Сетка стала доступна для всех желающих в июне. На данный момент в Сетке более 100 тысяч зарегистрированных пользователей. В ближайшее время в Сетке будет запущена новая функциональность, которая будет помогать еще лучше удерживать и привлекать аудиторию: новостные ленты сеток, улучшения для основного рекомендательного алгоритма постов, закрытые сообщества, реакции, статистика ролей по просмотрам постов и многое другое.
- Мы активно продвигаемся по ранее объявленному плану корпоративной реорганизации. В августе Хэдхантер получил листинг на Московской Бирже и инициировал второй этап обмена. Ожидается, что торги уже новой публичной компании Группы будут запущены 25 сентября.

Корпоративная деятельность и события после отчётной даты

14 августа Хэдхантер сообщил о запуске второго этапа корпоративной реструктуризации, в рамках которого владельцы обыкновенных акций и депозитарных расписок Headhunter Group PLC смогут принять участие в дополнительном размещении обыкновенных акций Компании. Ожидается что процесс обмена будет завершен 24 сентября, а уже 25 сентября будут запущены торги акциями МКПАО Хэдхантер.

Депозитарные расписки Headhunter Group PLC будут делистингованы с Московской биржи по завершению процесса обмена в соответствии с ранее объявленным планом корпоративной реструктуризации.

Завершающим этапом реструктуризации станет редомициляция Headhunter Group PLC в Россию и возобновление дивидендах выплат.

Обзор выручки по продуктам и сегментам

Наша выручка во 2 квартале 2024 года выросла на 39,6% по сравнению с аналогичным периодом 2023 года и составила 9 821 млн рублей.

Рост выручки в сегменте «Крупные клиенты» составил 46,8% и, в основном, обусловлен увеличением ARPC на 36,0% на фоне роста потребления наших услуг, вызванного повышенным спросом на кандидатов в сочетании с дефицитом соискателей, и роста средней стоимости услуг.

Выручка в сегменте «Малые и средние клиенты» выросла на 31,5% по отношению к аналогичному периоду прошлого года за счет роста ARPC на 24,9% на фоне роста потребления услуг и увеличения средней стоимости услуг, а также роста количества платящих клиентов на 5,3%, благодаря активизации деятельности наших клиентов по подбору персонала и продвижению на рынке труда.

В таблице ниже представлена выручка в разрезе продуктов за указанные периоды:

в миллионах рублей	3 месяца, закончившихся 30 июня			6 месяцев, закончившихся 30 июня		
	2024	2023	Изменение	2024	2023	Изменение
Пакетные подписки	2 446	1 750	39,7%	4 625	3 245	42,5%
Доступ к базе соискателей	1 621	1 289	25,7%	3 087	2 289	34,9%
Объявления о вакансиях	4 724	3 352	40,9%	8 841	5 902	49,8%
Дополнительные услуги	1 030	647	59,5%	1 896	1 154	64,3%
Итого выручка	9 821	7 038	39,6%	18 449	12 590	46,5%

В таблице ниже приведены сведения о нашей выручке, количестве платящих клиентов и ARPC за обозначенные отчетные периоды с разбивкой по типам клиентов и регионам:

	3 месяца, закончившихся 30 июня			6 месяцев, закончившихся 30 июня		
	2024	2023	Изменение	2024	2023	Изменение
Выручка (в миллионах рублей)						
Крупные клиенты в России	3 431	2 336	46,8%	6 382	4 241	50,5%
Москва и Санкт-Петербург	2 418	1 676	44,3%	4 510	3 052	47,7%
Остальные российские регионы	1 013	660	53,3%	1 872	1 189	57,5%
Малые и средние клиенты в России	5 116	3 890	31,5%	9 690	6 904	40,4%
Москва и Санкт-Петербург	2 778	2 064	34,6%	5 266	3 660	43,9%
Остальные российские регионы	2 338	1 826	28,0%	4 424	3 244	36,4%
Прочие клиенты в России	421	233	81,1%	793	424	87,1%
Прочие сегменты	853	579	47,3%	1 584	1 021	55,1%
Выручка, итого	9 821	7 038	39,6%	18 449	12 590	46,5%
Количество платящих клиентов						
Крупные клиенты в России	14 447	13 375	8,0%	15 286	14 311	6,8%
Москва и Санкт-Петербург	6 507	5 987	8,7%	6 885	6 429	7,1%
Остальные российские регионы	7 940	7 388	7,5%	8 401	7 882	6,6%
Малые и средние клиенты в России	293 110	278 260	5,3%	398 825	359 451	11,0%
Москва и Санкт-Петербург	108 739	99 554	9,2%	146 793	128 745	14,0%
Остальные российские регионы	184 371	178 706	3,2%	252 032	230 706	9,2%
Прочие клиенты в России	1 118	959	16,6%	1 640	1 389	18,1%
Прочие сегменты	26 934	23 344	15,4%	36 033	31 397	14,8%
Общее количество платящих клиентов	335 609	315 938	6,2%	451 784	406 548	11,1%
ARPC (в рублях)						
Крупные клиенты в России	237 457	174 661	36,0%	417 528	296 359	40,9%
Москва и Санкт-Петербург	371 542	279 864	32,8%	654 995	474 799	38,0%
Остальные российские регионы	127 572	89 408	42,7%	222 912	150 813	47,8%
Малые и средние клиенты в России	17 456	13 979	24,9%	24 296	19 206	26,5%
Москва и Санкт-Петербург	25 552	20 729	23,3%	35 873	28 431	26,2%
Остальные российские регионы	12 681	10 219	24,1%	17 553	14 058	24,9%
Прочие сегменты, итого	31 663	24 807	27,6%	43 967	32 534	35,1%

Операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)

За 2 квартал 2024 года операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации) выросли на 63,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составили 5 041 млн рублей.

В таблице ниже приведены сведения о наших операционных затратах и расходах (без учета износа и амортизации) за обозначенные отчетные периоды:

в миллионах рублей	3 месяца, закончившихся 30 июня			6 месяцев, закончившихся 30 июня		
	2024	2023	Изменение	2024	2023	Изменение
Расходы на персонал	(2 867)	(1 721)	66,7%	(4 715)	(3 247)	45,2%
Маркетинговые расходы	(1 249)	(750)	66,4%	(2 443)	(1 391)	75,6%
<i>Прочие общие и административные расходы:</i>						
Оплата услуг субподрядчиков и прочие издержки, связанные с оказанием услуг	(257)	(166)	54,9%	(434)	(296)	46,4%
Аренда и содержание офисов	(155)	(111)	39,5%	(292)	(203)	44,3%
Профессиональные услуги	(341)	(201)	69,7%	(465)	(362)	28,2%
Расходы на страхование	(37)	(33)	11,5%	(37)	(65)	(42,7%)
Хостинг и прочие расходы на обслуживание веб-сайта	(41)	(36)	14,1%	(82)	(68)	20,0%
Прочие операционные расходы	(94)	(72)	29,3%	(286)	(122)	135,4%
Операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)	(5 041)	(3 090)	63,1%	(8 754)	(5 754)	52,1%

Расходы на персонал

Во 2 квартале 2024 года расходы на персонал выросли на 1 147 млн рублей или 66,7% по сравнению с аналогичным периодом 2023 года, что связано, прежде всего с ростом численности персонала на 330 человек (преимущественно, в командах продаж, разработки и продуктов), индексацией заработной платы сотрудников, расходами по новой программе долгосрочного премирования ключевого персонала, а также выплатой прочих премий и вознаграждений персоналу. Указанные факторы были частично компенсированы снижением расходов по социальным взносам в результате применения льготной ставки для ИТ-компаний 7,6% с 1 января 2024 года.

Маркетинговые расходы

Во 2 квартале 2024 года маркетинговые расходы выросли на 498 млн рублей, или на 66,4% по сравнению с аналогичным периодом 2023 года, что связано с ростом расходов сегмента «Россия» в соответствии с нашей маркетинговой стратегией, а также с разным распределением наших расходов на маркетинг внутри года.

Прочие общие и административные расходы

Основными статьями прочих общих и административных расходов являются расходы на профессиональные услуги, страхование, а также на аренду и содержание офисов. Во 2 квартале 2024 года совокупные прочие общие и административные расходы выросли на 305 млн рублей или 49,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, преимущественно за счет роста расходов на консультационные услуги, а также услуги субподрядчиков в нашем сегменте «Россия» на фоне роста выручки и роста расходов на обслуживающие ИТ-системы.

Расходы по налогу на прибыль

В 2 квартале 2024 года расходы по налогу на прибыль снизились до 315 млн рублей против 1 007 млн рублей во 2 квартале 2023 года. Эффективная налоговая ставка снизилась с 24,9% во 2 квартале 2023 года до 12,1% во 2 квартале 2024 года в связи с применением льготной ставки для ИТ-компаний с 1 января 2024 года.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ, НЕ ОТНОсяЩИХСЯ К МСФО

В качестве дополнения к нашей консолидированной финансовой отчетности, подготовленной в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее – "МСФО"), изданными Советом по международным стандартам бухгалтерского учета (далее – "Совет по МСБУ"), мы представляем следующие финансовые показатели, не предусмотренные МСФО¹: «Скорректированный показатель EBITDA», «Скорректированный показатель Чистой прибыли», «Рентабельность скорректированного показателя EBITDA», «Рентабельность скорректированного показателя Чистой прибыли», «Скорректированные операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)», «Чистый оборотный капитал» и «Чистые денежные средства». Указанные финансовые показатели не должны рассматриваться изолированно, а также не заменяют собой и не главенствуют над финансовой информацией, подготовленной и представленной в соответствии с МСФО. Более подробные сведения о таких финансовых показателях, не предусмотренных МСФО, см. в таблицах «Сопоставление финансовых показателей, не предусмотренных МСФО, с ближайшими сопоставимыми финансовыми показателями по МСФО», в том числе после сопроводительных таблиц с финансовыми показателями. Мы используем ряд финансовых показателей, не предусмотренных МСФО, и определяем их следующим образом:

- «Скорректированный показатель EBITDA» – чистая прибыль/(чистый убыток) плюс: (1) расходы по налогу на прибыль; (2) чистые процентные (доходы)/расходы; (3) износ и амортизация; (4) расходы, связанные с вознаграждением с расчетами долевыми инструментами; (5) убыток/(доход) от депозитария; (6) чистая (прибыль)/убыток от курсовых разниц; (7) доля в (прибыли)/убытке от инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (8) прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок; (9) обесценение гудвила; (10) обесценение инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (11) изменение резервов для уплаты налогов и связанных с этим компенсационных активов, признаваемых по итогам объединения бизнеса; (12) убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (13) расходы, связанные с приобретением доли в дочерней компании и (14) прибыль по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток.
- «Скорректированный показатель Чистой прибыли» – чистая прибыль/(чистый убыток) плюс: (1) расходы, связанные с вознаграждением с расчетами долевыми инструментами; (2) убыток/(доход) от депозитария; (3) чистая (прибыль)/убыток от курсовых разниц; (4) доля в (прибыли)/убытке от инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (5) прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок; (6) обесценение гудвила; (7) обесценение инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (8) амортизация нематериальных активов, признанных при приобретении нашего правопреемника; (9) налоговый эффект на корректировки; (10) изменение резервов для уплаты налогов и связанных с этим компенсационных активов, признаваемых по итогам объединения бизнеса; (11) убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (12) прибыль по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток; (13) расходы, связанные с приобретением доли в дочерней компании и (14) налог на сверхприбыль.
- «Рентабельность скорректированного показателя EBITDA» – Скорректированный показатель EBITDA, разделенный на Выручку.
- «Рентабельность скорректированного показателя Чистой прибыли» – Скорректированный показатель Чистой прибыли, разделенный на Выручку.
- «Скорректированные операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)» – операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации) плюс: (1) расходы, связанные с вознаграждением с расчетами долевыми инструментами; и (2) прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок.
- «Чистый оборотный капитал» – сумма: (1) статьи «Торговая и прочая дебиторская задолженность»; (2) статьи «Расходы будущих периодов и прочие оборотные активы»; и (3) статьи «Займы выданные» минус сумма: (1) статьи «Договорные обязательства (краткосрочная часть)»; (2) статьи «Торговая и прочая кредиторская задолженность (краткосрочная часть)»; и (3) статьи «Прочие краткосрочные обязательства».
- «Чистые денежные средства» – сумма краткосрочной и долгосрочной частей статьи «Кредиты и займов» минус «Денежные средства и их эквиваленты» и «Краткосрочные инвестиции».

¹ Обозначает Международные стандарты финансовой отчетности, изданные Советом по международным стандартам бухгалтерского учета (далее – «Совет по МСБУ»).

Неаудированный сокращенный консолидированный промежуточный отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе

(в тыс. руб., кроме сумм, указанных в расчете на одну акцию)

	За три месяца, закончившихся 30 июня		За 6 месяцев, закончившихся 30 июня	
	2024	2023	2024	2023
Выручка	9 821 275	7 037 721	18 449 332	12 590 063
Операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)	(5 040 637)	(3 090 232)	(8 753 640)	(5 753 700)
Износ и амортизация	(291 812)	(291 105)	(573 611)	(581 173)
Финансовые доходы	418 812	191 702	961 126	305 950
Финансовые расходы	(142 142)	(154 432)	(289 623)	(321 106)
Изменение обязательств по пут-опционам перед неконтролирующими участниками дочерних компаний	(47 738)	(45 599)	(105 064)	(94 103)
Чистый (убыток)/ прибыль от курсовых разниц	(1 764 045)	496 062	(1 714 898)	873 262
Прочие доходы	6 344	2 557	10 168	26 361
Доля в убытках объектов инвестиций, учитываемых методом долевого участия (за вычетом налога на прибыль)	(907)	(9 022)	(3 569)	(23 462)
Убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия	—	(86 768)	—	(86 768)
Расходы, связанные с приобретением неконтролирующей доли участия в дочерней компании	(361 191)	—	(361 191)	—
Прибыль до налогообложения	2 597 959	4 050 884	7 619 030	6 935 324
Расходы по налогу на прибыль	(314 806)	(1 007 358)	(442 400)	(1 684 288)
Чистая прибыль за период	2 283 153	3 043 526	7 176 630	5 251 036
<i>Причитающаяся:</i>				
Собственникам Компании	1 594 872	2 025 880	5 108 512	3 500 746
Держателям неконтролирующих долей	688 281	1 017 646	2 068 118	1 750 290
Прочий совокупный доход				
<i>Статьи, которые были или могут быть впоследствии реклассифицированы в прибыль или убыток:</i>				
Курсовые разницы при пересчете показателей иностранных подразделений из других валют	(2 708)	61 840	25 062	133 712
Общий совокупный доход (за вычетом налогов)	2 280 445	3 105 366	7 201 692	5 384 748
<i>Причитающийся:</i>				
Собственникам Компании	1 592 190	2 064 105	5 119 984	3 577 806
Держателям неконтролирующих долей	688 255	1 041 261	2 081 708	1 806 942
Прибыль в расчете на акцию				
Базовая (в руб. в расчете на акцию)	43,33	59,80	139,46	103,33
Разводненная (в руб. в расчете на акцию)	43,19	59,80	139,23	103,33

Неаудированный сокращенный консолидированный промежуточный отчет о финансовом положении по состоянию на

(в тыс. руб.)	30 июня 2024 года	31 декабря 2023 года
Внеоборотные активы		
Гудвил	9 989 819	10 010 625
Нематериальные активы	1 682 465	1 974 308
Основные средства	658 947	651 200
Инвестиции, учитываемые методом долевого участия	14 086	103 485
Активы в форме права пользования	325 351	340 145
Отложенные налоговые активы	77 264	82 981
Прочие финансовые активы	315 693	165 317
Прочие внеоборотные активы	34 181	39 231
Итого внеоборотные активы	13 097 806	13 367 292
Оборотные активы		
Торговая и прочая дебиторская задолженность	338 207	347 675
Займы выданные	15 865	15 869
Расходы будущих периодов и прочие оборотные активы	255 837	350 495
Краткосрочные инвестиции	100 000	67 939
Денежные средства и их эквиваленты	27 262 266	22 596 051
Итого оборотные активы	27 972 175	23 378 029
Итого активы	41 069 981	36 745 321
Капитал		
Уставный капитал	36 804	10
Резерв по выплатам на основе акций	767 820	–
Резерв курсовых разниц при пересчете из других валют	13 659	2 187
Нераспределенная прибыль	18 426 680	12 475 006
Итого капитал, причитающийся собственникам Компании	19 244 963	12 477 203
Неконтролирующие доли участия	7 803 435	7 123 323
Итого капитал	27 048 398	19 600 526
Долгосрочные обязательства		
Кредиты и займы	–	2 658 780
Обязательства по аренде	187 028	202 847
Отложенные налоговые обязательства	244 380	253 430
Обязательства по договору	75 898	70 188
Резервы	16 009	22 536
Итого долгосрочные обязательства	523 315	3 207 781
Краткосрочные обязательства		
Обязательства по договору (краткосрочная часть)	8 636 046	8 558 834
Торговая и прочая кредиторская задолженность (краткосрочная часть)	3 681 855	3 417 972
Кредиты и займы (краткосрочная часть)	4 753	484 816
Обязательства по аренде (краткосрочная часть)	166 943	149 466
Обязательства по текущему налогу на прибыль	245 072	521 928
Резервы (краткосрочная часть)	763 599	579 448
Прочие краткосрочные обязательства	–	224 550
Итого краткосрочные обязательства	13 498 268	13 937 014
Итого обязательства	14 021 583	17 144 795
Итого капитал и обязательства	41 069 981	36 745 321

Неаудированный сокращенный консолидированный промежуточный отчет о движении денежных средств за 6 месяцев месяца, закончившихся

(в тыс. руб.)

	30 июня 2024 года	30 июня 2023 года
ОПЕРАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ:		
Чистая прибыль за период	7 176 630	5 251 036
<i>С учетом корректировок на неденежные статьи и статьи, не влияющие на денежный поток от операционной деятельности:</i>		
Износ и амортизация	573 611	581 173
Финансовые (доходы)/ расходы, нетто	(671 503)	15 156
Чистый убыток/(прибыль) от курсовых разниц	1 714 898	(873 262)
Расходы, связанные с приобретением неконтролирующей доли участия в дочерней компании	361 191	—
Убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия	—	86 768
Изменение обязательств по пут-опционам перед неконтролирующими участниками дочерних компаний	105 064	94 103
Прочие неденежные статьи	(3 768)	(5 458)
Долгосрочные программы мотивации	1 206 786	427 432
Доля в убытках объектов инвестиций, учитываемых методом долевого участия (за вычетом налога на прибыль)	3 569	23 462
Расходы по налогу на прибыль	442 400	1 684 288
<i>Изменения:</i>		
Изменение торговой дебиторской задолженности, расходов будущих периодов и прочих оборотных и внеоборотных активов	74 565	(89 644)
Изменение договорных обязательств	129 400	163 288
Изменение торговой и прочей кредиторской задолженности	(192 975)	456 196
Изменение резервов	43 524	30 719
Изменение прочих обязательств	—	(17 056)
Потоки денежных средств от операционной деятельности до уплаты налога на прибыль и процентов	10 963 392	7 828 201
Уплаченный налог на прибыль	(718 630)	(1 538 137)
Проценты уплаченные	(340 728)	(382 763)
Чистый поток денежных средств от операционной деятельности	9 904 034	5 907 301
ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ:		
Денежные средства в составе приобретенных дочерних компаний	—	19 884
Оплата отложенного возмещения при приобретении дочерних компаний	—	(66 880)
Приобретение нематериальных активов	(128 718)	(97 255)
Приобретение основных средств	(73 710)	(56 498)
Инвестиции в краткосрочные депозиты	(100 000)	—
Поступления по краткосрочным депозитам	60 000	—
Проценты полученные	869 832	198 479
Чистые денежные средства полученные от/ (использованные в) инвестиционной деятельности	627 404	(2 270)
ФИНАНСОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ:		
Приобретение неконтролирующих долей участия	(50 000)	—
Полученные банковские кредиты и иные займы	—	6 200
Выплаты по банковским кредитам и иным займам	(3 036 184)	(371 047)
Погашение облигаций	—	(1 702 472)
Оплата обязательств по аренде	(74 306)	(77 039)
Дивиденды, выплаченные держателям неконтролирующих долей участия	(310 200)	(131 517)
Оплата обязательств, связанных с приобретением неконтролирующей доли участия в дочерней компании	(681 223)	(23 742)
Чистые денежные средства, использованные в финансовой деятельности	(4 151 913)	(2 299 617)
Чистое увеличение денежных средств и их эквивалентов	6 379 525	3 605 414
Денежные средства и их эквиваленты (на начало периода)	22 596 051	9 348 691
Величина влияния изменений курса иностранной валюты	(1 713 310)	1 057 085
Денежные средства и их эквиваленты (на конец периода)	27 262 266	14 011 190

Сопоставление финансовых показателей, не предусмотренных МСФО, с ближайшими сопоставимыми показателями по МСФО:

Сопоставление показателей «EBITDA» и «Скорректированный показатель EBITDA» с показателем «Чистая прибыль», который является ближайшим сопоставимым финансовым показателем по МСФО:

(в тыс. руб.)	За три месяца, закончившихся		За 6 месяцев, закончившихся 30 июня	
	30 июня		закончившихся 30 июня	
	2024 г.	2023 г.	2024 г.	2023 г.
Чистая прибыль	2 283 153	3 043 526	7 176 630	5 251 036
С корректировкой на нижеследующее:				-
Расходы по налогу на прибыль	314 806	1 007 358	442 400	1 684 288
Чистые процентные (доходы)/ расходы	(300 634)	28 047	(596 310)	80 473
Износ и амортизация	291 812	291 105	573 611	581 173
EBITDA	2 589 137	4 370 036	7 596 331	7 596 970
С корректировкой на нижеследующее:				
Вознаграждение с расчетами долевыми инструментами, включая социальные налоги ⁽¹⁾	836 804	143 843	944 762	294 628
Убыток/(доход) от депозитария ⁽²⁾	—	576	—	(17 057)
Чистый убыток/(прибыль) от курсовых разниц, нетто ⁽³⁾	1 764 045	(496 062)	1 714 898	(873 262)
Убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия ⁽⁴⁾	—	86 768	—	86 768
Убыток/(прибыль) по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток, нетто ⁽⁵⁾	23 964	(65 317)	(75 193)	(65 317)
Доля в убытках объектов инвестиций, учитываемых методом долевого участия ⁽⁶⁾	907	9 022	3 569	23 462
Расходы, связанные с приобретением неконтролирующей доли участия в дочерней компании ⁽⁷⁾	361 191	—	361 191	—
Прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок ⁽⁸⁾	141 006	80 798	202 951	129 846
Скорректированный показатель EBITDA	5 717 054	4 129 664	10 748 509	7 176 038

- (1) Отражает неденежные расходы, относящиеся к вознаграждениям с расчетами долевыми инструментами, предоставленными в соответствии с долгосрочными программами мотивации (далее – «ДПМ»), а также составляющими часть компенсационного пакета членов Совета директоров.
- (2) Отражает суммы, которые мы получили от депозитария наших Американских депозитарных расписок (далее – «АДР») согласно Депозитарному договору.
- (3) Отражает прибыль или убыток от курсовых разниц, не характеризующих нашу основную деятельность.
- (4) Отражает прибыль или убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия. В частности, в 2023 году мы признали убыток в размере 87 млн рублей от переоценки, ранее принадлежавшей нам доли в уставном капитале ООО «Дрим Джоб» по справедливой стоимости на дату получения контроля.
- (5) Отражает прибыль или убыток по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток.
- (6) Отражает долю в прибыли или убытке от инвестиций, оцениваемых методом долевого участия.
- (7) Отражает прочий неоперационный расход, связанный с приобретением неконтролирующей доли участия в дочерней компании в Беларуси.
- (8) Отражает затраты, понесенные в связи с потенциальными финансовыми и стратегическими сделками, которые не относятся к нашей основной операционной деятельности.

Сопоставление показателя «Скорректированный показатель Чистой прибыли» с показателем «Чистая прибыль», который является ближайшим сопоставимым финансовым показателем по МСФО:

(в тыс. руб.)	За три месяца, закончившихся 30 июня		За 6 месяцев, закончившихся 30 июня	
	2024	2023	2024	2023
	2 283 153	3 043 526	7 176 630	5 251 036
Чистая прибыль				
С корректировкой на нижеследующее:				
Вознаграждение с расчетами долевыми инструментами, включая социальные налоги ⁽¹⁾	836 804	143 843	944 762	294 628
Убыток/(доход) от депозитария ⁽²⁾	—	576	—	(17 057)
Чистый убыток/(прибыль) от курсовых разниц ⁽³⁾	1 764 045	(496 062)	1 714 898	(873 262)
Убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия ⁽⁴⁾	—	86 768	—	86 768
Убыток/(прибыль) по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток ⁽⁵⁾	23 964	(65 317)	(75 193)	(65 317)
Доля в убытках от инвестиций, учитываемых методом долевого участия ⁽⁶⁾	907	9 022	3 569	23 462
Расходы, связанные с приобретением неконтролирующей доли участия в дочерней компании ⁽⁷⁾	361 191	—	361 191	—
Прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок ⁽⁸⁾	141 006	80 798	202 951	129 846
Амортизация нематериальных активов, признанных при приобретении у нашего правопреемника ⁽⁹⁾	103 947	103 947	207 894	207 894
Налоговый эффект на корректировке ⁽¹⁰⁾	5 104	101 113	3 105	137 748
Скорректированная чистая прибыль	5 520 121	3 008 214	10 539 807	5 175 746

- (1) Отражает неденежные расходы, относящиеся к вознаграждениям с расчетами долевыми инструментами, предоставленными в соответствии с долгосрочными программами мотивации (далее – «ДПМ»), а также составляющими часть компенсационного пакета членов Совета директоров.
- (2) Отражает суммы, которые мы получили от депозитария наших АДР согласно Депозитарному договору.
- (3) Отражает прибыль или убыток от курсовых разниц, не характеризующих нашу основную деятельность.
- (4) Отражает прибыль или убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия. В частности, в 2023 году мы признали убыток в размере 87 млн рублей от переоценки, ранее принадлежавшей нам доли в уставном капитале ООО «Дрим Джоб» по справедливой стоимости на дату получения контроля.
- (5) Отражает прибыль или убыток по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток.
- (6) Отражает долю в прибыли или убытке от инвестиций, оцениваемых методом долевого участия.
- (7) Отражает прочий неоперационный расход, связанный с приобретением неконтролирующей доли участия в дочерней компании в Беларуси.
- (8) Отражает затраты, понесенные в связи с потенциальными финансовыми и стратегическими сделками, которые не относятся к нашей основной операционной деятельности.
- (9) В результате приобретения 100% акций HeadHunter FSU Limited, правопреемника Группы, в 2016 году мы признали следующие нематериальные активы: (i) товарный знак и доменные имена на сумму 1 634 306 тыс. рублей; (ii) базы клиентов на сумму 2 064 035 тыс. рублей; и (iii) базу резюме на сумму 618 601 тыс. рублей. Срок полезного использования указанных активов составляет, соответственно, 10 лет, 5-10 лет и 10 лет. Мы считаем, что приобретение нашего правопреемника не связано с операционной деятельностью Группы, поскольку оно относится к первоначальному прямому инвестированию в Группу до проведения IPO.
- (10) Отражает налог на прибыль, которым облагаются включенные в налоговую базу или подлежащие вычету корректировки, описанные выше.

Сопоставление показателя «Скорректированные операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)» с показателем «Операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)», который является ближайшим сопоставимым финансовым показателем по МСФО:

За три месяца, закончившиеся 30 июня 2024 года				
(в тыс. руб.)	Расходы на персонал	Маркетинговые расходы	Прочие общие и административные расходы	Итого
Операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)	(2 867 473)	(1 248 939)	(924 225)	(5 040 637)
С корректировкой на нижеследующее:				
Вознаграждение с расчетами долевыми инструментами ⁽¹⁾	836 804	—	—	836 804
Прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок ⁽²⁾	—	—	141 006	141 006
Скорректированные операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)	(2 030 669)	(1 248 939)	(783 219)	(4 062 827)

За три месяца, закончившиеся 30 июня 2023 года				
(в тыс. руб.)	Расходы на персонал	Маркетинговые расходы	Прочие общие и административные расходы	Итого
Операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)	(1 720 589)	(750 460)	(619 183)	(3 090 232)
С корректировкой на нижеследующее:				
Вознаграждение с расчетами долевыми инструментами ⁽¹⁾	143 843	—	—	143 843
Прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок ⁽²⁾	—	—	80 798	80 798
Скорректированные операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)	(1 576 746)	(750 460)	(538 385)	(2 865 591)

(1) Отражает неденежные расходы, относящиеся к вознаграждениям с расчетами долевыми инструментами, предоставленными в соответствии с долгосрочными программами мотивации (далее – «ДПМ»), а также составляющими часть компенсационного пакета членов Совета директоров.

(2) Отражает затраты, понесенные в связи с потенциальными финансовыми и стратегическими сделками, которые не характеризуют результаты нашей основной деятельности.

Мы полагаем, что показатель «Чистый оборотный капитал» полезен для оценки нашей способности обслуживать задолженность, финансировать новые инвестиционные проекты, выплачивать дивиденды нашим акционерам, а также для оценки наших потребностей в оборотном капитале.

В таблице ниже представлен расчет нашего показателя «Чистый оборотный капитал»:

(в тыс. руб.)	По состоянию на	
	30 июня 2024 г.	31 декабря 2023 г.
Торговая и прочая дебиторская задолженность	338 207	347 675
Расходы будущих периодов и прочие оборотные активы	255 837	350 495
Займы выданные	15 865	15 869
Обязательства по договору (краткосрочная часть)	(8 636 046)	(8 558 834)
Торговая и прочая кредиторская задолженность (краткосрочная часть)	(3 681 855)	(3 417 972)
Прочие краткосрочные обязательства	–	(224 550)
Чистый оборотный капитал	(11 707 992)	(11 487 317)

С нашей точки зрения, показатель «Чистые денежные средства» имеет важное значение для оценки нашей способности погашать имеющуюся задолженность. В таблице ниже представлен расчет нашего показателя «Чистые денежные средства»:

(в тыс. руб.)	По состоянию на	
	30 июня 2024 г.	31 декабря 2023 г.
Кредиты и займы	–	(2 658 780)
Кредиты и займы (краткосрочная часть)	(4 753)	(484 816)
Денежные средства и их эквиваленты	27 262 266	22 596 051
Краткосрочные инвестиции	100 000	67 939
Чистые денежные средства	27 357 513	19 520 394

Ниже приведен расчет Скорректированного показателя EBITDA за последние 12 месяцев по состоянию на 30 июня 2024 года:

(в тыс. руб.)	
Скорректированный показатель EBITDA за год, закончившийся 31 декабря 2023 г.	17 378 334
минус Скорректированный показатель EBITDA за 6 месяцев, закончившихся 30 июня 2023 г.	(7 176 038)
плюс Скорректированный показатель EBITDA за 6 месяцев, закончившихся 30 июня 2024 г.	10 748 509
Скорректированный показатель EBITDA за последние 12 месяцев по состоянию на 30 июня 2024 г.	20 950 805

ОГОВОРКА ОБ ОГРАНИЧЕНИИ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Ничто в настоящем пресс-релизе не является и не должно рассматриваться как заявления прогнозного характера, в том числе в отношении будущих событий и финансовых показателей Компании.

Любые оценочные суждения в настоящем пресс-релизе (в частности, заявления, сопровождающиеся фразами «Мы полагаем» и «С нашей точки зрения») основаны на текущих ожиданиях и оценках менеджмента Компании. Такие суждения не являются гарантиями или руководством к действию, и обусловлены рядом факторов и соображений, которые могут быть известны или неизвестны на дату публикации настоящего пресс-релиза.

В результате появления новых или изменения существующих событий и факторов, оценочные суждения могут существенно отличаться от фактических обстоятельств, которые могут сформироваться в будущем. Любые оценочные суждения представляют собой оценки менеджмента Компании на дату настоящего пресс-релиза. Несмотря на то, что менеджмент Компании может скорректировать в будущем оценочные суждения, такое изменение является правом, а не обязанностью Компании. Соответственно, любые оценочные суждения актуальны (с учетом приведенных выше оговорок) только на дату настоящего пресс-релиза и не могут рассматриваться как прогнозы Компании на любую последующую дату.

Данный пресс-релиз включает некоторые финансовые показатели, не предусмотренные МСФО. Указанные финансовые показатели не должны рассматриваться изолированно, а также не заменяют собой и не главенствуют над финансовой информацией, подготовленной и представленной в соответствии с МСФО. Следует принимать во внимание, что представление Компанией финансовых показателей, не предусмотренных МСФО, может быть несопоставимо с аналогично названными показателями, используемыми другими компаниями, которые могут определяться и рассчитываться по-другому. При анализе финансовых показателей, не предусмотренных МСФО, необходимо учитывать ряд особенностей и рисков, присущих таким показателями, при необходимости, проконсультировавшись с соответствующими профессиональными консультантами.

Товарные знаки, используемые в настоящем пресс-релизе, являются собственностью их владельцев и используются только в справочных целях.