

Финансовые и операционные результаты

за 2 квартал и 6 месяцев 2026 года

12 августа 2026 года

Заявление об ограничении ответственности

Некоторые заявления, содержащиеся в настоящей презентации ПАО «Ростелеком» (далее – презентация), являются «заявлениями, содержащими прогноз относительно будущих событий». Такие заявления, содержащие прогноз относительно будущих событий, включают в себя, но не ограничиваются, следующей информацией:

- оценка будущих операционных и финансовых показателей ПАО «Ростелеком» (далее – Компания), а также прогнозы относительно факторов, влияющих на текущую стоимость будущих денежных потоков;
- планы Компании по участию в уставных капиталах других организаций;
- планы Компании по строительству и модернизации сети, а также планируемые капиталовложения;
- динамика спроса на услуги Компании и планы Компании по развитию существующих и новых услуг, а также в области ценообразования;
- планы по совершенствованию практики корпоративного управления Компании;
- будущее положение Компании на телекоммуникационном рынке и прогнозы развития рыночных сегментов, в которых работает Компания;
- экономические прогнозы и ожидаемые отраслевые тенденции;
- возможные регуляторные изменения и оценка влияния тех или иных нормативных актов на деятельность Компании;
- иные планы и прогнозы Компании в отношении еще не произошедших событий.

Названные заявления, содержащие прогноз относительно будущих событий, подвержены влиянию факторов риска, неопределенности, а также иных факторов, вследствие которых действительные результаты в итоге могут не соответствовать заявленному. Данные риски, факторы неопределенности и иные факторы включают в себя:

- риски, связанные с возможным изменением политических, экономических и социальных условий в России, а также мировых экономических условий;
- риски, относящиеся к области российского законодательства, правового регулирования и налогообложения, включая законы, положения, указы и постановления, регламентирующие отрасль связи Российской Федерации, деятельность, связанную с выпуском и обращением ценных бумаг, а также валютный контроль в отношении российских компаний, не исключая официального толкования подобных актов регулирующими органами;
- риски, касающиеся деятельности Компании, среди которых выделяются: возможность достижения запланированных результатов, уровней рентабельности и темпов роста; способность к формированию и удовлетворению спроса на услуги Компании, включая их продвижение; способность Компании оставаться конкурентоспособной в условиях либерализации российского рынка телекоммуникаций;
- технологические риски, связанные с функционированием и развитием инфраструктуры связи, технологическими инновациями и конвергенцией технологий;
- прочие риски и факторы неопределенности. Более детальный обзор данных факторов содержится в публично раскрываемых документах Компании.

Большинство из указанных факторов находится вне возможности контроля и прогнозирования со стороны Компании. Поэтому, с учетом вышесказанного, Компания не рекомендует необоснованно полагаться на какие-либо высказывания относительно будущих событий, приведенные в настоящей презентации. Компания не принимает на себя обязательств публично пересматривать данные прогнозы – ни с целью отразить события или обстоятельства, имевшие место после публикации настоящей презентации, ни с целью указать на непредвиденно возникшие события – за исключением тех случаев, когда это требуется в соответствии с применимым законодательством.

Ключевые события и достижения

- Результаты первой половины 2026 года подтверждают устойчивость нашей бизнес-модели несмотря на непростые макроэкономические условия. По итогам полугодия прирост выручки и OIBDA составил 11%, чистой прибыли — 9%. Долговая нагрузка продолжает снижаться и составила 2,1 показателя OIBDA против 2,3 годом ранее.
- Наибольший вклад в прирост выручки обеспечили цифровые направления, в которых мы продолжаем расширять продуктовый портфель и повышать ценность наших решений для клиентов.
- Мы видим устойчивый рост спроса на услуги дата-центров и инфраструктурное программное обеспечение. Бизнес и государство все активнее инвестируют в цифровую трансформацию, облачные технологии, обработку данных и повышение надежности ИТ-систем.
- Весной текущего года мы представили новую стратегию развития “Ростелекома” до 2030 года. В новом стратегическом цикле мы видим компанию эффективно растущим цифровым лидером с опорой на собственный технологический фундамент. Умные инвестиции, опережающее развитие ИТ-активов и непрерывное внедрение инноваций помогут компании укрепить свое лидерство в ключевых сегментах рынка и усилить отрыв от конкурентов.
- Как один из активных участников построения цифрового суверенитета страны компания продолжит развивать собственное производство телеком-оборудования, разработку ИТ-решений, ПО и платформ для цифровых сервисов. Большие перспективы видим в нашем коммерческом ИТ-кластере, предлагающем конкурентоспособное ПО как в России, так и за рубежом.

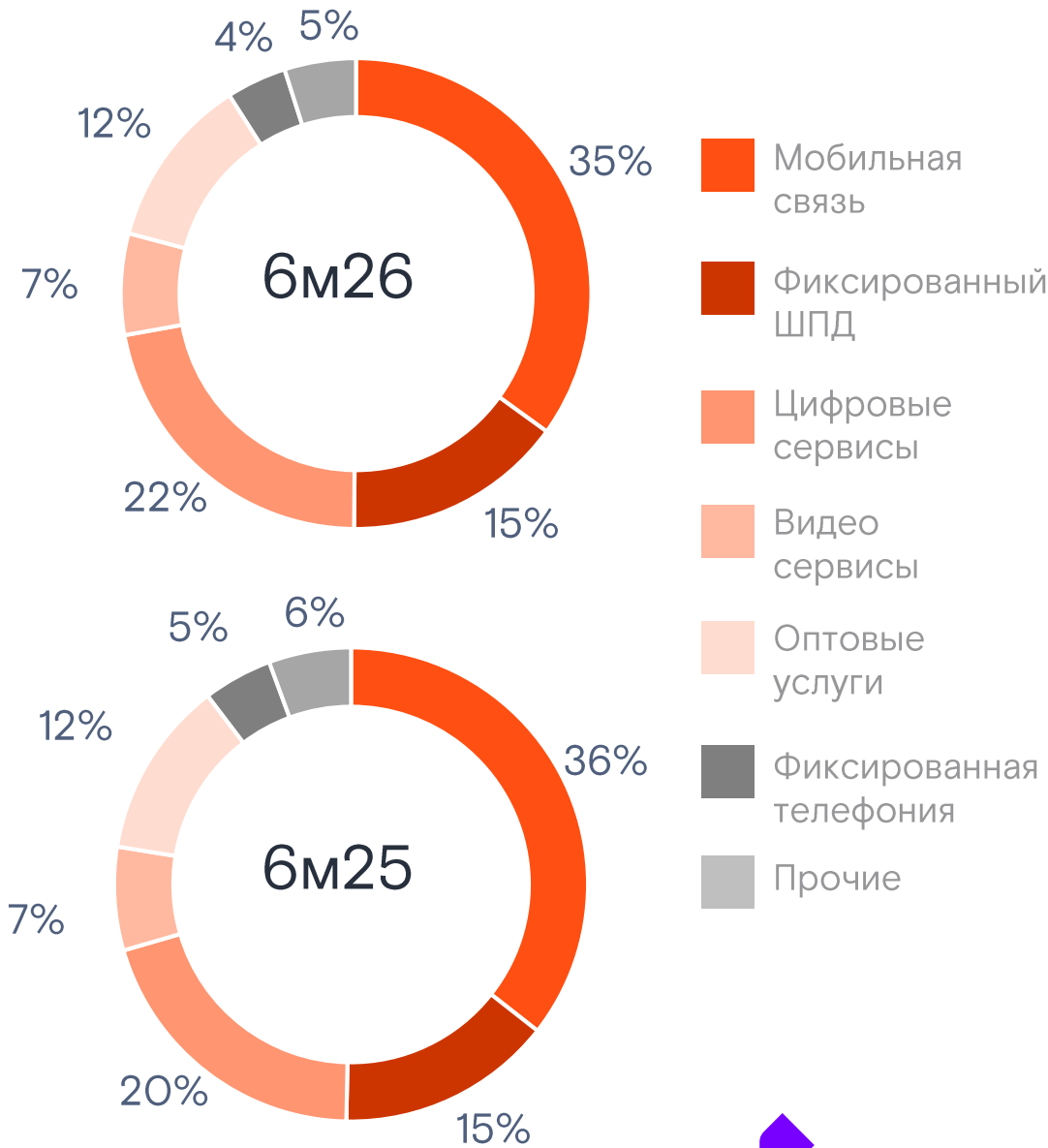
Ключевые финансовые итоги за 2 квартал и 6 месяцев 2026 года

млрд руб.	2кв26	2кв25	Изм.	6м26	6м25	Изм.
Выручка	226,8	203,5	11,4%	435,7	393,6	10,7%
OIBDA	87,5	80,6	8,6%	171,4	154,3	11,1%
Рентабельность OIBDA	38,6%	39,6%	-1 пп	39,3%	39,2%	0,1 пп
Чистая прибыль	6,6	6,1	8,8%	14,0	12,8	9,2%
Свободный денежный поток	-6,6	-2,2	-4,5	-12,2	-23,0	10,8
CAPEX	32,3	30,7	5,0%	60,9	74,6	-18,4%
CAPEX / Выручка	14,2%	15,1%	-0,9 пп	14,0%	19,0%	-5 пп
Чистый долг ⁽¹⁾	731,6	708,5	3,3%	731,6	708,5	3,3%
Чистый долг / OIBDA	2,1	2,3	-0,2	2,1	2,3	-0,2
Чистый долг искл. АО	558,5	556,2	0,4%	558,5	556,2	0,4%
Чистый долг искл. АО / OIBDA	1,6	1,8	-0,2	1,6	1,8	-0,2

¹Чистый долг = Долгосрочные и краткосрочные кредиты и займы + Долгосрочные и краткосрочные обязательства по аренде (АО) – Денежные средства и эквиваленты – Прочие оборотные финансовые активы.

Сильные результаты по телеком и цифровому бизнесу создают базу для уверенного роста по году

Млрд руб.	6м26	6м25	Изм.абс.	Изм.%
Мобильная связь	152,4	140,1	12,3	8,8%
Фиксированный ШПД	66,1	58,0	8,1	14,0%
Цифровые сервисы	95,9	79,5	16,5	20,7%
Видео-сервисы	30,3	27,8	2,6	9,2%
Оптовые услуги	51,5	47,6	3,9	8,2%
Фиксированная телефония	18,0	18,6	-0,6	-3,1%
Прочие	21,4	22,1	-0,7	-3,1%
Итого	435,7	393,6	42,1	10,7%



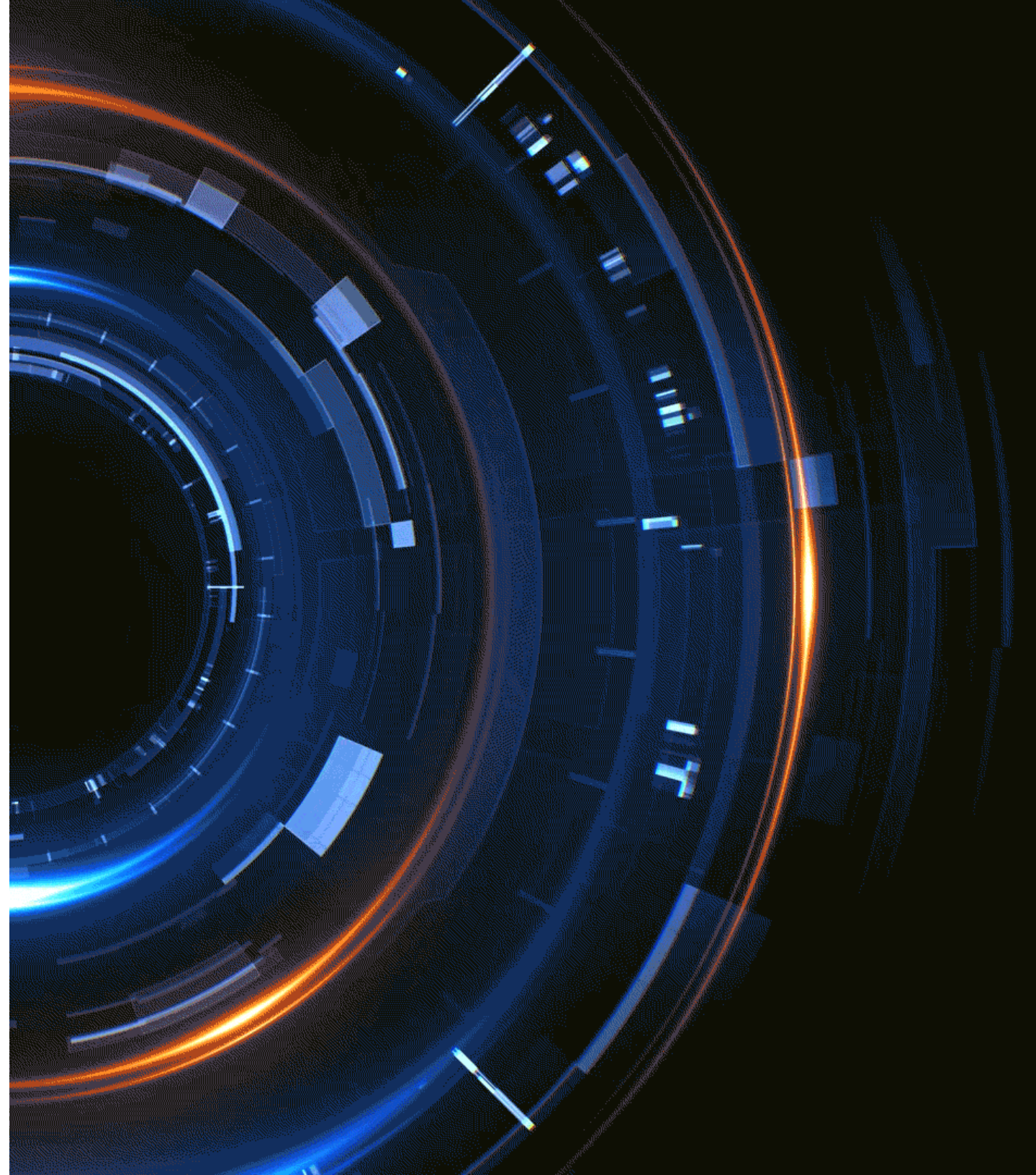
Операционные результаты

1

В данном разделе, если не указано иное, в рамках сегментно-кластерной модели ключевые финансовые показатели кластеров и сегментов показываются на standalone базе согласно управленческому учету, приближенному к стандартам МСФО. Аудированные данные по сегменту/кластеру могут отличаться в результате аудиторских корректировок

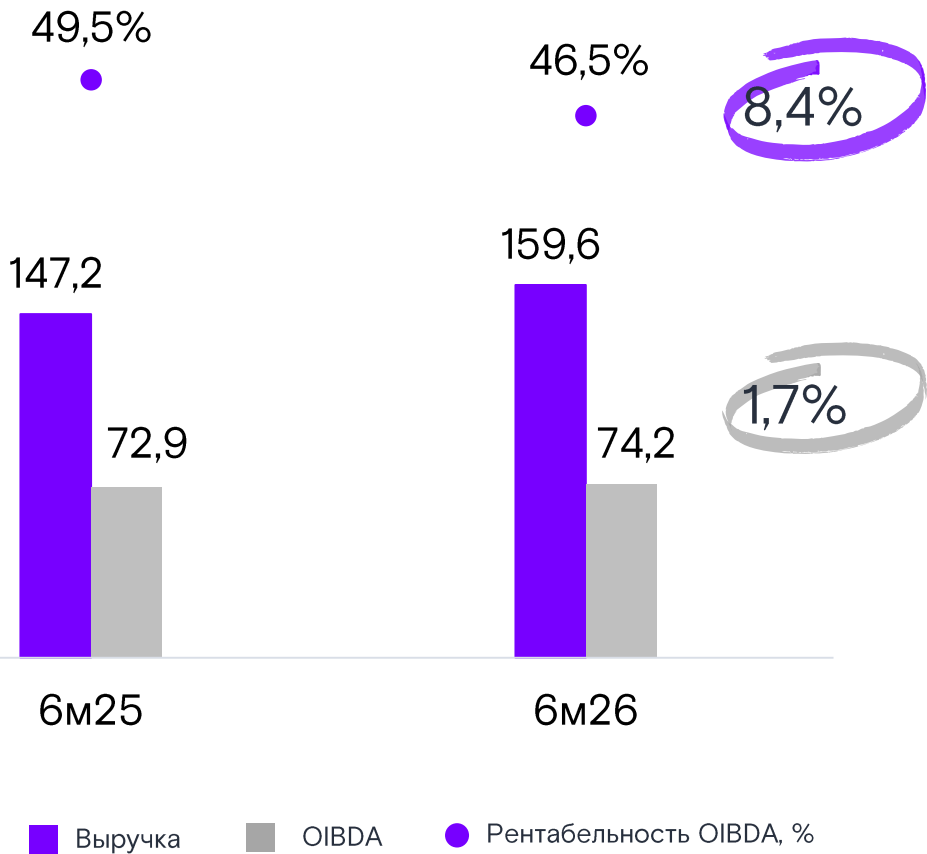
2

Если не указано иное, показатели приводятся за или на конец отчетного периода, а показатели прироста указываются год к году



Мобильный бизнес: фокус на качество

Ключевые показатели,
млрд руб.



10%

Рост качества привлекаемых абонентов – фундамента дальнейшей монетизации – благодаря

43%

Рост клиентов, совершающих целевые действия в мобильном приложении за счет развития функциональности и запуска новых опций

18%

Клиентов использовали программу лояльности «Больше», включающую сервисы 200+ партнеров

5

Кинотеатров в подписке **MiXX**, расширенной опциями транспорта, кино, музыки и скидок



Портфель финансовых сервисов расширен **страховой защитой** банковских карт

+1

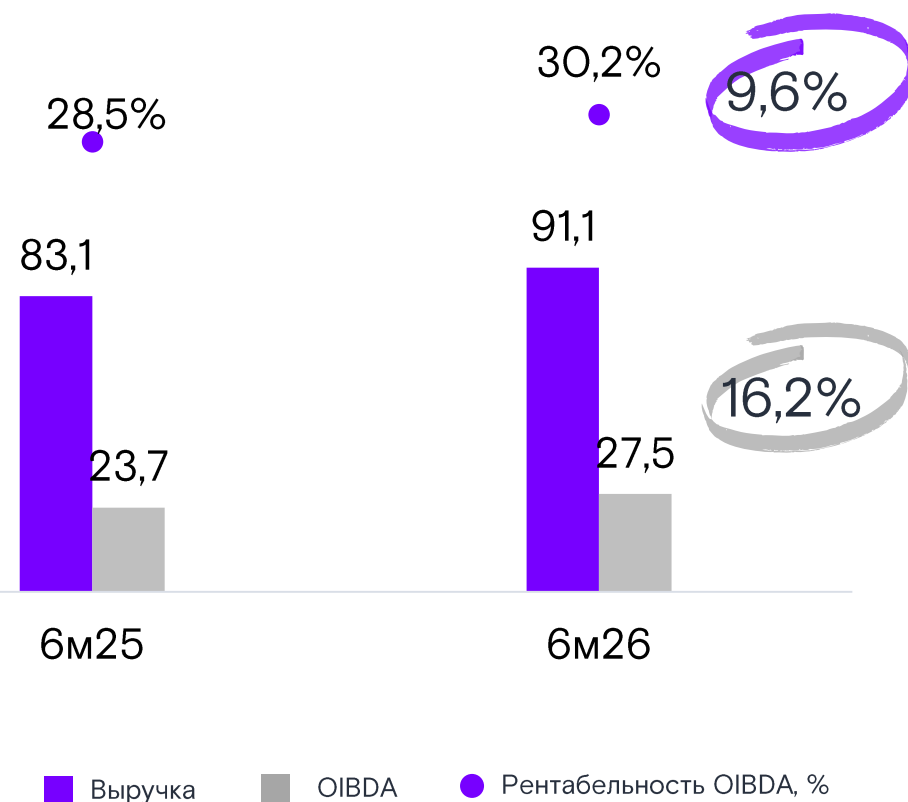
Виртуальный оператор на сети t2, удерживаем лидерство в сегменте MVNO

5

Наград CX WORLD AWARDS – подтверждение высокого уровня клиентского сервиса и заботы о пользователях

Фиксированный ШПД – флагман сегмента В2С

Ключевые показатели,
млрд руб.



7,6%

Рост абонентской базы ШПД оптика при самом высоком ARPU и самом низком оттоке на рынке

6,1%

Рост продаж ШПД год к году

9 пп.

Рост удовлетворенности клиентов обслуживанием в голосовом боте за 6м26

45%

Автоматизация ботом в чате с клиентами

>55%

Проникновение личного кабинета Ростелеком

33%

Автоматизация отложенных операций (+17пп. год к году)

Видеосервис WINK – лидер оригинального контента

Wink — базовый онлайн-кинотеатр в тарифных линейках Ростелекома и мобильного оператора Т2, предлагающий уникальный контент: широкий выбор ТВ-каналов с разнообразной тематикой и богатая библиотека фильмов, сериалов, мультфильмов, концертов и познавательных программ



Рост выручки

Выручка видеосервиса достигла **24,5 млрд** (+13,6% год к году)



Лидерство в контенте

Оригинальные сериалы Wink заняли **5** позиций в топ-10 российских сериалов индекса Кинопоиск Про*



Расширение зрительской аудитории

Контент Wink стал доступен клиентам ранее приобретенного сервиса Смотрешка

Расширение продуктового портфеля и масштабирование



Видео-наблюдение

Сервисная выручка выросла на **14%** год к году

Всего установлено **1,2 млн** камер домашнего наблюдения



Ростелеком Ключ

975 тыс. подключенных квартир

Сервис доступен в **440+** населенных пунктах России

Более **1,9 млн** установок мобильного приложения



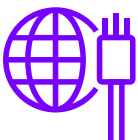
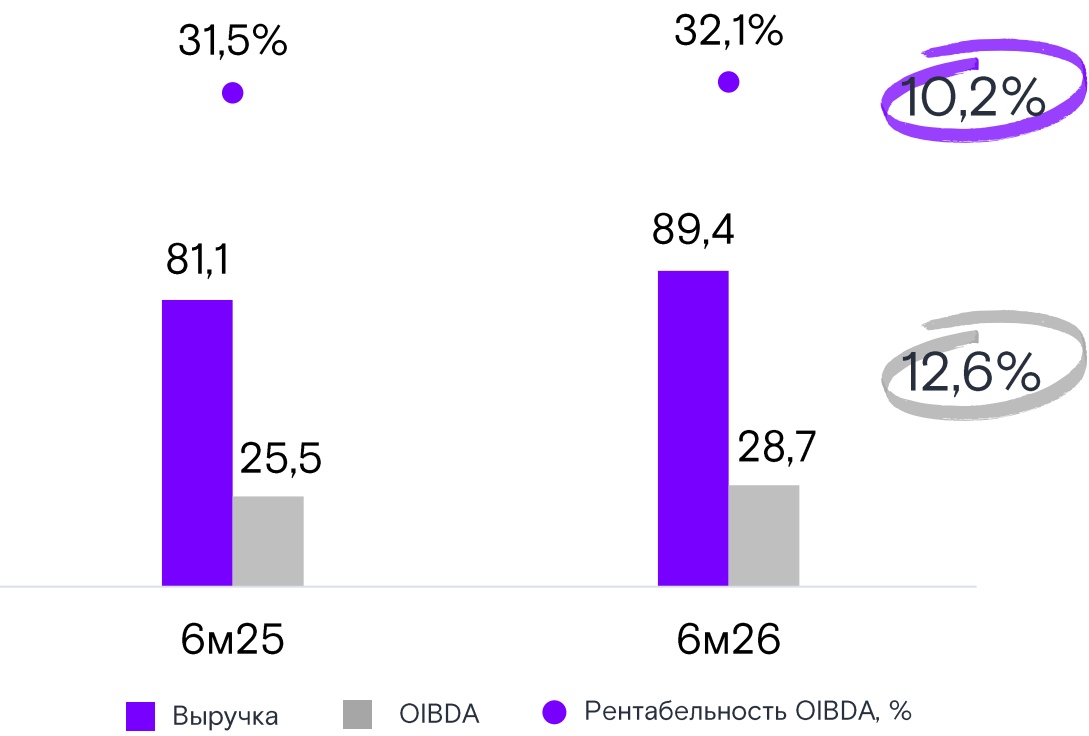
Продукты Безопасности

Расширили линейку продуктов:

- пакет киберзащиты «Для спокойствия»
- опция «Защита ребенка»

Сегмент В2В/С: телеком как фундамент для дополнительных сервисов

Ключевые показатели, млрд руб.



6%

рост абонентской базы ШПД оптика + VPN за 6м26 при росте ARPU на 3%



20%

рост выручки BATC за 6м26



29%

рост выручки от сервиса Wi-Fi за 6м26

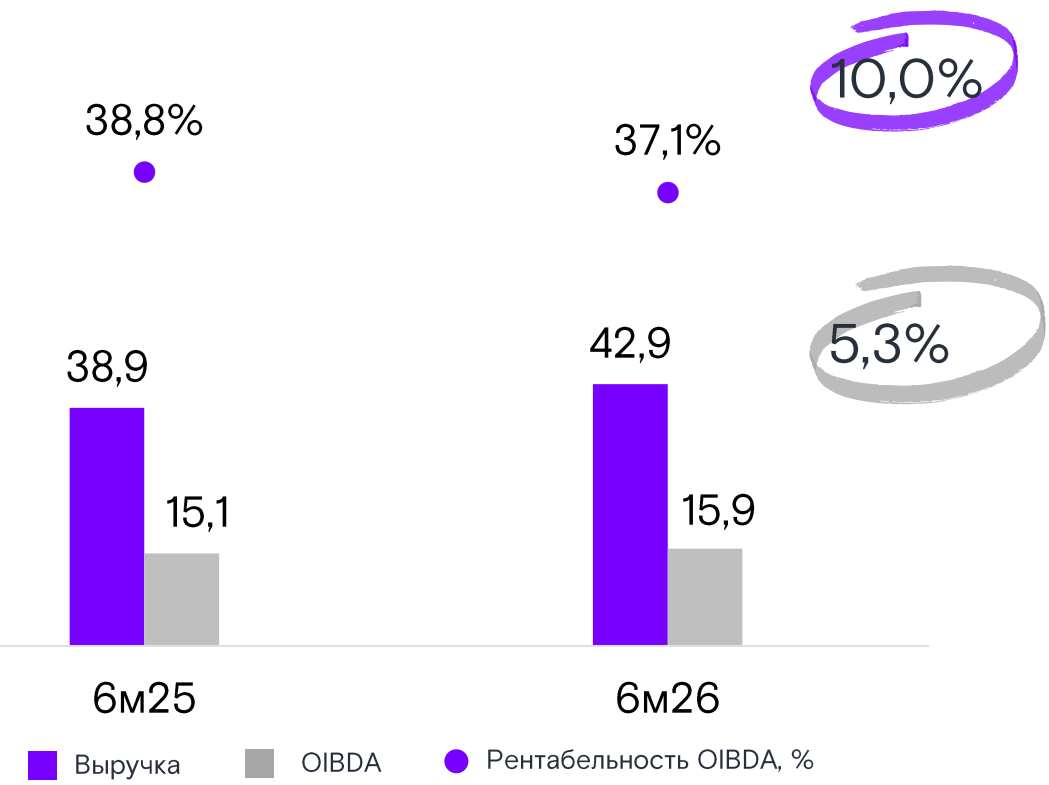


10%

рост выручки от сервиса Видеонаблюдение и Видеоаналитика за 6м26

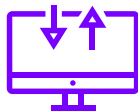
Сегмент В2О: партнер для операторов

Ключевые показатели,
млрд руб.



11%

Рост выручки по проекту
«Инфраструктурный оператор для
операторов» за 6м26, или 1 857 млн руб.
Построено более 600 км ВОЛС



Расширены каналы и
организованы/продолжены сервисы
для крупнейших российских и
международных операторов, а также
контент-провайдеров



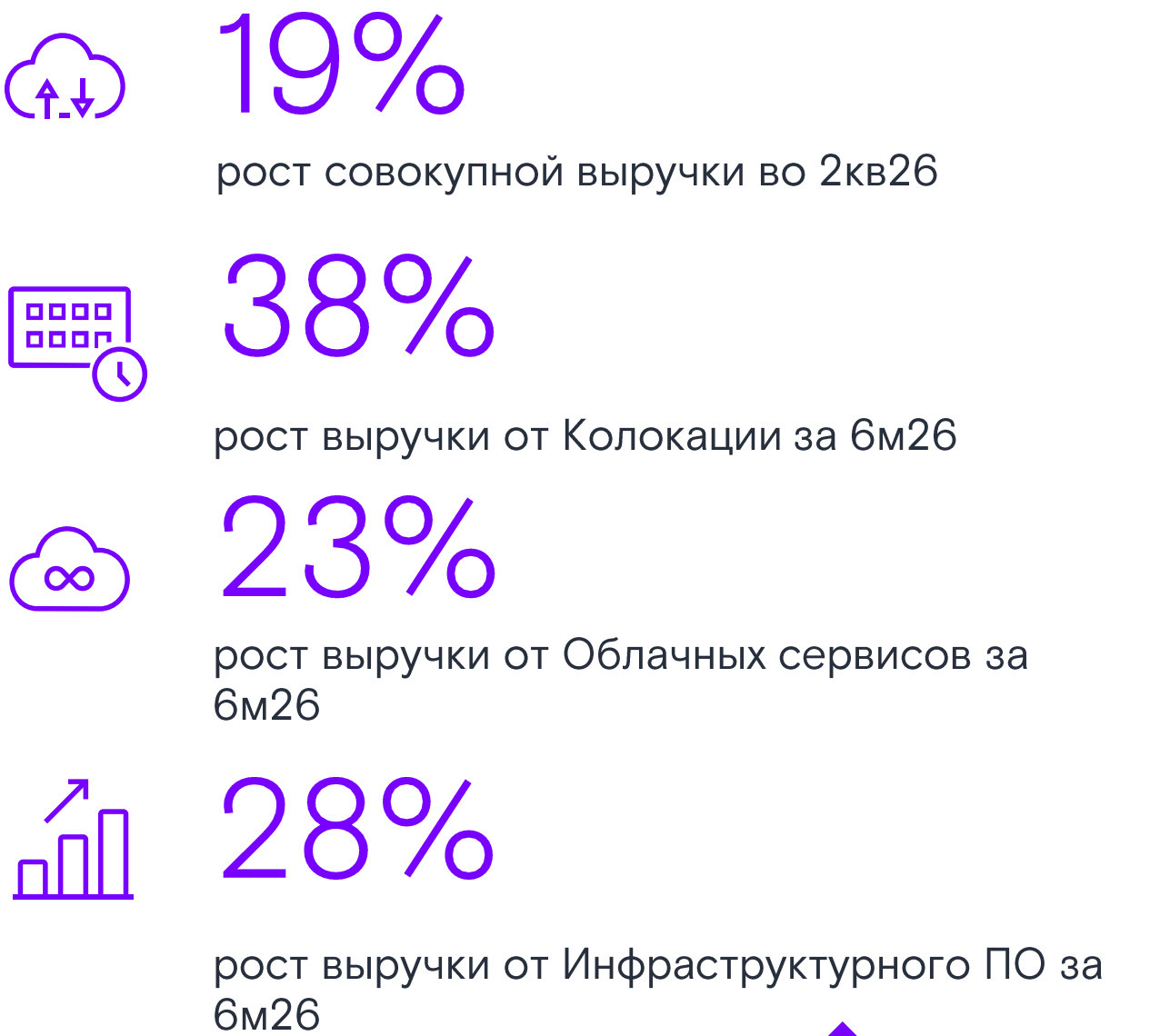
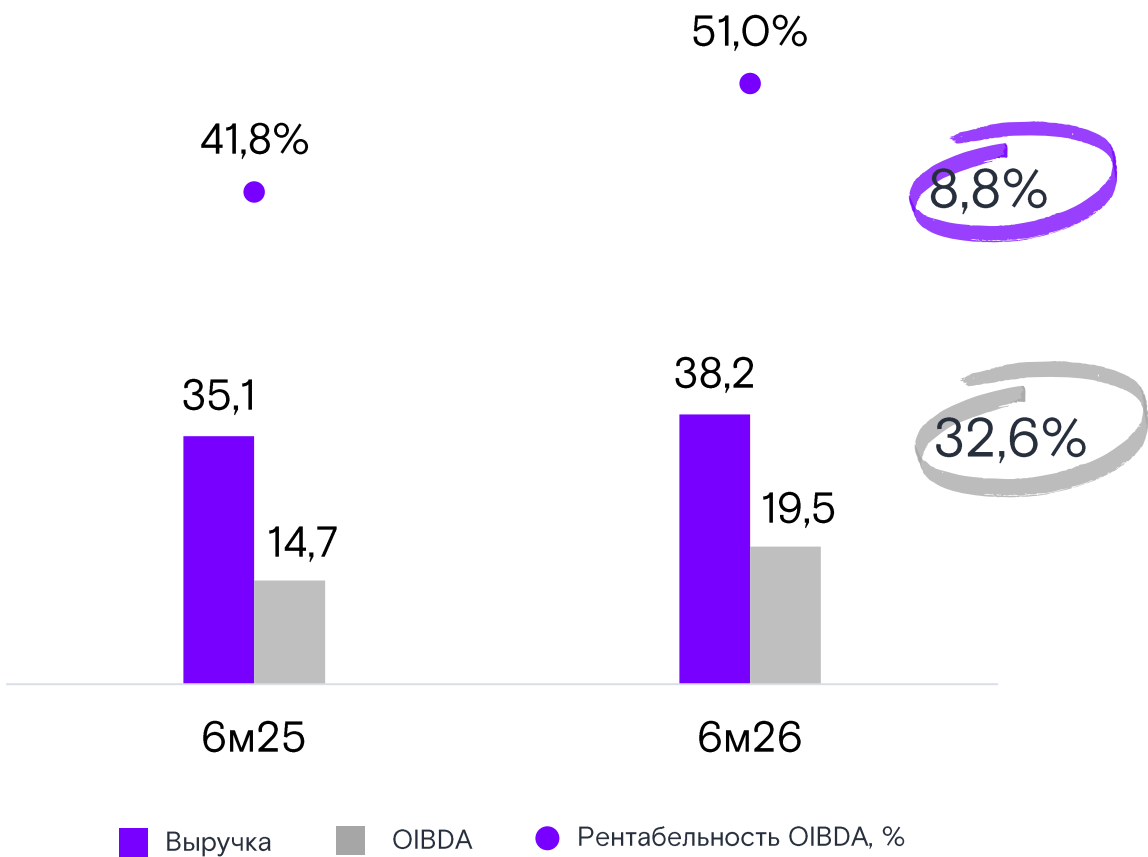
В рамках развития продуктов организованы
новые точки WAN платформы для
обеспечения прямой связности с контентом

Сервис «маркировки голосового вызова»
преодолеl отметку в 10 млн показов

Сервис AntiDDos для операторов

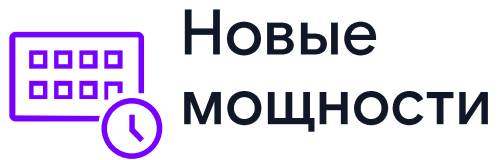
ГК РТК-ЦОД: возврат к двузначным темпам роста выручки во 2кв26

Ключевые показатели,
млрд руб.



13 ¹ Основной бизнес включает услуги колокации, облачные сервисы, а также продукты ПО Basis. Не включает поставку оборудования и ИТ компонентов, ИТ услуги и прочее.

Развитие продуктов и сервисов ГК РТК-ЦОД



Введена в эксплуатацию третья очередь ЦОД в Екатеринбурге (200 стоек)

Совокупное количество стойко-мест превысило 27,2 тыс.



Разработано модульное решение для хранения данных **Ковчег**

Турбо Облако дополнено сервисами Inference Platform, резервное копирование в облако с агентом, Турбо Geo, усовершенствованы сервисы BareMetal, Виртуальная инфраструктура с GPU

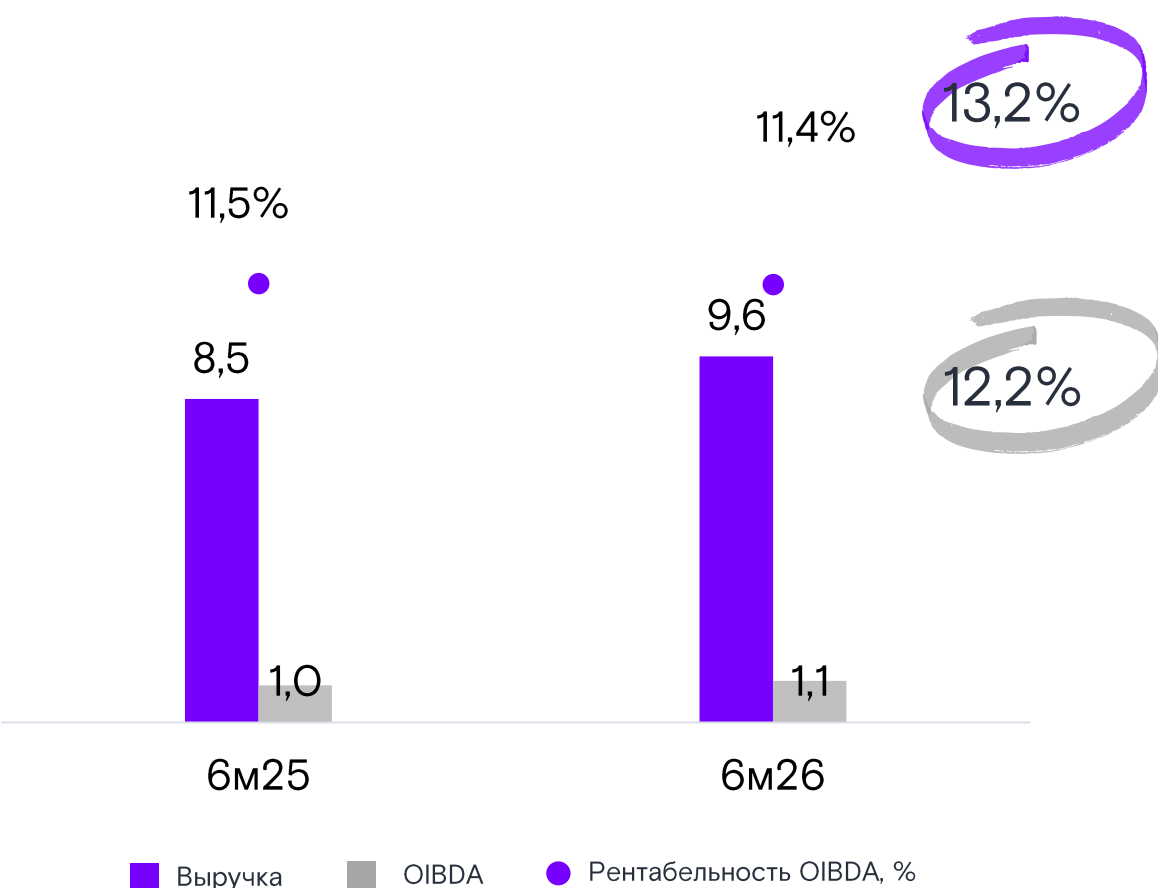


№1 по количеству стойко-мест, с результатом свыше 27 тыс. стоек⁽²⁾

№2 в сегменте IaaS + PaaS с совокупной долей выручки IaaS + PaaS 13,7%⁽³⁾

ГК Солар: устойчивое развитие и рост комплексных проектов

Ключевые показатели,
млрд руб.



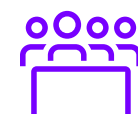
13,2%

рост совокупной выручки по итогам 6м26 за счет разработки и внедрения собственных решений, развития комплексных проектов, роста клиентской базы



21%

рост выручки от сервисов ИБ и комплексных проектов по итогам 6м26



455

партнеров по всей территории России объединяет партнерская программа SolarShip, делаая доступными решения Солара

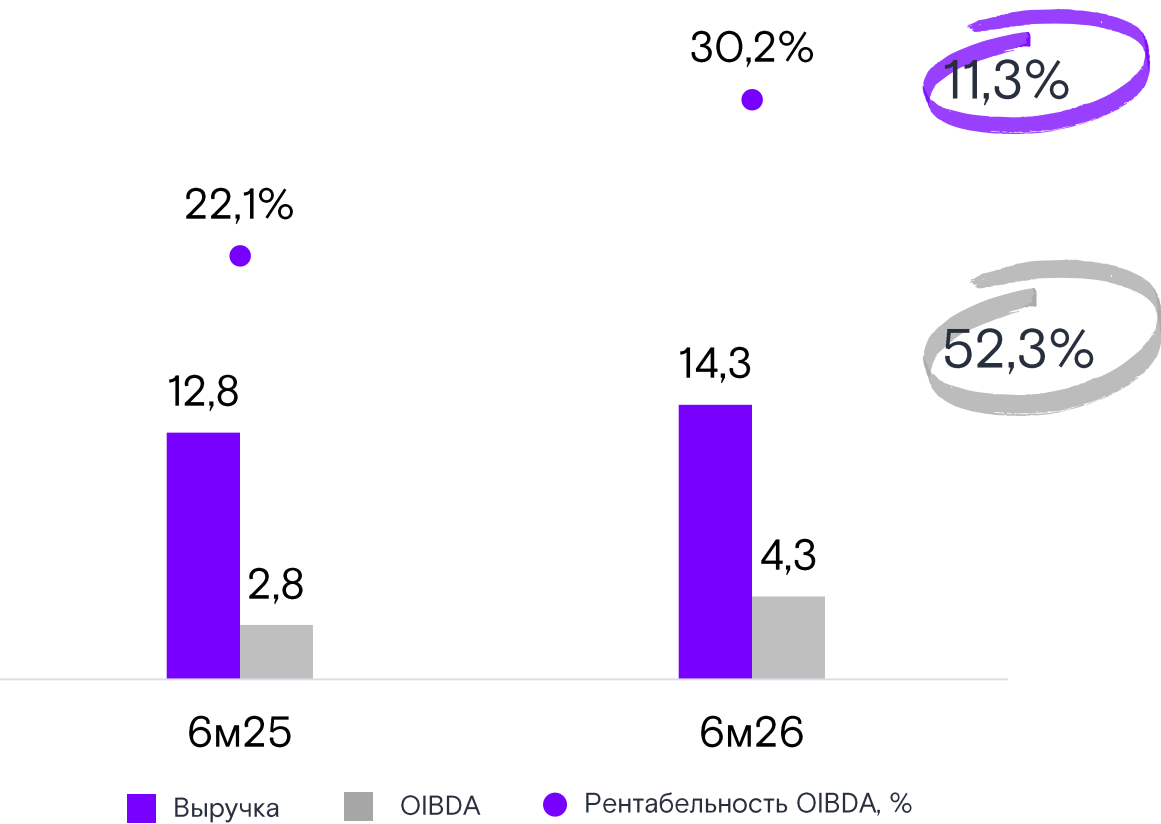


50%

рост выручки от продаж решений Солара от партнерского канала по итогам 6м26

Цифровой регион: новые контракты и рост маржинальности

Ключевые показатели,
млрд руб.



 **40**
комплексов фото- и видео-фиксации
передано заказчикам во 2кв26, 105 за 6м26

 **88**
камер городского видеонаблюдения
подключено во 2кв26, 1 078 за 6м26

Новые контракты

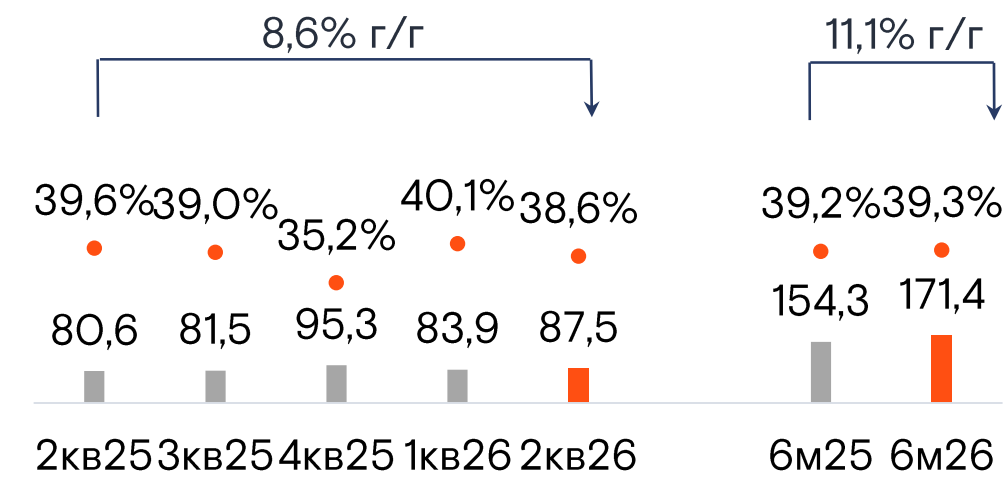
 крупный контракт на дооснащение
оконечными устройствами региональной
системы оповещения в Республике Мордовия

 крупный энергосервисный контракт на
модернизацию внутреннего освещения в
ХМАО

Финансовые результаты

Анализ расходов, OIBDA и чистой прибыли

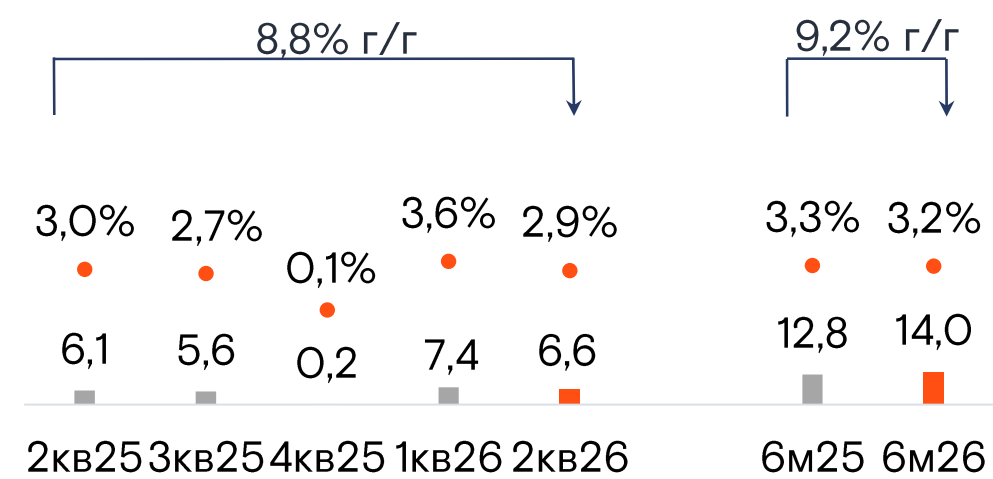
OIBDA



■ OIBDA, млрд руб. ● Рентабельность OIBDA, %

Факторы изменения OIBDA, млрд руб.	2кв26	6м26
Рост выручки	23,3	42,1
Рост расходов на персонал (рост бизнеса и повышение проплаченности)	-6,0	-12,9
Рост расходов на услуги операторов связи и контент-провайдеров, компенсированный ростом доходов	-3,7	-9,0
Рост расходов на материалы, ремонт и коммунальные услуги	-1,9	-3,6
Создание (восстановление) резервов по сомнительным долгам	-0,5	0,3
Уменьшение прибыли от выбытия основных средств	-0,5	-1,7
Рост прочих операционных расходов (рост резервов по налогам и затрат на рекламу во 2кв26)	-6,8	-3,6
Рост прочих операционных доходов (УЦН и прочее целевое финансирование)	2,9	5,4
Итого рост OIBDA	6,9	17,1

Чистая прибыль

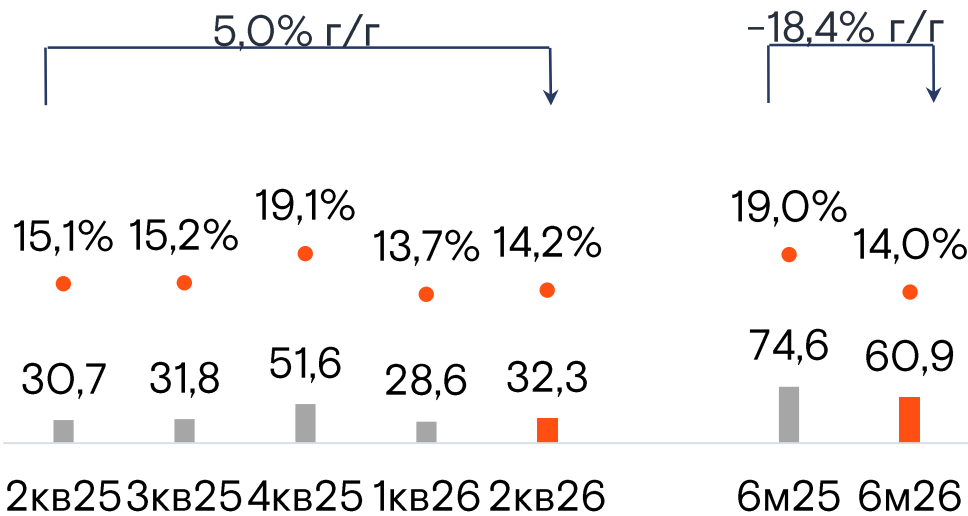


■ Чистая прибыль, млрд руб. ● Рентабельность ЧП, %

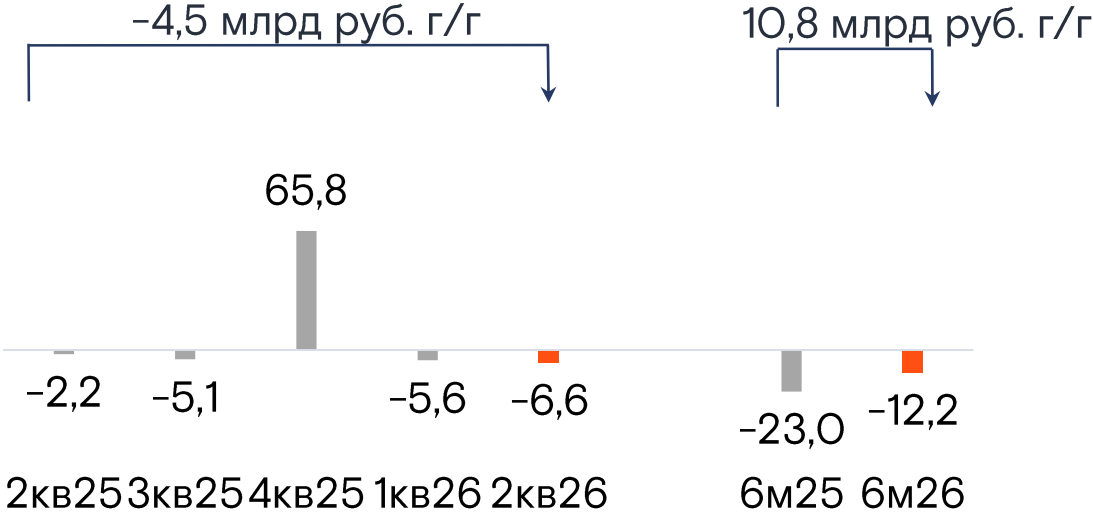
Факторы изменения чистой прибыли, млрд руб.	2кв26	6м26
Рост OIBDA	6,9	17,1
Рост амортизационных отчислений, в основном в результате новых вводов объектов ОС и НМА	-5,4	-10,8
Уменьшение финансовых расходов, обусловленное снижением стоимости финансирования	1,5	1,3
Уменьшение прочих инвестиционных и финансовых доходов	-0,9	-1,1
Рост расходов по налогу на прибыль, в основном за счет меньшего эффекта от применения льготной налоговой ставки	-1,5	-2,2
Рост других расходов, включая прибыль (убыток) от курсовых разниц и прибыль (убыток) от ассоциированных компаний	-0,2	-3,0
Итого изменение чистой прибыли	0,5	1,2

Динамика капитальных затрат и FCF

Капитальные затраты, cash



Свободный денежный поток

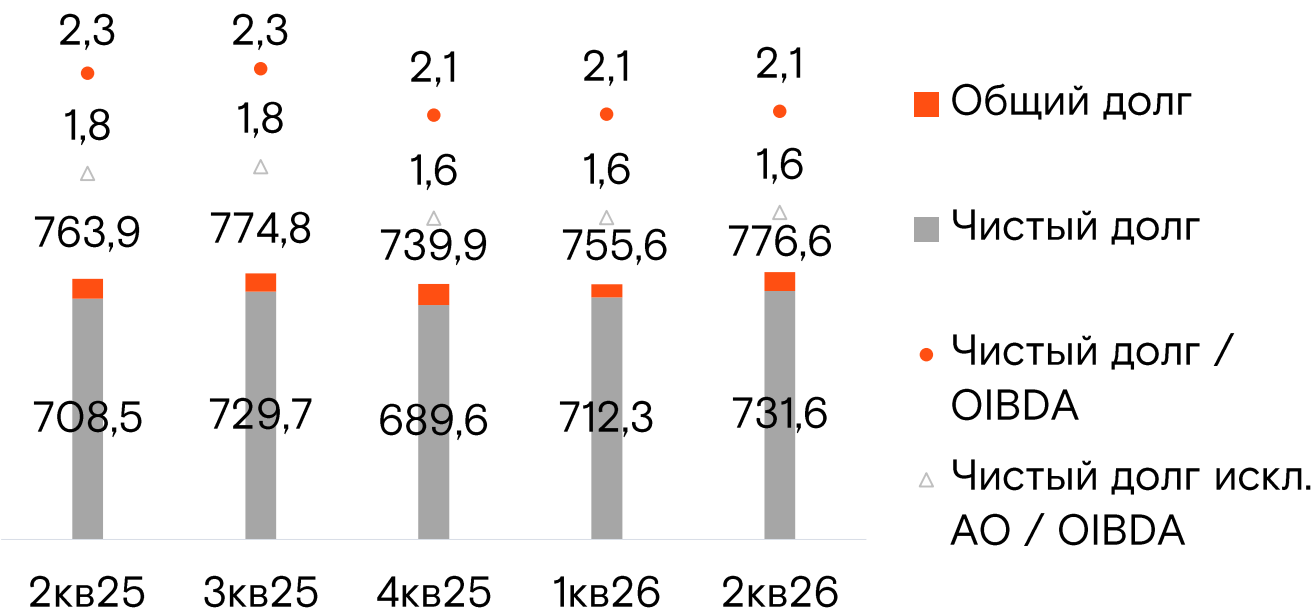


Капитальные затраты во 2кв26 продолжают иметь сдержанную динамику роста, отражая плавный старт инвестиционной программы в 2026 году после ее сокращения в середине 2025. В целом по 2026 году подтверждаем показатель Capex/Выручка на уровне около 20%.

Динамика Свободного денежного потока во 2кв26 г/г обусловлена чуть большим оттоком в оборотный капитал и в капиталовложения, а также неравномерностью поступления целевого финансирования внутри года. По итогам 6м26 Свободный денежный поток улучшился преимущественно по причине более низкого уровня инвестиций.

Параметры и структура долгового портфеля

Основные параметры долга, млрд руб.



Структура по типу обязательств

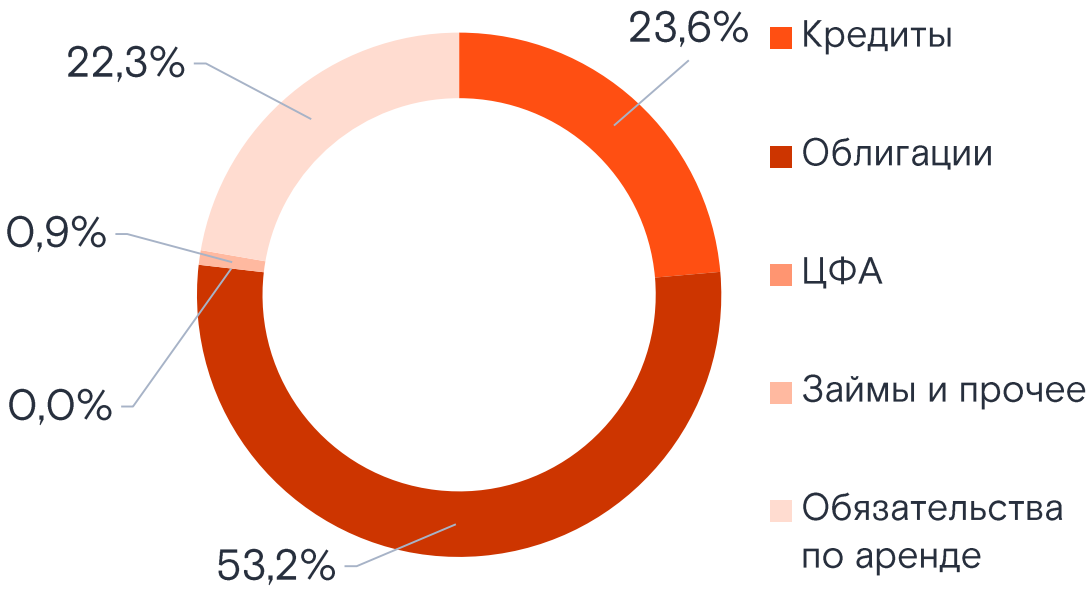
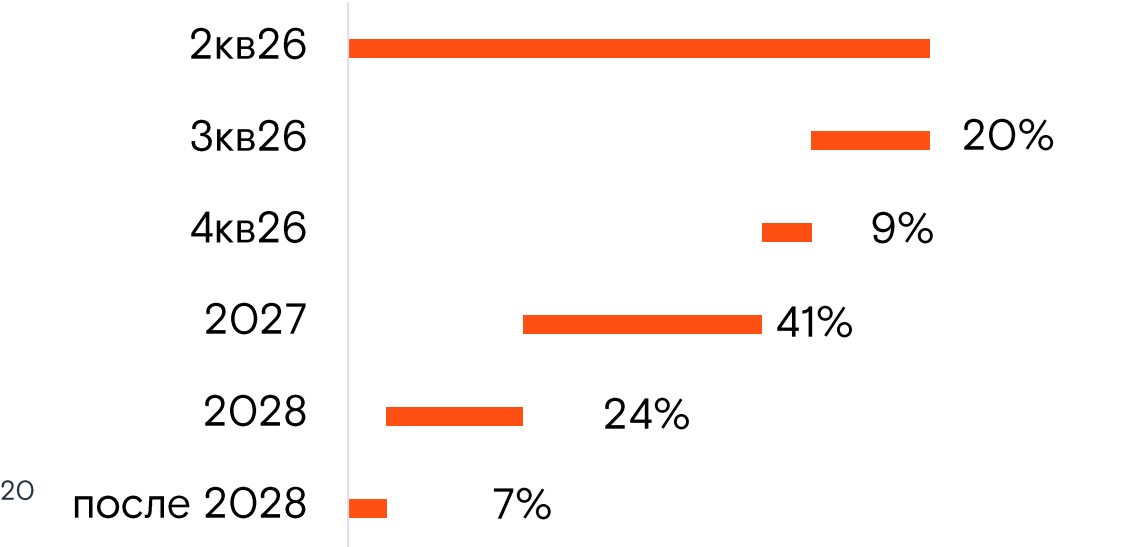
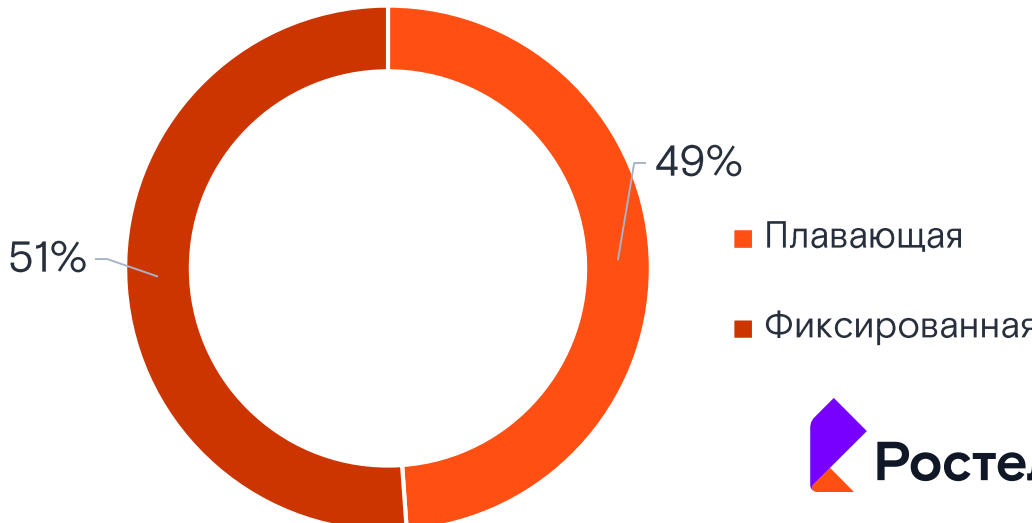


График погашения кредитов, займов, облигаций



Кредиты, займы, облигации по типу ставки





Департамент по работе с инвесторами

Тел.: +7 (499) 995 9780
E-mail: ir@rt.ru
Web: www.company.rt.ru/ir/

Технологии
возможностей