

ПРЕСС-РЕЛИЗ

A 3D illustration featuring a large red arrow pointing upwards and to the right, symbolizing growth. In the background, there are several light blue and white rectangular blocks of varying heights, resembling a bar chart. In the foreground, there are stacks of blue coins and a large, translucent blue circle with a red Russian ruble symbol (₽) in the center.

25 августа 2026 года

МТС Банк (ПАО «МТС-Банк») – цифровой коммерческий банк с более чем 30-летней историей, оказывает широкий спектр услуг частным лицам и компаниям. Входит в число 25 крупнейших банков России по величине активов. В своей стратегии МТС Банк делает ставку на развитие услуг Daily Banking и транзакционной модели. Акции МТС Банка котируются на Московской бирже под кодом MBNK. Сайт компании: www.mtsbank.ru.

Чистая прибыль МТС Банка по МСФО за 6 месяцев 2026 года выросла в 2,1 раза до 7,2 млрд рублей

25 августа 2026 г.

Москва, РФ – ПАО «МТС-Банк» (МОЕХ: MBNK, МТС Банк или Банк) публикует сокращенную промежуточную консолидированную финансовую отчетность по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО) за шесть месяцев 2026 года.

до **7,2** млрд
увеличилась чистая
прибыль за 6 месяцев
2026 года

МТС Банк показал рост по ключевым направлениям деятельности: чистая прибыль по МСФО увеличилась более чем в два раза – до 7,2 млрд рублей, рентабельность капитала (ROE) выросла до 13,6%, чистая процентная маржа – до 8,3%, активная клиентская база – на 81%, качество кредитного портфеля продолжило улучшаться четвертый квартал подряд.

Ниже приведены финансовые результаты и динамика по основным направлениям деятельности по состоянию на 30 июня 2026 года.

Ключевые итоги первого полугодия 2026 года

в **2,1** раза

выросла чистая прибыль за 6 месяцев — до **7,2 млрд рублей**, за счёт роста процентной маржи, комиссионных доходов и операционной эффективности

до **13,6%**

выросла рентабельность капитала (ROE) без учёта субординированного долга за 6 месяцев 2026 года против 7,4% годом ранее
+6,2 п.п. год к году

869 млрд ₽

составил оборот по операциям с корпоративными клиентами за 6 месяцев 2026 года
+62 % год к году

на **81%**

выросла активная клиентская база год к году — до **5,8 млн человек**, доля текущих счетов в средствах физических лиц составляет **26,6%**

до **8,7%**

снизилась доля неработающих розничных кредитов (NPL 90+) при покрытии резервами **111,5%**

36,9%

составило отношение расходов к доходам за 6 месяцев 2026 года (CIR),
-0,7 п.п. год к году

на **42%**

увеличились операционные доходы до резервов за 6 месяцев 2026 года – до **38,9 млрд рублей**

8,3%

достигла чистая процентная маржа (NIM) за 6 месяцев 2026 года,
+2,4 п.п. год к году

× 2,1 г/г

7,2 млрд ₽

чистая прибыль

+6,2 п.п. г/г

13,6%

ROE

+81% г/г

5,8 млн

активных клиентов

+2,4 п.п. г/г

8,3%

чистая процентная маржа



Мы планомерно строим сбалансированную, устойчивую к макроэкономическим циклам бизнес-модель. У нас активно растёт клиентская база, которая достигла 5,8 млн человек – рост на 81% за год. В результате чистая процентная маржа показала рост до 8,3%, число транзакций платёжных сервисов достигло 76,2 млн операций, оборот по дебетовым картам вырос на 25,4%, и, как следствие, комиссионные и прочие непроцентные доходы прибавили 28,2% год к году. Всё это приводит к росту возврата на капитал – рентабельность капитала (ROE) выросла до 13,6%. Итог – чистая прибыль за первое полугодие увеличилась более чем вдвое, до 7,2 млрд рублей.

Качество активов и накопленный капитал подтверждают запас прочности: доля неработающих розничных кредитов снизилась до 8,7% при покрытии резервами 111,5%, капитал вырос на 11,6% за год, до 126,2 млрд рублей. Соотношение расходов к доходам за первые 6 месяцев года в 36,9% – свидетельство сильной операционной дисциплины на фоне быстрого масштабирования.

Эдуард Иссопов,
Председатель Правления МТС Банка



Финансовые результаты (МСФО)

млрд ₽, если не указано иное

Показатель	6М 2026	6М 2025	Изм. 6М г/г	2К 2026	1К 2026	2К 2025	Изм. кв/кв	Изм. 2кв г/г
Чистые процентные доходы (до резервов)	28,7	19,3	48,3%	14,4	14,3	10,7	0,7%	34,8%
Чистые процентные доходы за вычетом резервов	15,0	6,8	×2,2	8,2	6,9	5,0	18,8%	64,1%
Чистые комиссионные и прочие непроцентные доходы	10,2	7,9	28,2%	5,9	4,2	4,9	39,8%	22,0%
Операционные доходы (до резервов)	38,9	27,3	42,4%	20,3	18,5	15,5	9,7%	30,8%
Операционные расходы	-14,4	-10,3	39,7%	-7,6	-6,8	-5,6	11,3%	34,4%
Резервы под кредитные потери	-13,7	-12,5	9,4%	-6,2	-7,4	-5,7	-16,0%	9,3%
Прибыль до налогообложения	9,4	6,1	54,9%	5,7	3,7	3,9	54,4%	44,3%
Чистая прибыль	7,2	3,5	×2,1	4,7	2,5	2,5	88,8%	89,7%

Ключевые коэффициенты

Показатель	6М 2026	6М 2025	Изм. 6М г/г	2К 2026	1К 2026	2К 2025	Изм. кв/кв	Изм. 2кв г/г
Чистая процентная маржа (NIM)	8,3%	5,9%	+2,4 п.п.	8,5%	8,1%	6,4%	+0,4 п.п.	+2,1 п.п.
Отношение расходов к доходам (CIR)	36,9%	37,6%	−0,7 п.п.	37,2%	36,6%	36,2%	+0,5 п.п.	+1,0 п.п.
Стоимость риска (COR)	7,3%	6,0%	+1,3 п.п.	6,7%	7,9%	5,5%	-1,2 п.п.	+1,2 п.п.
Рентабельность капитала (ROE), без суборда	13,6%	7,4%	+6,2 п.п.	17,6%	9,3%	10,7%	+8,3 п.п.	+6,9 п.п.
Рентабельность активов (ROA)	2,0%	1,0%	+1,0 п.п.	2,6%	1,3%	1,4%	+1,3 п.п.	+1,1 п.п.

Качество прибыли

Чистая процентная маржа за 6 месяцев 2026 года увеличилась до 8,3% (+2,4 п.п. год к году) за счёт фокуса на высокодоходных продуктах, роста остатков на текущих счетах и снижения стоимости фондирования. Чистые процентные доходы за вычетом резервов выросли в 2,2 раза — до 15,0 млрд рублей. Операционные доходы до резервов увеличились на 42,4% — до 38,9 млрд рублей, а отношение расходов к доходам составило 36,9% (-0,7 п.п. год к году): в ситуации быстрого масштабирования бизнеса Банк улучшил операционную эффективность.

+2,4 п.п. г/г

до **8,3%**

поднялась чистая процентная маржа за 6 месяцев 2026 года

Основные балансовые показатели

млрд ₽, если не указано иное · данные на конец периода

Показатель	30.06.26	31.03.26	31.12.25	30.06.25	Изм. г/г	Изм. кв/кв	Изм. с начала года
Активы	692,7	767,2	754,5	752,5	-7,9%	-9,7%	-8,2%
Кредитный портфель (после резервов)	339,7	327,8	338,8	360,6	-5,8%	3,6%	0,3%
Кредиты физическим лицам	277,1	288,6	301,0	311,0	-10,9%	-4,0%	-7,9%
– кредитные карты	89,4	90,3	89,3	86,7	3,1%	-1,0%	0,1%
– ипотека	24,1	24,4	25,2	26,3	-8,3%	-1,1%	-4,4%
Кредиты юридическим лицам	62,6	39,2	37,8	49,6	26,4%	59,6%	65,6%
Портфель ценных бумаг	238,4	270,9	301,5	282,7	-15,7%	-12,0%	-20,9%
Средства клиентов	479,1	453,4	489,5	450,2	6,4%	5,7%	-2,1%
– средства физических лиц	302,4	296,9	323,4	289,2	4,6%	1,8%	-6,5%
– средства юридических лиц	176,7	156,5	166,1	161,0	9,7%	12,9%	6,4%
Неработающие розничные кредиты (NPL 90+)	8,7%	10,4%	10,4%	13,1%	-4,4 п.п.	-1,7 п.п.	-1,7 п.п.
Покрытие розничного NPL резервами	111,5%	109,7%	111,5%	107,0%	+4,5 п.п.	+1,8 п.п.	0,0 п.п.

Результаты по линиям бизнеса

Первое полугодие 2026 года показало сбалансированный рост по всем направлениям: розничный транзакционный бизнес, платёжные сервисы, кредитование, управление благосостоянием и корпоративно-инвестиционный блок росли одновременно.

Клиентская база и каналы привлечения

Рост активной клиентской базы на 81% год к году.

Доля абонентов в активной клиентской базе Банка достигла 62%. Карты «МТС Деньги» используются преимущественно вне телекома — доля внешних транзакций 96%, что подтверждает статус Банка как основного платёжного инструмента клиента.

Дебетовые карты формируют 74% структуры привлечения новых клиентов, а платёжные сервисы МТС Pay (76,2 млн транзакций за 6 месяцев 2026 года) превращают услуги Банка в ежедневный сервис. Масштабирование международного приёма (QR в 12 странах, переводы в 156 странах, 118 партнёров) расширяет возможности сервиса для клиентов, часто пользующихся платёжными операциями за рубежом.

Рост Премиум- и Private-сегментов (+32%) и клиентов «МТС Инвестиции» (+44%) повышает средний доход на клиента и лояльность. Смещение структуры средств физических лиц к текущим счетам (доля 26,6%) и рост доли высокодоходных карточных продуктов способствуют повышению маржинальности.

62%

достигла доля абонентов в активной клиентской базе Банка

96%

доля транзакций по картам, которые проходят вне телекома

74%

структуры формируют дебетовые карты

+32%

рост Премиум- и Private-сегментов

Daily Banking и транзакционный бизнес

Рост клиентской базы сопровождается увеличением доли текущих счетов в средствах физических лиц до 26,6%, что способствует снижению стоимости фондирования.

Активная клиентская база выросла на 81% год к году — до 5,8 млн человек, число клиентов с действующим банковским продуктом достигло 12,2 млн (+25,8% г/г). Оборот по дебетовым картам за 6 месяцев 2026 года составил 60,5 млрд рублей (+25,4% г/г). Текущие счета физлиц выросли на 26% с начала года — до 80,5 млрд рублей, а их доля в средствах физлиц увеличилась до 26,6% (+6,8 п.п. с начала года), снижая стоимость фондирования.

+81% г/г

до 5,8 млн чел.

выросла активная клиентская база

Показатель	6М 2026	6М 2025	Изм. 6М г/г	2К 2026	1К 2026	2К 2025	Изм. кв/кв	Изм. 2кв г/г
Активные клиенты, млн чел.	5,8	3,2	+81,2%	5,8	4,6	3,2	+26,1%	+81,2%
Клиенты с действующим продуктом, млн	12,2	9,7	+25,8%	12,2	11,4	9,7	+7,0%	+25,8%
Оборот по дебетовым картам, млрд ₽	60,5	48,2	+25,4%	30,5	30,0	25,8	+1,7%	+18,2%

Показатель	30.06.26	31.03.26	31.12.25	30.06.25	Изм. г/г	Изм. кв/кв	Изм. с начала года
Средства физических лиц, млрд ₽	302,4	296,9	323,4	289,2	4,6%	1,8%	-6,5%
Текущие счета физлиц, млрд ₽	80,5	69,8	64,1	56,7	41,9%	15,4%	25,6%
Доля текущих счетов, %	26,6%	23,5%	19,8%	19,6%	+7,0 п.п.	+3,1 п.п.	+6,8 п.п.

Платёжные сервисы

Платежные сервисы продолжают расти опережающими темпами, географическое покрытие сервисов расширилось до 156 стран, что поддерживает рост комиссионного дохода.

Число транзакций в платёжных сервисах за 6 месяцев 2026 года составило 76,2 млн операций. Приём международных QR-платежей доступен в 12 странах, трансграничные переводы — в 156 странах, а число партнёров платёжных сервисов достигло 118. Платёжные сервисы остаются одним из ключевых источников роста чистого комиссионного дохода.

+40% г/г

76,3 млн

транзакций в MTS Pay за 6 месяцев 2026 года

Показатель	6М 2026	6М 2025	Изм. 6М г/г	2К 2026	1К 2026	2К 2025	Изм. кв/кв	Изм. 2кв г/г
Транзакции платежных сервисов, млн шт.	76,2	—	—	41,2	35,0	29,4	+17,7%	+40,1%
Международный QR, число стран	12	—	—	12	9	—	+3	—
Трансграничные переводы, стран	156	—	—	156	110	—	+41,8%	—
Партнёры платёжных сервисов	118	—	—	118	100	—	+18,0%	—

Розничные кредитные продукты

Осознанное управление кредитным портфелем с фокусом на качестве выдач и доходности.

Портфель кредитных продуктов (МСФО, после резервов) составил 277,1 млрд рублей. Доля кредитных карт в необеспеченном портфеле выросла до 35,3%. Доля неработающих розничных кредитов (NPL 90+) снизилась до 8,7% с 10,4% на конец первого квартала при покрытии резервами 111,5%.

277,1 млрд ₽

составил портфель кредитных продуктов

Показатель	30.06.26	31.03.26	31.12.25	30.06.25	Изм. г/г	Изм. кв/кв	Изм. с начала года
NPL retail 90+, %	8,7%	10,4%	10,4%	13,1%	-4,4 п.п.	-1,7 п.п.	-1,7 п.п.
Покрытие NPL 90+ резервами, %	111,5%	109,7%	111,5%	107,0%	+4,5 п.п.	+1,8 п.п.	0,0 п.п.
Доля кредитных карт в необеспеченном портфеле, %	35,3%	34,2%	32,4%	30,5%	+4,8 п.п.	+1,1 п.п.	+2,9 п.п.
Кредиты физическим лицам, млрд ₽	277,1	288,6	301,0	311,0	-10,9%	-4,0%	-7,9%
– кредитные карты, млрд ₽	89,4	90,3	89,3	86,7	3,1%	-1,0%	0,1%
– ипотека, млрд ₽	24,1	24,4	25,2	26,3	-8,3%	-1,1%	-4,4%

Управление благосостоянием

Активы под управлением в сегменте благосостояния выросли на две трети год к году; в структуре продуктов впервые отражены цифровые финансовые активы (ЦФА).

Число клиентов сегментов Премиум и Private выросло на 32% год к году — до 31,5 тыс. человек, число клиентов «МТС Инвестиции» достигло 337,8 тыс. (+44%). Активы под управлением (AUM) в инвестиционных продуктах выросли на 66% — до 51,8 млрд рублей, а средства Премиум- и Private-клиентов на счетах Банка увеличились в 2,2 раза.

32% г/г

до **31,5** тыс. чел.

выросло число клиентов сегментов Премиум и Private

Показатель	6М 2026	6М 2025	Изм. 6М г/г	2К 2026	1К 2026	2К 2025	Изм. кв/кв	Изм. 2кв г/г
Клиенты Премиум & Private, тыс. чел.	31,5	23,8	+32,2%	31,5	27,0	23,8	+16,5%	+32,2%
Клиенты «МТС Инвестиции», тыс. чел.	337,8	235,4	+43,5%	337,8	313,0	235,4	+7,9%	+43,5%
AUM инвестиционных продуктов, млрд ₽	51,8	31,2	+66,0%	51,8	45,0	31,2	+15,1%	+66,0%
Средства Премиум & Private, млрд ₽	27,7	12,5	+121,9%	27,7	21,0	12,5	+32,1%	+121,9%
ЦФА на балансе клиентов, млрд ₽	4,6	—	н/м	4,6	2,0	—	+130,4%	н/м

Корпоративно-инвестиционный бизнес (КИБ)

Показатели корпоративно-инвестиционного блока продолжили расти: оборот по операциям с корпоративными клиентами за 6 месяцев 2026 года составил 869 млрд рублей, кредиты юридическим лицам прибавили 65,5% с начала года.

Оборот по операциям с корпоративными клиентами за 6 месяцев 2026 года составил 869 млрд рублей. Портфель ценных бумаг уменьшился на 20,9% с начала года — до 238,4 млрд рублей. Кредиты юридическим лицам выросли на 65,5% с начала года — до 62,6 млрд рублей. Команда по работе на рынках долгового капитала (DCM) за 6 месяцев 2026 года приняла участие в размещениях облигаций рейтинговой категории «АА» и выше на сумму 1 220,1 млрд рублей.

+62% г/г

869 млрд ₽

оборот по операциям с корпоративными клиентами за 6 месяцев 2026 года

Показатель	6М 2026		2К 2026		1К 2026	Изм. кв/кв	
Оборот по операциям с корпоративными клиентами, млрд ₽	869		547		322	+69,9%	
Облигации «АА» и выше (DCM), млрд ₽	1 220,1		713,7		506,4	+40,9%	
	30.06.26	31.03.26	31.12.25	Изм. г/г	Изм. кв/кв	Изм. с начала года	
Портфель ценных бумаг, млрд ₽	238,4	270,9	301,5	-15,7%	-12,0%	-20,9%	
Кредиты юридическим лицам, млрд ₽	62,6	39,2	37,8	26,4%	59,6%	65,6%	

Капитал

Рентабельность капитала (ROE) за 6 месяцев 2026 года составила 13,6% (+6,2 п.п. год к году) при одновременном росте нормативов достаточности капитала.

Капитал Банка на 30 июня 2026 года составил 126,2 млрд рублей (+11,6% год к году). Нормативы достаточности капитала по РСБУ сохранились с запасом к регуляторным минимумам и выросли год к году: Н1.0 — 12,5%, Н1.1 — 9,2%, Н1.2 — 11,6%. Рост прибыльности сопровождается увеличением капитальной базы Банка.

+11,6% г/г

126,2 млрд ₽

составил капитал Банка на 30 июня 2026 года

Показатель	6М 2026	6М 2025	Изм. 6М г/г	2К 2026	1К 2026	2К 2025	Изм. кв/кв	Изм. 2кв г/г
ROE, %	13,6%	7,4%	+6,2 п.п.	17,6%	9,3%	10,7%	+8,3 п.п.	+6,9 п.п.
	30.06.26	31.03.26	31.12.25	30.06.25	Изм. г/г	Изм. кв/кв	Изм. с начала года	
Капитал (МСФО), млрд ₽	126,2	127,8	126,3	113,0	11,6%	-1,2%	-0,1%	
Норматив Н1.0, %	12,5%	12,3%	12,1%	11,0%	+1,5 п.п.	+0,2 п.п.	+0,4 п.п.	
Норматив Н1.2, %	11,6%	11,5%	10,9%	10,3%	+1,3 п.п.	+0,1 п.п.	+0,7 п.п.	

Признания профессионального сообщества

МТС Банк занял второе место в отраслевой премии «Цифровая пирамида» за запуск собственного цифрового HR-сервиса.

Разработанная внутри Банка **платформа «Талант-ревью»** позволяет руководителям проводить глубокую аналитику, оценивать устойчивость команд и фиксировать договорённости с сотрудниками для достижения бизнес-целей. В ближайших планах — развитие инструмента и интеграция в него технологий искусственного интеллекта.

Накопительный продукт Банка занял первое место в летнем рейтинге «Выберу.ру», предложив клиентам привлекательную ставку до 15,5% годовых.

Начисление высокого процента на ежедневный остаток с ежемесячной капитализацией сделало **«МТС Счёт» одним из самых выгодных сберегательных инструментов** на фоне удешевления классических депозитов.

Банк вошёл в тройку лидеров ежегодного рейтинга маркетплейса «Сравни» в номинации «Лидер решений» за 2025 год. Рейтинг основан на честной обратной связи от клиентов, где МТС Банк продемонстрировал выдающиеся результаты по скорости и качеству поддержки.

2 место

занял МТС Банк в отраслевой премии «Цифровая пирамида» за запуск собственного цифрового HR-сервиса

1 место

занял накопительный продукт Банка в летнем рейтинге «Выберу.ру» со ставкой до 15,5% годовых

ТОП-3

Банк вошёл в тройку лидеров ежегодного рейтинга маркетплейса «Сравни» в номинации «Лидер решений» за 2025 год

События после отчётной даты

В июле 2026 года МТС Банк приобрёл долю участия в размере **51%** в уставном капитале ООО «Ритейл-Процессинг» — владельца сервиса приёма платежей и программ лояльности по QR-коду под брендом KD Pay. Условиями сделки также предусмотрено приобретение оставшейся доли в размере 49% уставного капитала с отложенным платежом.

В июле 2026 года МТС Банк исполнил обязательства по погашению выпуска облигаций серии 001P-05 в **полном объёме — 3 000 млн руб.**

В августе 2026 года рейтинговое агентство НКР повысило кредитный рейтинг Банка с **A.ru до A+.ru** и изменило прогноз по кредитному рейтингу с **позитивного на стабильный**. Одновременно с этим кредитный рейтинг выпуска биржевых облигаций Банка серии 001P-03 был повышен с A.ru до A+.ru.

Инвестиционная привлекательность

Рентабельность активов (ROA) за 6 месяцев 2026 года выросла до 2,0% (+1,0 п.п. год к году). Согласно дивидендной политике, Банк направляет на дивиденды от 25% до 50% чистой прибыли по МСФО не реже одного раза в год. Доля активов вне розничного кредитования составила 60%, увеличившись на 1,3 п.п. год к году, что снижает концентрацию риска и повышает устойчивость модели.

+1,0 п.п. г/г

до **2,0%**

выросла рентабельность
активов (ROA) за 6 месяцев
2026 года

25-50%

чистой прибыли по МСФО
согласно дивидендной
политике не реже одного
раза в год

+1,3 п.п. г/г

60%

составила доля активов
вне розничного
кредитования

Контакты для СМИ, аналитиков и инвесторов

Пресс-служба:

press@mtsbank.ru

Служба по связям
с инвесторами (IR):

ir@mtsbank.ru