

Хэдхантер объявляет финансовые результаты за 2 квартал 2026 года

14 августа 2026 года. МКПАО «Хэдхантер» (МОЕХ: HEAD; далее «мы», «Хэдхантер», «Компания» или «Группа») объявляет неаудированные финансовые результаты за второй квартал 2026 года.

Основные финансовые и операционные показатели

- 01

Выручка Группы во 2-м квартале 2026 года составила 10 149 млн рублей, сохранившись на уровне аналогичного периода прошлого года. Выручка сегмента HRtech продолжила уверенный рост, увеличившись на 29,4% г-г и достигнув 775 млн рублей.
- 02

Скорректированный показатель EBITDA Группы во 2-м квартале 2026 года составил 5 237 млн рублей при рентабельности 51,6%, что отражает взвешенный подход Компании к управлению операционными расходами. Рентабельность скорректированного показателя EBITDA Основного бизнеса сохранилась на высоком уровне — 55,3%. Сегмент HRtech вышел на операционную безубыточность: его скорректированный показатель EBITDA составил 46 млн рублей при рентабельности 5,9% против (12,9)% во 2-м квартале 2025 года.
- 03

Чистая прибыль Группы по МСФО во 2-м квартале 2026 года составила 4 362 млн рублей, увеличившись на 4,2% г-г, при рентабельности 43,0%. Скорректированная чистая прибыль составила 4 804 млн рублей при рентабельности 47,3%.

Основные финансовые и операционные показатели

в млн ₽	Три месяца, закончившихся 30 июня 2026				Три месяца, закончившихся 30 июня 2025			
	Основной бизнес	HRtech	Элиминации	Итого Группа	Основной бизнес	HRtech	Элиминации	Итого Группа
Выручка	9 383	775	(9)	10 149	9 556	599	(6)	10 149
Год к году, %	(1,8)%	29,4%	н/п	0,0%				
Чистая прибыль/(убыток)	4 390	(28)	–	4 362	4 348	(164)	–	4 184
Рентабельность чистой прибыли/(убытка), %	46,8%	(3,7)%	н/п	43,0%	45,5%	(27,5)%	н/п	41,2%
Скорректированный показатель EBITDA ¹	5 192	46	(1)	5 237	5 411	(77)	–	5 334
Рентабельность скорректированного показателя EBITDA, % ¹	55,3%	5,9%	н/п	51,6%	56,6%	(12,9)%	н/п	52,6%
Скорректированный показатель Чистой прибыли/(убытка) ¹	4 832	(28)	–	4 804	5 073	(164)	–	4 909
Рентабельность скорректированного показателя Чистой прибыли/(убытка), % ¹	51,5%	(3,6)%	н/п	47,3%	53,1%	(27,4)%	н/п	48,4%

¹ Показатели «Скорректированный показатель EBITDA», «Рентабельность скорректированного показателя EBITDA», «Скорректированный показатель Чистой прибыли/(убытка)» и «Рентабельность скорректированного показателя Чистой прибыли/(убытка)» не предусмотрены МСФО. Описание указанных показателей и их сопоставление с ближайшими финансовыми показателями по МСФО приведены в разделе «Использование финансовых показателей, не относящихся к МСФО» и других разделах настоящего пресс-релиза



В условиях охлаждения экономики и рынка труда мы продолжаем фокусироваться на укреплении лидерства по объему контента и клиентской базе, одновременно повышая эффективность бизнеса.

Устойчивость нашей бизнес-модели позволяет нам сохранять высокие выплаты акционерам, сочетая дивиденды с активной программой обратного выкупа акций.

Дмитрий Сергиенков, CEO Хэдхантер

Звонок с инвесторами и аналитиками по результатам квартала

14 августа 2026 года, в 14:00 по Московскому времени состоится звонок с менеджментом Компании, на котором поговорим о результатах за второй квартал, трендах и ключевых корпоративных событиях, а также ответим на ваши вопросы. К звонку можно будет подключиться по ссылке

[ссылка на звонок](#)

Распределение промежуточного дивиденда

Совет директоров принял решение рекомендовать общему собранию акционеров одобрить выплату дивидендов в размере 200₽ на одну акцию Компании. Ожидается, что в результате Группа направит на дивиденды около 116% скорректированной чистой прибыли, приходящейся на собственников Компании, полученной по итогам 6 месяцев 2026 года.

Внеочередное общее собрание акционеров МКПАО «Хэдхантер» по вопросу выплаты дивидендов состоится 17 сентября 2026 года. Ожидается, что в случае одобрения акционерами рекомендации Совета директоров, выплата дивидендов будет осуществлена в начале октября 2026 года. Список лиц, имеющих право на получение дивидендов, будет определяться по состоянию на 28 сентября 2026 года.

Ожидания на 2026 год

На 2026 год Компания ожидает выручку на уровне 2025 года при сохранении рентабельности по скорректированной EBITDA на уровне выше 50%.

Данные целевые показатели сформированы исходя из текущих рыночных условий и предполагают отсутствие ухудшения макроэкономической конъюнктуры в течение прогнозного периода.

Инвестиции в Harry Job

Хэдхантер усиливает направление по работе с брендом работодателя, приобретая 51% компании Harry Job — технологической платформы для исследования вовлеченности и опыта сотрудников. Компания обладает собственной технологической платформой и 20-летней экспертизой в управленческом консалтинге.

Платформа позволяет работодателям проводить исследования, анализировать результаты и получать практические рекомендации по развитию команд и повышению вовлеченности сотрудников.

Обзор выручки по продуктам и сегментам

Выручка Группы во 2-м квартале 2026 года составила 10 149 млн рублей, сохранившись на уровне аналогичного периода прошлого года. Выручка сегмента «Крупные клиенты» выросла на 5,7% г-г, поддержанная ростом ARPC на 6,6%. Динамика выручки сегмента «Малые и средние клиенты» отражает общую тенденцию к осторожности малого бизнеса в условиях высоких процентных ставок. Поддержку выручке оказали «Дополнительные услуги», выросшие на 19,3% г-г.

Выручка в разрезе продуктов за указанные периоды

в млн ₽	Три месяца, закончившихся 30 июня			Шесть месяцев, закончившихся 30 июня		
	2026	2025	Изменение	2026	2025	Изменение
Пакетные подписки	2 342	2 500	(6,3)%	4 441	4 905	(9,5)%
Доступ к базе соискателей	1 308	1 540	(15,1)%	2 441	3 033	(19,5)%
Объявления о вакансиях	4 669	4 575	2,1%	9 335	8 954	4,3%
Дополнительные услуги	1 830	1 534	19,3%	3 424	2 896	18,2%
Итого выручка	10 149	10 149	0,0%	19 641	19 788	(0,7)%

Сведения о нашей выручке от Основного бизнеса, количестве платящих клиентов и ARPC за обозначенные отчётные периоды с разбивкой по типам клиентов и регионам

в млн ₹	Три месяца, закончившихся 30 июня			Шесть месяцев, закончившихся 30 июня		
	2026	2025	Изменение	2026	2025	Изменение
Выручка						
Крупные клиенты в России	3 917	3 706	5,7%	7 568	7 055	7,3%
Москва и Санкт-Петербург	2 780	2 666	4,3%	5 432	5 059	7,4%
Остальные российские регионы	1 137	1 040	9,3%	2 136	1 996	7,0%
Малые и средние клиенты в России	4 194	4 700	(10,8)%	8 187	9 347	(12,4)%
Москва и Санкт-Петербург	2 391	2 632	(9,2)%	4 698	5 235	(10,3)%
Остальные российские регионы	1 803	2 068	(12,8)%	3 489	4 112	(15,2)%
Прочие клиенты в России	577	496	16,3%	1 124	979	14,8%
Прочие страны	695	654	6,3%	1 319	1 293	2,0%
Выручка, итого	9 383	9 556	(1,8)%	18 198	18 674	(2,5)%
Количество платящих клиентов						
Крупные клиенты в России	14 565	14 685	(0,8)%	15 924	15 928	0,0%
Москва и Санкт-Петербург	6 530	6 594	(1,0)%	7 139	7 101	0,5%
Остальные российские регионы	8 035	8 091	(0,7)%	8 785	8 827	(0,5)%
Малые и средние клиенты в России	208 604	237 354	(12,1)%	282 935	327 426	(13,6)%
Москва и Санкт-Петербург	80 517	92 134	(12,6)%	109 315	124 904	(12,5)%
Остальные российские регионы	128 087	145 220	(11,8)%	173 620	202 522	(14,3)%
Прочие клиенты в России	3 915	3 833	2,1%	4 965	4 590	8,2%
Прочие страны	31 296	30 944	1,1%	42 852	42 303	1,3%
Общее количество платящих клиентов	258 380	286 816	(9,9)%	346 676	390 247	(11,2)%
ARPC (в рублях)						
Крупные клиенты в России	268 962	252 352	6,6%	475 262	442 943	7,3%
Москва и Санкт-Петербург	425 726	404 231	5,2%	760 843	712 405	6,8%
Остальные российские регионы	141 561	128 574	10,1%	243 189	226 171	7,5%
Малые и средние клиенты в России	20 107	19 801	1,5%	28 937	28 547	1,4%
Москва и Санкт-Петербург	29 698	28 559	4,0%	42 975	41 915	2,5%
Остальные российские регионы	14 078	14 244	(1,2)%	20 098	20 302	(1,0)%
Прочие страны	22 196	21 143	5,0%	30 778	30 555	0,7%

Скорректированные операционные затраты и расходы (без учёта износа и амортизации)

За 2 квартал 2026 года скорректированные операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации) составили 4 915 млн рублей. Компания последовательно управляет структурой расходов.

Сведения о наших скорректированных операционных затратах и расходах (без учета износа и амортизации) за обозначенные отчетные периоды

в млн ₽	Три месяца, закончившихся 30 июня			Шесть месяцев, закончившихся 30 июня		
	2026	2025	Изменение	2026	2025	Изменение
Расходы на персонал	(2 837)	(2 553)	11,1%	(5 621)	(4 996)	12,5%
Маркетинговые расходы	(1 022)	(1 361)	(24,9)%	(2 291)	(2 861)	(19,9)%
Прочие общие и административные расходы	(1 056)	(904)	16,8%	(1 927)	(1 668)	15,5%
Оплата услуг субподрядчиков и прочие издержки, связанные с оказанием услуг	(405)	(324)	25,0%	(633)	(550)	15,1%
Аренда и содержание офисов	(245)	(170)	44,1%	(500)	(339)	47,5%
Профессиональные услуги	(201)	(237)	(15,2)%	(398)	(438)	(9,1)%
Хостинг и прочие расходы на обслуживание веб-сайта	(77)	(63)	22,2%	(157)	(122)	28,7%
Прочие операционные расходы	(128)	(110)	16,4%	(239)	(219)	9,1%
Скорректированные операционные затраты и расходы (без учёта износа и амортизации)	(4 915)	(4 818)	2,0%	(9 839)	(9 525)	3,3%

Расходы на персонал

Во 2-м квартале 2026 года расходы на персонал составили 2 837 млн рублей. Рост на 284 млн рублей, или 11,1% по сравнению с аналогичным периодом 2025 года, замедлился относительно 1-го квартала 2026 года. Рост расходов на персонал преимущественно связан с эффектом от наймов, а также с увеличением страховых взносов.

Маркетинговые расходы

Во 2-м квартале 2026 года маркетинговые расходы составили 1 022 млн рублей, что на 339 млн рублей, или 24,9% ниже уровня аналогичного периода 2025 года. Компания целенаправленно оптимизировала маркетинговые инвестиции с учетом текущей рыночной конъюнктуры, повысив эффективность расходов без ущерба для ключевых рекламных активностей.

Прочие общие и административные расходы

Основными статьями прочих общих и административных расходов являются расходы на аренду и содержание офисов, на профессиональные услуги, а также расходы на субподрядчиков и прочие затраты в связи с оказанием услуг. Во 2-м квартале 2026 года совокупные прочие общие и административные расходы составили 1 056 млн рублей. Рост на 152 млн рублей относительно аналогичного периода прошлого года преимущественно связан с увеличением расходов на оказание основных сервисов (затраты на SMS — рассылки и голосовые коммуникации), а также с расширением офисной инфраструктуры Группы.

Расходы по налогу на прибыль

Расходы по налогу на прибыль в 2-м квартале 2026 года составили 230 млн рублей. Эффективная налоговая ставка снизилась до 5,0% по сравнению с 11,1% в 2-м квартале 2025 года, в основном, из-за единоразового эффекта пересмотра налоговой базы за прошлые годы в дочерней компании в Белоруссии в результате подтверждения возможности принятия к вычету расходов по сделкам с трансфертным ценообразованием, а также из-за снижения невычитаемых расходов, в том числе по действующим долгосрочным программам мотивации.

Льготная ставка для ИТ-компаний в размере 5% действует с 1 января 2025 года по 31 декабря 2030 года. Отклонение эффективной ставки от нормативной обусловлено тем, что не все компании Группы попадают под критерии применения льготной ставки, а также влиянием иных невычитаемых расходов, в том числе по действующим долгосрочным программам мотивации.

Использование финансовых показателей, не относящихся к МСФО

- 01 В качестве дополнения к нашей неаудированной сокращенной консолидированной промежуточной финансовой отчетности, подготовленной в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее — «МСФО»), изданными Советом по международным стандартам бухгалтерского учета (далее — «Совет по МСБУ»), мы представляем следующие финансовые показатели, не предусмотренные МСФО¹: «Скорректированный показатель EBITDA», «Скорректированный показатель Чистой прибыли», «Рентабельность скорректированного показателя EBITDA», «Рентабельность скорректированного показателя Чистой прибыли», «Скорректированные операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)», «Чистый оборотный капитал» и «Чистые денежные средства». Указанные финансовые показатели не должны рассматриваться изолированно, а также не заменяют собой и не главенствуют над финансовой информацией, подготовленной и представленной в соответствии с МСФО.

¹ Обозначает Международные стандарты финансовой отчетности, изданные Советом по международным стандартам бухгалтерского учета (далее — «Совет по МСБУ»).

Более подробные сведения о таких финансовых показателях, не предусмотренных МСФО, см. в таблицах «Сопоставление финансовых показателей, не предусмотренных МСФО, с ближайшими сопоставимыми финансовыми показателями по МСФО», в том числе после сопроводительных таблиц с финансовыми показателями. Мы определяем ряд финансовых показателей, не предусмотренных МСФО следующим образом:

- 02 «Скорректированный показатель EBITDA» – чистая прибыль/(чистый убыток) плюс: (1) расходы по налогу на прибыль; (2) чистые процентные (доходы)/расходы; (3) износ и амортизация; (4) расходы, связанные с вознаграждением с расчетами долевыми инструментами; (5) чистая (прибыль)/убыток от курсовых разниц; (6) доля в (прибыли)/убытке от инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (7) прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок; (8) обесценение гудвила; (9) обесценение инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (10) изменение резервов для уплаты налогов; (11) (прибыль)/убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия; и (12) (прибыль)/убыток по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток.
- 03 «Скорректированный показатель Чистой прибыли/(убытка)» – чистая прибыль/(убыток) плюс: (1) расходы, связанные с вознаграждением с расчетами долевыми инструментами; (2) чистая (прибыль)/убыток от курсовых разниц; (3) доля в (прибыли)/убытке от инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (4) прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок; (5) обесценение гудвила; (6) обесценение инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (7) амортизация нематериальных активов, признанных при приобретении нашего правопреемника; (8) налоговый эффект на корректировки; (9) изменение резервов для уплаты налогов; (10) (прибыль)/убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия и (11) (прибыль)/убыток по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток.
- 04 «Рентабельность скорректированного показателя EBITDA» — Скорректированный показатель EBITDA, разделенный на Выручку.
- 05 «Рентабельность скорректированного показателя Чистой прибыли» — Скорректированный показатель Чистой прибыли, разделенный на Выручку.
- 06 «Скорректированные операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)» – операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации) без учета: (1) расходов, связанных с вознаграждением с расчетами долевыми инструментами; (2) прочих затрат на финансирование и сопровождение сделок.

«Чистый оборотный капитал» — сумма: (1) статьи «Торговая и прочая дебиторская задолженность»; (2) статьи «Расходы будущих периодов и прочие оборотные активы»; и (3) статьи «Займы выданные» минус сумма: (1) статьи «Обязательства по договору (краткосрочная часть)»; (2) статьи «Торговая и прочая кредиторская задолженность (краткосрочная часть)»; и (3) статьи «Прочие краткосрочные обязательства».

07 «Чистые денежные средства» — сумма краткосрочной и долгосрочной частей статьи «Кредиты и займы» минус «Денежные средства и их эквиваленты» и «Краткосрочные инвестиции».

Неаудированный сокращённый консолидированный промежуточный отчёт о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе

в тыс. ₺, кроме сумм, указанных в расчёте на одну акцию	Три месяца, закончившихся 30 июня		Шесть месяцев, закончившихся 30 июня	
	2026	2025	2026	2025
Выручка	10 149 453	10 148 619	19 641 466	19 787 720
Операционные затраты и расходы (без учёта износа и амортизации)	(5 242 923)	(5 366 789)	(10 546 474)	(10 658 096)
Износ и амортизация	(440 947)	(410 151)	(895 111)	(809 591)
Финансовые доходы	386 115	523 384	900 371	906 266
Финансовые расходы	(145 910)	(115 945)	(290 448)	(311 723)
Чистый убыток от курсовых разниц, нетто	(88 134)	(77 454)	(71 577)	(342 576)
Прочие доходы	2 288	3 313	9 544	6 483
Доля в убытках объектов инвестиций, учитываемых методом долевого участия (за вычетом налога на прибыль)	(28 672)	–	(61 405)	–
Прибыль до налогообложения	4 591 270	4 704 977	8 686 366	8 578 483
Расходы по налогу на прибыль	(229 650)	(521 074)	(605 610)	(967 047)
Чистая прибыль за период	4 361 620	4 183 903	8 080 756	7 611 436
Прочий совокупный доход				
Статьи, которые были или могут быть впоследствии реклассифицированы в прибыль или убыток				
Курсовые разницы при пересчёте показателей иностранных подразделений из других валют	37 474	52 894	26 935	182 997
Общий совокупный доход (за вычетом налогов)	4 399 094	4 236 797	8 107 691	7 794 433
Прибыль, причитающаяся:				
Собственникам Компании	3 717 947	3 530 271	6 900 047	6 421 123
Держателям неконтролирующих долей	643 673	653 632	1 180 709	1 190 313
Общий совокупный доход, причитающийся:				
Собственникам Компании	3 750 734	3 574 817	6 921 948	6 583 601
Держателям неконтролирующих долей	648 360	661 980	1 185 742	1 210 832
Прибыль в расчёте на акцию				
Базовая (в ₺ в расчёте на акцию)	83,65	79,93	155,13	145,43
Разводненная (в ₺ в расчёте на акцию)	82,54	78,85	153,17	143,40

Неаудированный сокращённый консолидированный промежуточный отчёт о финансовом положении по состоянию на

в тыс. ₹	30 июня 2026 года	31 декабря 2025 года
Внеоборотные активы		
Гудвил	11 510 091	11 506 385
Нематериальные активы	1 946 238	2 137 255
Основные средства	3 219 558	2 153 761
Инвестиции, учитываемые методом долевого участия	321 173	382 577
Активы в форме права пользования	2 509 609	2 513 696
Отложенные налоговые активы	534 728	548 808
Прочие финансовые активы	35 037	35 037
Обеспечительные платежи по договорам аренды офисных помещений	68 144	67 320
Итого внеоборотные активы	20 144 578	19 344 839
Оборотные активы		
Торговая и прочая дебиторская задолженность	507 211	479 734
Расходы будущих периодов и прочие оборот-е активы	378 462	366 733
Краткосрочные инвестиции	200 000	190 000
Денежные средства и их эквиваленты	7 788 118	14 501 243
Итого оборотные активы	8 873 801	15 537 710
Итого активы	29 018 379	34 882 549
Капитал		
Уставный капитал	47 185	47 185
Собственные акции	(1 483 207)	(2 691)
Резерв по выплатам на основе акций	2 400 558	1 868 754
Резерв курсовых разниц при пересчёте из других валют	118 110	96 209
Накопленный (убыток)/нераспределенная прибыль	(1 716 101)	1 777 983
Итого капитал, причитающийся собственникам Компании	(633 455)	3 787 440
Неконтролирующие доли участия	10 501 420	9 360 107
Итого капитал	9 867 965	13 147 547
Долгосрочные обязательства		
Обязательства по аренде	2 576 870	2 501 935
Отложенные налоговые обязательства	124 391	117 560
Обязательства по договору	66 198	82 759
Торговая и прочая кредиторская задолженность	49 010	–
Итого долгосрочные обязательства	2 816 469	2 702 254
Краткосрочные обязательства		
Обязательства по договору (краткосрочная часть)	11 686 928	13 287 619
Торговая и прочая кредиторская задолженность (краткосрочная часть)	3 311 971	4 151 578
Кредиты и займы	–	4 507
Обязательства по аренде (краткосрочная часть)	655 805	629 092
Обязательства по текущему налогу на прибыль	431 223	726 347
Резервы	246 893	232 605
Задолженность по дивидендам акционерам	1 125	1 000
Итого краткосрочные обязательства	16 333 945	19 032 748
Итого обязательства	19 150 414	21 735 002
Итого капитал и обязательства	29 018 379	34 882 549

Неаудированный сокращённый консолидированный промежуточный отчёт о движении денежных средств за год, закончившийся

в тыс. ₹	За шесть месяцев, закончившихся 30 июня	
	2026	2025
Операционная деятельность		
Прибыль за период	8 080 756	7 611 436
С учётом корректировок на неденежные статьи и статьи, не влияющие на денежный поток от операционной деятельности		
Износ и амортизация	895 111	809 591
Финансовые доходы, нетто	(609 923)	(594 543)
Чистый убыток от курсовых разниц, нетто	71 577	342 576
Прочие неденежные статьи	(6 776)	(363)
Долгосрочные программы мотивации	693 149	1 120 325
Доля в убытках объектов инвестиций, учитываемых методом долевого участия (за вычетом налога на прибыль)	61 405	–
Расходы по налогу на прибыль	605 610	967 047
Изменения		
Изменение торговой дебиторской задолженности, расходов будущих периодов и прочих оборотных и внеоборотных активов	33 293	73 824
Изменение договорных обязательств	(1 620 271)	100 113
Изменение торговой и прочей кредиторской задолженности	(124 622)	(263 302)
Изменение резервов	14 289	48 991
Потоки денежных средств от операционной деятельности до уплаты налога на прибыль и процентов	8 093 598	10 215 695
Уплаченный налог на прибыль	(1 023 500)	(936 043)
Проценты уплаченные	(344 250)	(168 211)
Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности	6 725 848	9 111 441
Инвестиционная деятельность		
Приобретение нематериальных активов	(186 222)	(196 254)
Приобретение основных средств	(1 107 323)	(112 431)
Инвестиции в краткосрочные депозиты, нетто	(10 000)	(90 000)
Проценты полученные	970 211	712 228
Чистые денежные средства (использованные в)/полученные от инвестиционной деятельности	(333 334)	313 543
Финансовая деятельность		
Выкуп собственных акций	(1 480 571)	–
Поступления от реализации опционов на акции по программам долгосрочного премирования	55	53
Оплата обязательств по приобретению неконтролирующих долей участия	(977 050)	(20 044)
Выплаты по банковским кредитам и иным займам	–	(1 500 000)
Оплата обязательств по аренде	(147 185)	(131 982)
Дивиденды, выплаченные акционерам	(10 378 467)	–
Дивиденды, выплаченные держателям неконтролирующих долей участия	(100 769)	(139 655)
Чистые денежные средства, использованные в финансовой деятельности	(13 083 987)	(1 791 628)
Чистое увеличение денежных средств и их эквивалентов	(6 691 473)	7 633 356
Денежные средства и их эквиваленты (на начало периода)	14 501 243	5 435 959
Величина влияния изменений курса иностранной валюты	(21 652)	(263 025)
Денежные средства и их эквиваленты (на конец периода)	7 788 118	12 806 290

Сопоставление финансовых показателей, не предусмотренных МСФО, с ближайшими сопоставимыми показателями по МСФО

Сопоставление показателей «EBITDA» и «Скорректированный показатель EBITDA» с показателем «Чистая прибыль», который является ближайшим сопоставимым финансовым показателем по МСФО:

в тыс. ₹	За три месяца, закончившихся 30 июня		За шесть месяцев, закончившихся 30 июня	
	2026	2025	2026	2025
Чистая прибыль	4 361 620	4 183 903	8 080 756	7 611 436
С корректировкой на нижеследующее				
Расходы по налогу на прибыль	229 650	521 074	605 610	967 047
Чистые процентные доходы	(240 205)	(407 439)	(609 923)	(594 543)
Износ и амортизация	440 947	410 151	895 111	809 591
EBITDA	4 792 012	4 707 689	8 971 554	8 793 531
С корректировкой на нижеследующее				
Вознаграждение с расчетами долевыми инструментами ¹	327 811	538 133	693 149	1 120 325
Чистый убыток от курсовых разниц, нетто ²	88 134	77 454	71 577	342 576
Доля в убытках объектов инвестиций, учитываемых методом долевого участия ³	28 672	–	61 405	–
Прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок ⁴	–	11 073	15 000	12 189
Скорректированный показатель EBITDA	5 236 629	5 334 349	9 812 685	10 268 621

¹ Отражает неденежные расходы, относящиеся к вознаграждениям с расчетами долевыми инструментами, предоставленными в соответствии с долгосрочными программами мотивации (далее – «ДПМ»).

² Отражает прибыль или убыток от курсовых разниц, не характеризующих нашу основную деятельность.

³ Отражает долю в прибыли или убытке от инвестиций, оцениваемых методом долевого участия.

⁴ Отражает затраты, понесенные в связи с потенциальными финансовыми и стратегическими сделками, которые не относятся к нашей основной операционной деятельности.

Сопоставление показателя «Скорректированный показатель Чистой прибыли» с показателем «Чистая прибыль», который является ближайшим сопоставимым финансовым показателем по МСФО

в тыс. ₹	За три месяца, закончившихся 30 июня		За шесть месяцев, закончившихся 30 июня	
	2026	2025	2026	2025
Чистая прибыль	4 361 620	4 183 903	8 080 756	7 611 436
С корректировкой на нижеследующее:				
Вознаграждение с расчетами долевыми инструментами ¹	327 811	538 133	693 149	1 120 325
Чистый убыток/(прибыль от курсовых разниц, нетто ²	88 134	77 454	71 577	342 576
Доля в убытках объектов инвестиций, учитываемых методом долевого участия ³	28 672	–	61 405	–
Прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок ⁴	–	11 073	15 000	12 189
Амортизация нематериальных активов, признанных при приобретении у нашего правопреемника ⁵	–	103 947	69 298	207 894
Налоговый эффект на корректировки ⁶	(2 607)	(5 253)	(10 217)	(19 973)
Скорректированная чистая прибыль	4 803 630	4 909 257	8 980 968	9 274 447

¹ Отражает неденежные расходы, относящиеся к вознаграждениям с расчетами долевыми инструментами, предоставленными в соответствии с долгосрочными программами мотивации (далее – «ДПМ»).

² Отражает прибыль или убыток от курсовых разниц, не характеризующих нашу основную деятельность.

³ Отражает долю в прибыли или убытке от инвестиций, оцениваемых методом долевого участия.

⁴ Отражает затраты, понесенные в связи с потенциальными финансовыми и стратегическими сделками, которые не относятся к нашей основной операционной деятельности.

⁵ В результате приобретения 100% акций HeadHunter FSU Limited, правопреемника Группы, в 2016 году мы признали следующие нематериальные активы: (i) товарный знак и доменные имена на сумму 1 634 306 тыс. рублей; (ii) базы клиентов на сумму 2 064 035 тыс. рублей; и (iii) базу резюме на сумму 618 601 тыс. рублей. Срок полезного использования указанных активов составляет, соответственно, 10 лет, 5-10 лет и 10 лет. Мы считаем, что приобретение нашего правопреемника не связано с операционной деятельностью Группы, поскольку оно относится к первоначальному прямому инвестированию в Группу до проведения IPO.

⁶ Отражает налог на прибыль, которым облагаются включенные в налоговую базу или подлежащие вычету корректировки, описанные выше.

Сопоставление показателя «Скорректированные операционные затраты и расходы (без учёта износа и амортизации)» с показателем «Операционные затраты и расходы (без учёта износа и амортизации)», который является ближайшим сопоставимым финансовым показателем по МСФО

в тыс. ₹	За три месяца, закончившиеся 30 июня 2026 года				За три месяца, закончившиеся 30 июня 2025 года			
	Расходы на персонал	Маркетин-е расходы	Прочие и админ-е расходы	Итого	Расходы на персонал	Маркетин-е расходы	Прочие и админ-е расходы	Итого
Операционные затраты и расходы (без учёта износа и амортизации)	(3 164 560)	(1 021 861)	(1 056 502)	(5 242 923)	(3 091 248)	(1 360 571)	(914 970)	(5 366 789)
С корректировкой на нижеследующее:								
Вознаграждение с расчетами долевыми инструментами ¹	327 811	–	–	327 811	538 133	–	–	538 133
Прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок ²	–	–	–	–	–	–	11 073	11 073
Скорректированные операционные затраты и расходы (без учёта износа и амортизации)	(2 836 749)	(1 021 861)	(1 056 502)	(4 915 112)	(2 553 115)	(1 360 571)	(903 897)	(4 817 583)

в тыс. ₹	За шесть месяцев, закончившийся 30 июня 2026 года				За шесть месяцев, закончившийся 30 июня 2025 года			
	Расходы на персонал	Маркетин-е расходы	Прочие и админ-е расходы	Итого	Расходы на персонал	Маркетин-е расходы	Прочие и админ-е расходы	Итого
Операционные затраты и расходы (без учёта износа и амортизации)	(6 314 259)	(2 291 143)	(1 941 072)	(10 546 474)	(6 116 616)	(2 861 176)	(1 680 304)	(10 658 096)
С корректировкой на нижеследующее								
Вознаграждение с расчетами долевыми инструментами ¹	693 149	–	–	693 149	1 120 325	–	–	1 120 325
Прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок ²	–	–	15 000	15 000	–	–	12 189	12 189
Скорректированные операционные затраты и расходы (без учёта износа и амортизации)	(5 621 110)	(2 291 143)	(1 926 072)	(9 838 325)	(4 996 291)	(2 861 176)	(1 668 115)	(9 525 582)

Мы полагаем, что показатель «Чистый оборотный капитал» полезен для оценки нашей способности обслуживать задолженность, финансировать новые инвестиционные проекты, выплачивать дивиденды нашим акционерам, а также для оценки наших потребностей в оборотном капитале.

Расчёт нашего показателя «Чистый оборотный капитал»

в тыс. ₹	По состоянию на 30 июня 2026	По состоянию на 31 декабря 2025
Торговая и прочая дебиторская задолженность	507 221	479 734
Расходы будущих периодов и прочие оборотные активы	378 462	366 733
Обязательства по договору (краткосрочная часть)	(11 686 928)	(13 287 619)
Торговая и прочая кредиторская задолженность (краткосрочная часть)	(3 311 971)	(4 151 578)
Задолженность по дивидендам перед акционерами	(1 125)	(1 000)
Чистый оборотный капитал	(14 114 341)	(16 593 730)
Кредиты и займы	–	(4 507)
Денежные средства и их эквиваленты	7 788 118	14 501 243
Краткосрочные инвестиции	200 000	190 000
Чистые денежные средства	7 988 118	14 686 736

¹ Отражает неденежные расходы, относящиеся к вознаграждениям с расчетами долевыми инструментами, предоставленными в соответствии с долгосрочными программами мотивации (далее — «ДПМ»).

² Отражает затраты, понесенные в связи с потенциальными финансовыми и стратегическими сделками, которые не характеризуют результаты нашей основной деятельности.

³ Отражает суммы, которые мы уплатили депозитарию американских депозитарных расписок HeadHunter Group PLC согласно условиям договоров.

**Расчёт Скорректированного показателя EBITDA
за последние 12 месяцев по состоянию на 30 июня 2026 года**

в тыс. ₹

Скорректированный показатель EBITDA за год, закончившийся 31 декабря 2025 г.	22 761 895
Минус Скорректированный показатель EBITDA за шесть месяцев, закончившихся 30 июня 2025 г.	(10 268 621)
Плюс Скорректированный показатель EBITDA за шесть месяцев, закончившихся 30 июня 2026 г.	9 812 685
Скорректированный показатель EBITDA за последние 12 месяцев по состоянию на 30 июня 2026 г.	22 305 959

**Оговорка об ограничении
ответственности**

Настоящий пресс-релиз носит исключительно информационный характер и не является инвестиционной рекомендацией или обязательством со стороны Компании. Настоящий пресс-релиз не является офертой или рекламой каких-либо ценных бумаг в какой-либо юрисдикции.

Часть информации, содержащейся в настоящем пресс-релизе, может содержать заявления прогнозного характера. Все заявления, за исключением заявлений об исторических фактах, которые включены в настоящий пресс-релиз, которые Компания ожидает или предполагает осуществить в будущем (часто, но не всегда, посредством использования таких слов или фраз, как «прогнозирует», «ожидает», «оценивает», «рассчитывает», «считает», «намеревается», «планирует», «может», «будет», «должен», «стремится», «продолжает», «предполагает» и подобных выражений), являются заявлениями прогнозного характера. Заявлениями прогнозного характера являются, помимо прочего, все заявления касающиеся выплаты дивидендов, целей и последствий использования выкупленных ценных бумаг и достижения финансовых показателей Компанией в будущем. Прогнозные заявления, касающиеся возможной выплаты дивидендов в будущем, не являются гарантией того, что такие выплаты будут произведены. Хотя Компания считает, что при составлении любого такого прогнозного заявления её соответствующие ожидания основаны на разумных предположениях, любое такое прогнозное заявление содержит неопределённости, которые могут привести к тому, что фактические результаты будут существенно отличаться от прогнозируемых в таком заявлении прогнозного характера.

Компания не делает никаких заверений, гарантий или прогнозов относительно того, что результаты, ожидаемые в таких прогнозных заявлениях, будут достигнуты, и такие прогнозные заявления в каждом случае представляют собой лишь один из многих возможных сценариев и не должны рассматриваться как наиболее вероятный или стандартный сценарий. Соответственно, акционерам компании не следует чрезмерно полагаться на эти прогнозные заявления. Под увеличением эффективного денежного потока на акцию понимается увеличение выплачиваемого дивиденда на одну акцию или иной механизм, способствующий возврату денежных средств, выплачиваемых Компанией в качестве дивиденда, обратно в Компанию.

Представленные в настоящем пресс-релизе заявления прогнозного характера действительны только по состоянию на день его публикации, и, в соответствии с действующим законодательством, Компания или менеджмент от её лица, а также её акционеры, директора, должностные лица или сотрудника или любые иные лица от лица Компании не берут на себя обязательства по обновлению любого заявления прогнозного характера для отражения событий или обстоятельств после даты, на которую оно сделано, или для отражения наступления непредвиденных событий. Время от времени появляются новые факторы, и Компания не может предсказать все из них; Компания также не может оценить влияние каждого такого фактора или степень, в которой любой фактор или сочетание факторов могут привести к результатам, существенно отличающимся от тех, которые содержатся в любом заявлении прогнозного характера.

Любые оценочные суждения в настоящем пресс-релизе (в частности, заявления, сопровождающиеся фразами «Мы полагаем» и «С нашей точки зрения») основаны на текущих ожиданиях и оценках менеджмента компании. Такие суждения не являются гарантиями или руководством к действию, и обусловлены рядом факторов и соображений, которые могут быть известны или неизвестны на дату публикации настоящего пресс-релиза.

В результате появления новых или изменения существующих событий и факторов, оценочные суждения могут существенно отличаться от фактических обстоятельств, которые могут сформироваться в будущем. Любые оценочные суждения представляют собой оценки менеджмента Компании на дату настоящего пресс-релиза. Несмотря на то, что менеджмент Компании может скорректировать в будущем оценочные суждения, такое изменение является правом, а не обязанностью Компании. Соответственно, любые оценочные суждения актуальны (с учётом приведённых выше оговорок) только на дату настоящего пресс-релиза и не могут рассматриваться как прогнозы Компании на любую последующую дату.

Информация в настоящем пресс-релизе может уточняться, дополняться и меняться. Соответственно, Компанией или менеджментом от её лица, а также её акционерами, директорами, должностными лицами или сотрудниками или любыми иными лицами от лица Компании не предоставляется каких-либо заверений или гарантий, явных или подразумеваемых, относительно точности, полноты или достоверности содержащейся в настоящем пресс-релизе информации или приводимых в нем мнений.

Ни Компания, ни кто-либо из её акционеров, директоров, должностных лиц и никакое иное лицо не принимает какой-либо ответственности любого рода за какие-либо убытки любого рода, вытекающие из любого использования содержимого настоящего пресс-релиза или возникающие любым иным образом в связи с ним.

Данный пресс-релиз включает некоторые финансовые показатели, не предусмотренные МСФО. Указанные финансовые показатели не должны рассматриваться изолированно, а также не заменяют собой и не главенствуют над финансовой информацией, подготовленной и представленной в соответствии с МСФО. Следует принимать во внимание, что представление Компанией финансовых показателей, не предусмотренных МСФО, может быть несопоставимо с аналогично названными показателями, используемыми другими компаниями, которые могут определяться и рассчитываться по-другому. При анализе финансовых показателей, не предусмотренных МСФО, необходимо учитывать ряд особенностей и рисков, присущих таким показателям, при необходимости, проконсультировавшись с соответствующими профессиональными консультантами.

Товарные знаки, используемые в настоящем пресс-релизе, являются собственностью их владельцев и используются только в справочных целях.