

ПРЕСС-РЕЛИЗ

ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ГРУППЫ МТС ЗА ВТОРОЙ КВАРТАЛ 2017 ГОДА

28 августа 2017 года

Некоторые заявления в данном пресс-релизе могут содержать проекты или прогнозы в отношении предстоящих событий или будущих финансовых результатов Компании в соответствии с положениями Законодательного акта США о ценных бумагах от 1995 года. Такие утверждения содержат слова «ожидается», «оценивается», «намеревается», «будет», «мог бы» или другие подобные выражения. Мы бы хотели предупредить, что эти заявления являются только предположениями, и реальный ход событий или результаты могут отличаться от заявленного. Мы не обязуемся и не намерены пересматривать эти заявления с целью соотнесения их с реальными результатами. Мы адресуем Вас к документам, которые компания отправляет Комиссии США по ценным бумагам и биржам, включая форму 20-F. Эти документы содержат и описывают важные факторы, включая те, которые указаны в разделе «Факторы риска» формы 20-F. Эти факторы могут быть причиной отличия реальных результатов от проектов и прогнозов. Они включают в себя: текущее состояние экономики, включая высокую волатильность учетных ставок и курсов обмена валют, цен на товары и акции и стоимости финансовых активов, воздействие государственных программ России, США и других стран по восстановлению ликвидности и стимулированию национальной и мировой экономики, нашу возможность поддерживать текущий кредитный рейтинг и воздействие на стоимость финансирования и конкурентное положение, в случае снижения такового, стратегическую деятельность, включая приобретения и отчуждения и успешность интеграции приобретенных бизнесов, возможные изменения по квартальным результатам, условия конкуренции, зависимость от развития новых услуг и тарифных структур, быстрые изменения технологических процессов и положения на рынке, стратегию; риск, связанный с инфраструктурой телекоммуникаций, государственным регулированием индустрии телекоммуникаций и иные риски, связанные с работой в России и СНГ, колебания котировок акций; риск, связанный с финансовым управлением, а также появление других факторов риска.

Ключевые показатели Группы МТС

Основные финансовые показатели Группы (млрд руб.)	2 кв. 2017	2 кв. 2016 ¹	Изменение 2 кв. 2017/ 2 кв. 2016, %	1 пол. 2017	1 пол. 2016 ¹	Изменение 1 пол. 2017/ 1 пол. 2016, %
Выручка	106,8	106,1	0,7%	211,5	211,9	-0,2%
в том числе: Россия	99,0	97,4	1,6%	196,2	193,7	1,3%
OIBDA	44,0	40,7	8,2%	85,8	81,8	5,0%
в том числе: Россия	42,1	39,7	6,0%	81,6	78,3	4,2%
Капитальные затраты	15,3	21,3	-28,1%	26,4	39,7	-33,4%
Чистый долг				187,0	189,7	-1,4%
Чистый долг / LTM OIBDA				1,1x	1,1x	б/и
Свободный денежный поток				40,6	24,0	69,3%

Мобильные абоненты (млн)	2 кв. 2017	2 кв. 2016	В годовом исчислении, %
Мобильные абоненты	107,8	107,6	0,2%
Россия	78,0	77,8	0,3%
Украина ²	20,8	20,8	0,1%
Армения	2,1	2,1	0,1%
Туркменистан	1,7	1,6	5,9%
Беларусь ³	5,1	5,3	-1,9%

Андрей Дубовсков, Президент и председатель Правления ПАО «МТС», отметил:

«После обнадеживающего начала года МТС продолжала наращивать позитивную динамику во втором квартале 2017 года и добилась хороших финансовых результатов. Мы наблюдаем рост выручки Группы на уровне 0,7%, при этом рост происходит в России и Украине благодаря увеличению пользования голосовой связью и сервисами передачи данных. Показатель OIBDA Группы вырос на 8,2% вследствие общего роста пользования услугами, значительному вкладу нашего бизнеса в Украине, а также росту эффективности розничного бизнеса.

В целом, мы видим устойчивое положительное влияние роста масштабов бизнеса, а также эффективность наших действий в рознице и управлении сетями. Что еще более важно, мы наблюдаем признаки того, что конкурентная ситуация в России, сфокусированная главным образом в розничной сфере, может благоприятно измениться как для операторов, так и для потребителей.

Совет директоров компании рекомендовал промежуточные дивиденды в размере 10,4 рубля на акцию. В соответствии с нашей дивидендной политикой и заявленными целями, а также после получения одобрения акционеров на предстоящем внеочередном собрании, МТС намерена выполнить обещание и вернуть 26 рублей за акцию через выплату дивидендов на общую сумму около 52 миллиардов рублей в течение календарного 2017 года.

С учетом сильных финансовых результатов первого полугодия мы повысили прогноз по OIBDA Группы и ожидаем рост минимум на 4 процента за 2017 год. Множество факторов при этом может сказаться на итоговом результате, как положительно, так и отрицательно, в том числе конкурентная ситуация и макроэкономические факторы. Однако позитивные изменения потребительского поведения и бизнес-среды, а также относительная макроэкономическая стабильность в первом полугодии 2017 года позволяют нам повысить прогноз за полный 2017 год. Мы также подтверждаем наш прогноз по выручке на уровне +/-2 процента и снижаем прогнозируемый уровень капитальных затрат до 75 миллиардов рублей в связи с более высоким, чем ожидалось, курсом рубля».

¹Данные по выручке и OIBDA были скорректированы в связи с прекращением деятельности в Узбекистане

² Включая пользователей CDMA

³ МТС владеет 49% акций в СООО «МТС» в Беларуси, которое не консолидируется

Ключевые события за отчетный период

КОРПОРАТИВНЫЕ НОВОСТИ

29 июня компания провела годовое собрание акционеров. Акционеры утвердили решение выплатить дивиденды за полный 2016 год в размере 15,6 рубля на одну обыкновенную именную акцию МТС номинальной стоимостью 0,1 рубля каждая (31,2 рубля на одну АДР).

Артем Засурский, вице-президент по стратегии и член правления ПАО АФК «Система», заменил Михаила Шамолина в совете директоров МТС в качестве неисполнительного директора.

В июне на должность вице-президента Группы МТС по маркетингу назначен Вячеслав Николаев, ранее на протяжении шести лет возглавлявший в МТС направление маркетинга массового рынка.

Совет директоров МТС назначил внеочередное общее собрание акционеров на 29 сентября 2017 года и рекомендовал собранию акционеров принять решение о выплате промежуточных дивидендов в размере 10,4 рубля на одну обыкновенную именную акцию МТС (20,8 рубля на одну АДР) по результатам деятельности компании за первое полугодие 2017 года.

ПАРТНЕРСТВО

В июне МТС и Nokia подписали соглашение о партнерстве, в рамках которого компании будут совместно развивать и внедрять новые технологические решения Nokia для реализации инновационной стратегии и продвижения новых цифровых продуктов и услуг Группы МТС, таких как IoT, облачные решения, цифровая медицина, электронная коммерция, виртуальная и дополненная реальность, сети 5G.

В июне МТС подписала партнерское соглашение с Инновационным центром «Сколково» о развитии ИТ-сервисов МТС. Оператор планирует открыть доступ к интерфейсам программирования ряда собственных приложений и предоставить возможность внешним разработчикам применить свои технологии и алгоритмы к действующим сервисам оператора. Одной из ключевых площадок привлечения разработчиков для сотрудничества с МТС станет Инновационный центр «Сколково».

ОБНОВЛЕННАЯ КОНЦЕПЦИЯ РАЗВИТИЯ ПЛАТФОРМЫ «КОШЕЛЕК МТС ДЕНЬГИ»

В мае МТС представила концепцию развития платформы «Кошелек МТС Деньги»: оператор объединит платежные сервисы при помощи номера сотового телефона в единой экосистеме и расширит функционал сервиса. Обновленная версия предлагает пользователям расширенные платежные услуги, возможность бесконтактных платежей, инвестиционные услуги, развитие совместной работы с МТС Банком, а также другие функции.

НАГРАДЫ И ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ ПРИЗНАНИЕ

МТС получила международную награду Global Telecom Business Innovation Award, определяющую самые успешные телекоммуникационные проекты по всему миру, в номинации Innovation Awards 2017 за сервис «Виртуальная АТС». Сервис позволяет компаниям численностью от 5 до 10 000 и более сотрудников получить выгодную и удобную корпоративную связь в любом месте по всей России.

МТС получила две награды в сфере IR на церемонии IR Magazine Russia & CIS Awards 2017. МТС была признана победителем в ключевой корпоративной номинации Гран-при. Джош Тулган, директор по корпоративным финансам и связям с инвесторами, получил награду в качестве лучшего менеджера по связям с инвесторами в отрасли телекоммуникаций.

МТС и ее сотрудники победили в пяти номинациях четвертого Всероссийского рейтинга директоров департаментов по корпоративным коммуникациям и корпоративным отношениям TOP-COMM 2017, составленного Ассоциацией директоров по коммуникациям и корпоративным медиа России.

МТС заняла первое место в рейтинге лучших организаций в сфере корпоративных коммуникаций и корпоративных отношений в России, департамент компании по связям с общественностью стал первым в рейтинге лучших департаментов по корпоративным коммуникациям и корпоративным отношениям. Директор по связям с общественностью МТС Елена Кохановская возглавила рейтинг ТОП-100 директоров по корпоративным коммуникациям и корпоративным отношениям в России.

МТС получила несколько наград Effie Awards Russia 2017 – одной из самых престижных в мире премий в маркетинге и коммуникациях. МТС победила в номинации «Телекоммуникации. Интернет» премии Effie Awards Russia 2017 – «Золото» взяла кампания по продвижению тарифного плана Smart Безлимитище. Оператор также получил «Серебро» в номинации «Брендируемая услуга» за приложение «Мой МТС». Крупнейший российский творческо-благотворительный проект «Поколение М», который реализует МТС, был отмечен в двух номинациях – получил «Бронзу» в номинации «Вклад в общее благо. Социальная ответственность и устойчивое развитие», а также стал финалистом в номинации «Телекоммуникации. Интернет».

ИЗМЕНЕНИЯ В КРЕДИТНЫХ РЕЙТИНГАХ КОМПАНИИ

В июне международное рейтинговое агентство Fitch поместило рейтинг МТС в список Rating Watch "негативный", изменив его со «Стабильного». Корпоративный рейтинг «ВВ +» подтвержден.

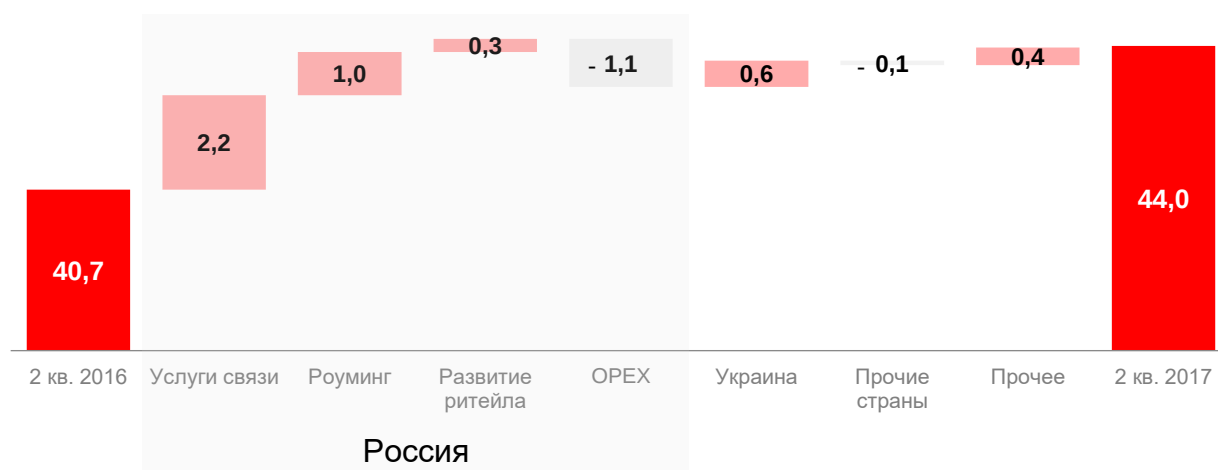
Изменение в рейтингах МТС стали результатом понижения кредитных рейтингов ПАО АФК «Система», основного акционера компании.

Финансовые показатели Группы МТС

Основные показатели Группы (млрд руб.)	2 кв. 2017	2 кв. 2016	Изменение 2 кв. 2017/ 2 кв. 2016, %
Выручка	106,8	106,1	0,7%
OIBDA	44,0	40,7	8,2%
-маржа	41,2%	38,3%	2,9 п.п.
Чистая прибыль Группы	14,7	9,1	62,6%
-маржа	13,8%	8,5%	5,3 п.п.

Выручка Группы увеличилась на 0,7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составила 106,8 миллиарда рублей, что обусловлено увеличением пользования услугами голосовой связи и передачи данных на российском рынке. Общий вклад зарубежных дочерних компаний снизился вследствие укрепления курса рубля по отношению к другим валютам стран присутствия Группы.

OIBDA Группы: факторный анализ (млрд руб.)



Показатель **OIBDA Группы** демонстрирует впечатляющий рост на 8,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 44,0 миллиардов рублей. Ключевые факторы роста основывались на тенденциях, наблюдаемых и в предыдущие периоды: сильная динамика выручки от услуг связи, оптимизация затрат на роуминг и рост выручки в годовом исчислении нашей украинской дочерней компании. Несмотря на сдерживающее влияние сильного рубля на вклад зарубежных дочерних компаний, основные тенденции на этих рынках были стабильными. Показатель маржи OIBDA Группы составил 41,2%.

Чистая прибыль Группы: факторный анализ (млрд руб.)



Чистая прибыль Группы МТС во втором квартале 2017 года выросла до 14,7 миллиарда рублей с 9,1 миллиарда рублей годом ранее. Ключевым фактором роста чистой прибыли стало увеличение показателя OIBDA в годовом исчислении. В дополнение к этому во втором квартале 2016 года МТС осуществила расходы на долгосрочный выкуп еврооблигаций, выпущенных на общую сумму 750 миллионов долларов с погашением в 2020 году. Эффект от выкупа составил 3,1 миллиарда рублей.

Ликвидность и денежный поток

Задолженность и ликвидность (млрд руб.)

Краткосрочная часть долга и краткосрочные обязательства по финансовому лизингу
Долгосрочная задолженность
Обязательства по финансовому лизингу
Общий долг
Минус:
Денежные средства и их эквиваленты
Краткосрочные инвестиции
Справедливая стоимость хеджирующих инструментов
Чистый долг

на 30 июня 2017 года

41,4
245,6
11,0
298,0
34,3
67,5
9,2
187,0

на 31 марта 2017 года

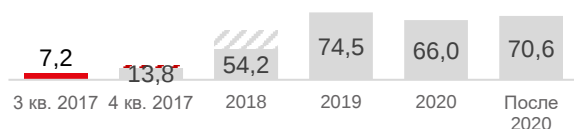
50,0
221,9
9,5
281,4
25,4
44,5
8,3
203,3

На конец отчетного периода **общая задолженность Группы** составила 286,3 миллиарда рублей (без учета лизинга и расходов на привлечение заемных средств). В втором квартале 2017 года МТС получила долгосрочный банковский кредит в размере 20 миллиардов рублей и выплатила ряд кредитов в иностранной валюте с истекающим сроком исполнения на общую сумму 1,3 миллиарда рублей.

Соотношение чистого долга к LTM OIBDA составило 1,1х на 30 июня 2017 года, это комфортный уровень для сохранения сильной финансовой позиции и инвестиционного потенциала.

Долговые обязательства в иностранной валюте составляют порядка 18 процентов в общем долговом портфеле, состоят главным образом из двух выпусков еврооблигаций сроком до 2020 и 2023 годов. МТС активно использует хеджирующие инструменты для сокращения влияния колебаний курсов валют на непогашенную задолженность. Все долговые обязательства Группы МТС в иностранной валюте захеджированы.

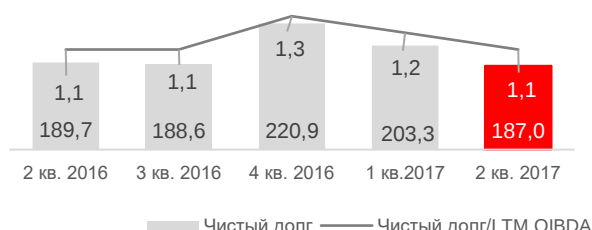
График выплат долга (млрд руб.)



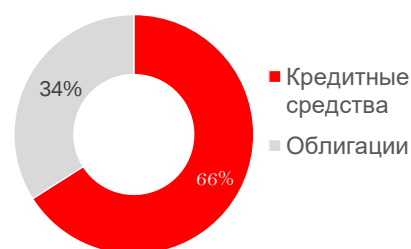
Облигации 8 серии, рублевые облигации BO-01 и BO-02 содержат пут-опционы, которые по состоянию на 30 июня 2017 года могут быть исполнены в ноябре 2017 года, марте 2018 года и августе 2018 года, соответственно

Структура долга по валютам⁴


Чистый долг (млрд руб.) к LTM OIBDA



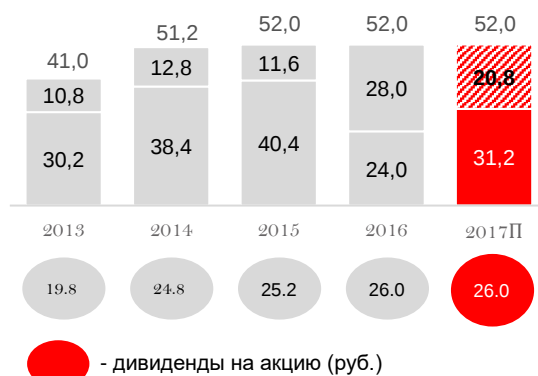
Структура долга по типу



В июне годовое общее собрание акционеров одобрило выплату **дивидендов** в размере 15,6 рубля на одну обыкновенную акцию МТС (31,2 рубля на одну АДР) на общую сумму 31,17 миллиарда рублей (31 174 752 570 рублей) по результатам деятельности компании в 2016 году.

В июле совет директоров МТС рекомендовал внеочередному общему собранию акционеров принять решение о выплате промежуточных дивидендов в размере 10,4 рубля на одну обыкновенную акцию МТС (20,8 рубля на одну АДР) на общую сумму 20,78 миллиарда рублей (20 783 168 380 рублей) по результатам деятельности компании за первое полугодие 2017 года

Дивидендная история (млрд руб.)



● - дивиденды на акцию (руб.)

⁴ Структура долга по валютам учитывает хеджирование валютных рисков в размере 570 миллиона долларов США по состоянию на конец второго квартала 2017 года и финансовый лизинг

Капитальные затраты (млрд руб.)	2 кв. 2017	2 кв. 2016
Россия	12,5	18,8
в % от выручки	12,7%	19,3%
Украина	2,5	1,6
в % от выручки	40,4%	21,9%
Армения	0,2	0,2
в % от выручки	11,7%	8,8%
Туркменистан	0,05	0,03
в % от выручки	4,5%	2,3%
Капитальные затраты Группы⁵	15,3	21,3
в % от выручки	14,3%	20,1%

Во втором квартале 2017 года **капитальные затраты** МТС сократились на 28,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составили 15,3 миллиарда рублей. Доля капитальных затрат в выручке от продаж компании составила 14,3%. Всего в первом полугодии 2017 года капитальные затраты составили 26,4 миллиарда рублей, МТС корректирует прогноз капиталовложений на 2017 год, снижая его до уровня 75,0 миллиардов рублей в связи с укреплением курса рубля по сравнению с ожидаемым курсом. К концу второго квартала 2017 года наши сети LTE покрыли территорию, на которой проживает более 50% населения России. Одновременно МТС увеличила инвестиции в развитие сети в Украине. В отчетном квартале объем капитальных вложений там составил 40,4% от объема продаж, а построенные сети 3G покрыли территорию, на которых проживает 69% населения страны. Сбалансированный инвестиционный подход МТС позволяет наиболее эффективно строить сети связи на всех рынках присутствия и одновременно обеспечивать стабильный денежный поток в сочетании с надежным доходом акционеров.

Свободный денежный поток (млрд руб.)	За шесть месяцев, завершившихся 30 июня 2017 года	За шесть месяцев, завершившихся 30 июня 2016 года
Чистое поступление денежных средств от основной деятельности	64,9	63,7
Минус:		
Приобретение основных средств	(19,6)	(25,5)
Приобретение нематериальных активов ⁶	(6,9)	(14,1)
Поступления от продажи основных средств	2,5	1,3
Инвестиции в ассоциированные компании	(0,3)	(1,3)
Свободный денежный поток	40,6	24,0

По состоянию на 30 июня 2017 года **свободный денежный поток** компании составил 40,6 миллиарда рублей. Такое увеличение в годовом исчислении в значительной степени объясняется общим снижением капитальных затрат.

⁵ С учетом капитальных затрат UMS в размере 710 млн рублей во втором квартале 2016 года, в то время как выручка Группы не включает выручку UMS.

⁶ За исключением расходов на приобретение 4G лицензий в России в размере 2,6 миллиарда рублей в 2016 году

Россия

Россия: основные показатели (млрд руб.)			
	2 кв. 2017	2 кв. 2016	Изменение 2 кв. 2017/ 2 кв. 2016 %
Выручка⁷	99,0	97,4	1,6%
Мобильные услуги	75,1	72,8	3,1%
Фиксированные услуги	15,2	15,3	-0,7%
Системная интеграция	1,3	1,3	0,4%
Продажи товаров	10,1	10,6	-4,7%
OIBDA	42,1	39,7	6,0%
-маржа	42,5%	40,8%	1,7 п.п.
Чистая прибыль	14,8	10,8	37,0%
-маржа	14,9%	11,1%	3,8 п.п.

Общая выручка МТС в России выросла во втором квартале 2017 года относительно аналогичного периода 2016 года на 1,6 процента. За отчетный период выручка от мобильного бизнеса выросла на 3,1 процента. Выручка от фиксированного бизнеса сократилась незначительно, а выручка от системной интеграции была стабильной. Выручка от продажи оборудования сократилась незначительно в годовом исчислении.

Показатель **OIBDA в России** вырос на 6,0 процента до 42,1 миллиарда рублей в годовом исчислении. Это стало следствием позитивной динамики выручки, укрепления курса рубля и единократного эффекта от изменений в ритейле. Маржа OIBDA в России увеличилась на 1,7 процентных пункта до 42,5 процента.

В **мобильном сегменте** выручка увеличилась на 3,1 процента и достигла 75,1 миллиарда рублей, что во многом обусловлено продолжением роста потребления услуг мобильной передачи данных. С декабря 2016 года мы наблюдаем рост потребления голосовых услуг и сервисов мобильного интернета, а также рост количества пользователей услуг связи в международном роуминге. Это может быть признаком восстановления экономики и потребительского спроса на эти услуги.

Абонентская база МТС в России увеличилась в годовом исчислении на 0,3 процента до 78,0 миллионов. В течение второго квартала 2017 года МТС снизила уровень продаж sim-карт, фокусируясь на росте качественных подключений.

Выручка от **фиксированного бизнеса** МТС сократилась на 0,7 процента в годовом исчислении до 15,2 миллиарда рублей в результате сокращения выручки в сегменте B2O и меньшего вклада от интерконнекта в этот показатель. В сегменте B2C МТС наблюдает продолжающееся снижение доходов от телефонии и рост в сегментах ШПД и платного ТВ. Согласно нашим оценкам, на конец второго квартала 2017 года доля МТС на рынке Московского региона составила 36,5 процента на рынке ШПД и 33,0 процента в сегменте платного ТВ. Количество пользователей GPON составило 1 782 000.

	2 кв. 2017	2 кв. 2016	Изменение 2 кв. 2017/ 2 кв. 2016, %
Выручка от фиксированного бизнеса (млрд руб.)			
Итого	15,2	15,3	-0,7%
B2C	7,5	7,5	0,3%
B2B+B2G+B2O	7,7	7,8	-1,7%

Выручка МТС от услуг **системной интеграции** сохранилась на уровне прошлого года и составила 1,3 миллиарда рублей.

⁷ Без учёта внутригрупповых операций

Выручка и валовая прибыль от продажи телефонов и аксессуаров



МТС сократила выручку от продаж товаров в связи с сокращением выручки от продаж телефонов и оборудования и программного обеспечения. Продажи телефонов и оборудования сократились незначительно в годовом исчислении, в то время как показатель gross margin вырос на 3,3 процентных пункта до 9,4 процента. Во втором квартале МТС продолжила расширять свой ассортимент смартфонов и развивать мультивендорную модель продаж в соответствии со своей ритейл-стратегией.

Количество розничных точек продаж практически не изменилось с первого квартала 2017 года. На конец второго квартала розничная сеть МТС состояла из порядка 5700 магазинов с учетом франчайзинговых точек продаж. МТС также продолжает развивать направление электронной коммерции: выручка от онлайн-продаж во втором квартале составила 1,7 миллиарда рублей против 1,2 миллиарда рублей годом ранее.

Во втором квартале 2017 года МТС продолжила развивать потребление абонентами услуг мобильного интернета, стимулируя переход на смартфоны с фичерфонов и запуск дата-ориентированных пакетных предложений. В результате проникновение смартфонов в базу МТС достигло 60 процентов, проникновение дата-пользователей увеличилось до 51 процента, а проникновение пакетных тарифов в базу составило 42 процента.

Количество выпущенных карт МТС Деньги увеличилось до 3,8 миллиона штук на конец второго квартала 2017 года с 3,0 миллиона штук в аналогичном периоде прошлого года. Рост количества выданных карт обусловлен популярностью предложения МТС Smart Деньги с бесплатной связью для абонентов тарифной линейки Smart.

Приложение «Мой МТС» для самообслуживания и кросс-продаж цифровых услуг демонстрирует поступательный рост количества пользователей. На конец второго квартала 2017 года этим приложением пользовалось более 9 миллионов клиентов оператора, что составляет порядка 12 процентов от абонентской базы в России.

Украина

Украина: основные показатели (украинская гривна, млрд)		2 кв. 2017	2 кв. 2016	Изменение 2 кв. 2017/2 кв. 2016, %
Выручка		2,9	2,7	6,3%
OIBDA		1,3	0,8	53,3%
	-маржа	43,5%	30,1%	13,4 п.п.
Чистая прибыль		0,5	0,2	136,9%
	-маржа	18,0%	8,1%	9,9 п.п.

Во втором квартале 2017 года Группа МТС в Украине продемонстрировала существенный рост ключевых показателей за год: выручка выросла на 6,3 процента до 2,9 миллиарда гривен, OIBDA увеличилась на 53,3 процента и достигла 1,3 миллиарда гривен. Рост выручки обеспечен, в первую очередь, ростом потребления услуг передачи данных за счет активного развертывания сети 3G в различных регионах Украины. Маржа OIBDA увеличилась до 43,5 процентов благодаря росту выручки и оптимизации затрат.

Группа МТС в Украине сейчас сфокусирована на расширении покрытия сети и дальнейшем улучшении качества предоставляемых сервисов. В отчетном периоде Группа увеличила инвестиции в развитие сети 3G для увеличения объемов передачи 3G-трафика. К концу второго квартала 2017 года сеть 3G Группы МТС доступна 69 процентам населения Украины.

Прочие зарубежные страны: Армения, Турменистан, Беларусь

Армения: основные показатели (армянский драм, млрд)		2 кв. 2017	2 кв. 2016	Изменение 2 кв. 2017/2 кв. 2016, %
Выручка		14,0	15,0	-6,8%
OIBDA		6,3	5,9	6,7%
	-маржа	45,3%	39,5%	5,8 п.п.
Чистый убыток		-0,1	-2,0	н/п
	-маржа	н/п	н/п	н/п

В Армении во втором квартале 2017 года выручка сократилась на 6,8 процента в годовом исчислении и составила 14,0 миллиарда армянских драмов. Макроэкономические факторы по-прежнему приводят к снижению пользования таких услуг, как международные звонки и роуминг, при этом сокращение объема поступающих в страну денежных переводов продолжает влиять на рынок. Эти факторы также приводят к снижению пользования основными пакетными тарифами с голосовыми сервисами и услугами передачи данных.

Показатель OIBDA вырос на 6,7 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 6,3 миллиарда драмов благодаря оптимизации затрат за счет реорганизации контактных центров, точек продаж и снижению маркетинговых расходов. В целом, маржа OIBDA за отчетный период остается высокой – на уровне 45,3 процента, поскольку Группа постоянно держит в центре внимания задачи повышения эффективности в нынешней сложной операционной среде.

Абонентская база Группы в Армении незначительно выросла до 2,1 миллиона человек.

Туркменистан: основные показатели (туркменский манат, млн)		2 кв. 2017	2 кв. 2016	Изменение 2 кв. 2017/2 кв. 2016, %
Выручка		69,2	66,1	4,7%
OIBDA		24,6	22,1	11,3%
	-маржа	35,5%	33,4%	2,1п.п.
Чистая прибыль		11,8	9,5	24,2%
	-маржа	17,1%	14,4%	2,7п.п.

В Туркменистане выручка выросла на 4,7 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 69,2 миллиона туркменских манатов. Общий рост выручки обусловлен увеличением выручки от потребления голосовых услуг и сервисов передачи данных в результате продвижения пакетных тарифных планов, а также вследствие роста абонентской базы на 5,9 процента за год.

Рост выручки стал ключевым фактором, обеспечившим рост OIBDA во втором квартале 2017 года на 11,3 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 24,6 миллионов манатов. Маржа OIBDA в Туркменистане составила 35,5 процента. Тем не менее, негативные макроэкономические факторы и конкурентное давление по-прежнему не позволяют компании в полной мере получить положительный эффект от расширения масштабов бизнеса.

Беларусь: основные показатели (белорусский рубль, млн)		2 кв. 2017	2 кв. 2016	Изменение 2 кв. 2017/2 кв. 2016, %
Выручка		183,8	161,9	13,5%
OIBDA		87,1	75,7	15,0%
	-маржа	47,4%	46,8%	0,6п.п.
Чистая прибыль		48,0	46,6	3,0%
	-маржа	26,1%	28,8%	-2,7п.п.

В Беларуси выручка МТС увеличилась на 13,5 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составила 183,8 миллиона белорусских рублей вследствие повышения цен в апреле 2017 года и запуска новых тарифных планов для передачи данных, в том числе «Безлимита» и «4G».

Показатель **OIBDA** вырос на 15,0 процентов до 87,1 миллиона белорусских рублей по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, что обусловлено ростом потребления услуг передачи данных в результате увеличения проникновения пакетных тарифных планов, а также эффектом от повышения цен. На рост OIBDA также повлияло повышение маржинальности розничного бизнеса МТС в Беларуси и укрепление белорусского рубля по отношению к доллару США и евро. Уровень маржи OIBDA в Беларуси продолжил рост и достиг показателя 47,4 процента.

Прогноз на 2017 год

Выручка Группы:

МТС ожидает, что в 2017 году выручка Группы будет меняться в рамках от – 2% до +2%, учитывая следующие факторы:

- Конкуренция в ритейле и в тарифной политике;
- Планируемый объем продаж телефонов и оборудования с учетом оптимизации и повышения эффективности ритейла;
- Динамика выручки от услуг в России;
- Динамика выручки в зарубежных дочерних компаниях и волатильность курсов валют по отношению к российскому рублю.

OIBDA Группы:

МТС повышает прогноз динамики показателя OIBDA Группы до >4% с +/-2%, учитывая следующие факторы:

- Рост OIBDA в России и Украине в первом полугодии 2017 года;
- Относительную макроэкономическую стабильность, укрепление бизнеса и стабилизацию потребительского поведения;
- Оптимизацию расходов в ритейле.

При этом на общую рентабельность может повлиять:

- Конкурентная ситуация и дальнейшее развитие ритейла в России;
- Возможное изменение потребительского поведения;
- Развитие бизнеса в зарубежных дочерних компаниях;
- Макроэкономические изменения и волатильность курсов валют на рынках присутствия.

Капитальные затраты Группы:

МТС снижает прогноз по уровню капитальных затрат в 2017 году до 75 миллиардов рублей с 80 миллиардов рублей заявленных ранее, в первую очередь, благодаря укреплению курса рубля относительно доллара США и евро. Ключевыми факторами, влияющими на объем капитальных затрат Группы МТС, также являются:

- Продолжение работ по развитию сетей LTE;
- Реализация проектов по совместному использованию инфраструктуры и спектра с другими операторами;
- Завершение основного строительства 3G-сети в Украине и дальнейшее строительство сетей LTE;
- Внедрение эволюционных решений 5G на российском рынке;
- Продолжающиеся инвестиции в цифровые продукты.

Прогноз капитальных затрат Группы (млрд руб)



За дополнительной информацией обращайтесь:

Пресс-служба ПАО «МТС»

Тел.: +7 (495) 766 00 25

e-mail: pr@mts.ru

Приложения

Приложение А

Показатели, не являющиеся финансовыми величинами МСФО. Настоящий пресс-релиз включает финансовую информацию, подготовленную в соответствии с МСФО, а также иные финансовые величины, которые упоминаются как не относящиеся к МСФО. Показатели, не являющиеся финансовыми величинами МСФО должны рассматриваться в качестве дополнения к показателям, подготовленным по МСФО-отчетности, а не как альтернатива им.

Операционная прибыль до вычета износа основных средств и амортизации нематериальных активов OIBDA и маржа OIBDA. OIBDA представляет собой операционную прибыль компании за вычетом расходов на износ и амортизацию. Маржа OIBDA определяется как процентное соотношение показателя OIBDA к выручке компании. Наш расчет показателя OIBDA может отличаться от расчета аналогичного показателя других компаний. Показатель OIBDA не является показателем, определяемым стандартами МСФО, его следует рассматривать как дополнение, а не альтернативу показателям, содержащимся в консолидированной финансовой отчетности компании. Мы полагаем, что показатель OIBDA позволяет инвесторам получить дополнительную ценную информацию, так как отражает состояние бизнеса компании, включая ее способность финансировать капитальные расходы, сделки по приобретению бизнеса и прочие инвестиции, а также способность компании привлекать и обслуживать свои долговые обязательства. Хотя в соответствии с МСФО амортизационные расходы являются операционными, по своей сути они представляют собой текущую часть неденежных расходов, относящихся к приобретенным или созданным долгосрочным активам. Рассчитываемый нами показатель OIBDA широко используется инвесторами, аналитиками и рейтинговыми агентствами для сравнения и оценки текущих и будущих операционных показателей, а также стоимости телекоммуникационных компаний. Мы используем термин скорректированный показатель OIBDA и скорректированная операционная прибыль в случае исключения влияния существенных однократных событий.

Ниже приведено согласование показателей OIBDA и маржа OIBDA с показателями консолидированного отчета о прибылях и убытках Группы МТС.

Группа МТС (млрд руб.)	2 кв. 2016	3 кв. 2016	4 кв. 2016	1 кв. 2017	2 кв. 2017
Операционная прибыль	20,5	24,2	21,4	21,7	23,9
Плюс: износ и амортизация	20,2	21,5	20,4	20,1	20,1
OIBDA	40,7	45,7	41,8	41,8	44,0

Россия (млрд руб.)	2 кв. 2016	3 кв. 2016	4 кв. 2016	1 кв. 2017	2 кв. 2017
Операционная прибыль	22,0	24,1	23,2	21,6	24,1
Плюс: износ и амортизация	17,8	19,1	17,9	17,9	17,9
OIBDA	39,7	43,2	41,0	39,5	42,1

Украина (млрд руб.)	2 кв. 2016	3 кв. 2016	4 кв. 2016	1 кв. 2017	2 кв. 2017
Операционная прибыль	0,6	1,2	1,0	1,3	1,2
Плюс: износ и амортизация	1,5	1,5	1,7	1,6	1,5
OIBDA	2,2	2,7	2,7	2,8	2,7

Армения (млн руб.)	2 кв. 2016	3 кв. 2016	4 кв. 2016	1 кв. 2017	2 кв. 2017
Операционная прибыль	136	196	8	111	222
Плюс: износ и амортизация	681	690	701	535	528
OIBDA	817	886	709	646	750

Туркменистан (млн руб.)	2 кв. 2016	3 кв. 2016	4 кв. 2016	1 кв. 2017	2 кв. 2017
Операционная прибыль	209	197	243	199	221
Плюс: износ и амортизация	207	215	216	188	181
OIBDA	416	412	459	387	401

Ниже приведено соотношение маржи OIBDA с показателем операционная маржа:

Группа	2 кв. 2016	3 кв. 2016	4 кв. 2016	1 кв. 2017	2 кв. 2017
Операционная маржа	19,3%	21,5%	19,2%	20,7%	22,3%
Плюс: износ и амортизация	19,0%	19,2%	18,3%	19,2%	18,8%
Маржа OIBDA	38,3%	40,7%	37,4%	40,0%	41,2%

Россия	2 кв. 2016	3 кв. 2016	4 кв. 2016	1 кв. 2017	2 кв. 2017
Операционная маржа	22,5%	23,4%	22,3%	22,3%	24,4%
Плюс: износ и амортизация	18,2%	18,5%	17,2%	18,4%	18,1%
Маржа OIBDA	40,8%	41,9%	39,6%	40,7%	42,5%

Украина	2 кв. 2016	3 кв. 2016	4 кв. 2016	1 кв. 2017	2 кв. 2017
Операционная маржа	8,8%	16,2%	14,8%	20,5%	19,4%
Плюс: износ и амортизация	21,4%	21,2%	24,8%	25,2%	24,1%
Маржа OIBDA	30,1%	37,4%	39,6%	45,8%	43,5%

Армения	2 кв. 2016	3 кв. 2016	4 кв. 2016	1 кв. 2017	2 кв. 2017
Операционная маржа	6,6%	9,5%	0,4%	7,1%	13,4%
Плюс: износ и амортизация	32,9%	33,6%	38,1%	34,3%	31,9%
Маржа OIBDA	39,5%	43,1%	38,5%	41,4%	45,3%

Туркменистан	2 кв. 2016	3 кв. 2016	4 кв. 2016	1 кв. 2017	2 кв. 2017
Операционная маржа	16,8%	16,7%	21,4%	18,2%	19,5%
Плюс: износ и амортизация	16,6%	18,2%	19,0%	17,1%	16,0%
Маржа OIBDA	33,4%	35,0%	40,5%	35,3%	35,5%

Приложение В

Термины

Абонент. Мы определяем в качестве «абонентов» физических лиц или организации, чьи SIM-карты:

- показывают активность, генерирующую трафик, или
- на них совершаются тарифицируемые действия или
- пополняется баланс

в течение любого трехмесячного периода, входящего в отчетный период, и не заблокированы на конец периода.

МОБИЛЬНЫЕ ТЕЛЕСИСТЕМЫ		
КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ОТЧЕТЫ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ (НЕАУДИРОВАННЫЕ)		
ПО СОСТОЯНИЮ НА 30 ИЮНЯ 2017 г. и 31 ДЕКАБРЯ 2016 г.		
(Суммы в млн. рублей)		
	По состоянию на 30	По состоянию на 31
	июня	декабря
	2017	2016
ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ:		
Основные средства	263 991	272 841
Инвестиционная недвижимость	408	336
Нематериальные активы	106 249	108 813
Финансовые вложения в зависимые компании	9 476	10 551
Отложенные налоговые активы	7 019	6 150
Прочие нефинансовые внеоборотные активы	1 929	896
Прочие финансовые вложения	6 609	36 319
Дебиторская задолженность связанных сторон	3 900	3 693
Прочие финансовые внеоборотные активы	11 438	13 877
Итого внеоборотные активы	411 019	453 476
ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ:		
Товарно-материальные запасы	11 269	14 330
Торговая и прочая дебиторская задолженность	31 411	29 805
Дебиторская задолженность связанных сторон	4 344	4 401
Краткосрочные финансовые вложения	67 459	8 657
НДС к возмещению	7 465	7 098
Авансовые платежи по налогу на прибыль	2 718	1 601
Активы, предназначенные для продажи	1 339	808
Авансы, расходы будущих периодов и прочие активы	3 709	5 824
Денежные средства и их эквиваленты	34 272	18 470
Итого оборотные активы	163 986	90 994
Итого активы	575 005	544 470
СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ:		
Итого капитал, относящийся к Группе	126 866	139 235
Доля неконтролирующих акционеров	3 786	4 713
Итого собственный капитал	130 652	143 948
ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА:		
Долговые обязательства, долгосрочные	255 756	237 113
Отложенные налоговые обязательства	25 967	26 611
Резервы	2 427	2 350
Прочие финансовые обязательства	2 886	2 774
Прочие нефинансовые обязательства	4 022	4 129
Итого долгосрочные обязательства	291 058	272 977
КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА:		
Долговые обязательства, краткосрочные	40 973	47 207
Резервы	6 722	8 075
Кредиторская задолженность	76 786	41 473
Кредиторская задолженность связанным сторонам	1 251	1 014
Задолженность по налогу на прибыль	688	962
Прочие финансовые обязательства	1 933	3 049
Прочие нефинансовые обязательства	24 942	25 765
Итого краткосрочные обязательства	153 295	127 545
Итого капитал и обязательства	17 575 005	544 470

МОБИЛЬНЫЕ ТЕЛЕСИСТЕМЫ		
КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ОТЧЕТЫ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ		
ЗА ШЕСТЬ МЕСЯЦЕВ, ЗАВЕРШИВШИЕСЯ 30 ИЮНЯ 2017 и 2016		
(Суммы в млн. рублей)		
	шесть месяцев, завершившиеся	
	30 июня 2017	30 июня 2016
Чистая прибыль	27 465	23 288
Корректировки:		
Амортизация основных средств и нематериальных активов	40 245	41 080
Финансовые доходы	(2 349)	(3 005)
Финансовые расходы	13 569	16 057
Расход по налогу на прибыль	7 456	6 720
Прибыль от курсовых разниц	(1 181)	(3 270)
Изменение справедливой стоимости финансовых инструментов	104	179
Амортизация отложенных платежей за подключение абонентов	(446)	(491)
Доля в чистой прибыли зависимых предприятий	(1 167)	(442)
Убыток от обесценения запасов	47	621
Резерв по сомнительным долгам	1 475	1 131
Изменение в резервах	7 148	6 317
Прочие неденежные корректировки	(985)	(793)
Изменение операционных активов и обязательств:		
Увеличение торговой и прочей дебиторской задолженности	(2 092)	(7 458)
Снижение товарно-материальных запасов	3 037	950
(Увеличение)/снижение НДС к возмещению	(1 097)	461
Снижение авансов выданных и расходов будущих периодов	1 211	843
Снижение торговой и прочей кредиторской задолженности и прочих краткосрочных обязательств	(8 104)	(3 337)
Дивиденды полученные	1 486	1 181
Платежи по налогу на прибыль	(10 484)	(2 960)
Проценты полученные	875	2 081
Уплаченные проценты за вычетом капитализированных процентов	(11 337)	(15 479)
Чистый приток денежных средств от операционной деятельности	64 876	63 674
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ПО ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:		
Приобретение основных средств	(19 566)	(25 545)
Приобретение нематериальных активов (за вычетом приобретения 4G лицензий в России)	(6 862)	(14 126)
Приобретение 4G лицензий в России	-	(2 598)
Поступления от продажи основных средств и прочих активов	2 463	1 300
Приобретение краткосрочных и прочих инвестиций	(32 794)	(7 482)
Поступления от продажи краткосрочных и прочих инвестиций	4 017	22 042
Инвестиции в зависимые компании	(320)	(1 326)
Чистые отток денежных средств по инвестиционной деятельности	(53 062)	(27 735)
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ПО ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ		
Денежные потоки от операций под общим контролем	-	3 063
Погашение кредитов и займов	(24 682)	(26 035)
Привлечение кредитов и займов	20 000	1 036
Погашение облигационных займов	-	(17 904)
Привлечение облигационных займов	20 000	-
Оплата расходов по привлечению заемных средств	(29)	-
Погашение основной суммы обязательства по финансовой аренде	(574)	(168)
Денежный поток по гарантийному соглашению в рамках хеджирования долга	(901)	(1 034)
Выкуп собственных акций	(9 414)	-
Прочие финансовые потоки	(8)	-
Чистый приток/(отток) денежных средств по финансовой деятельности	4 392	(41 042)
Эффект изменения обменного курса на остаток денежных средств и их эквиваленты	(404)	(3 405)
Чистое увеличение/(сокращение) денежных средств и их эквивалентов	15 802	(8 508)
ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ НА НАЧАЛО ПЕРИОДА	18 470	33 464
ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ НА КОНЕЦ ПЕРИОДА	34 272	24 956

19